

定增新规发力 多家公司“掐点”复牌

不到半个月,中国证监会发布的三条关于非公开发行的窗口指导意见已经开始显现威力。11月7日,海得控制成为首家因穿透披露要求而中止定增审核的公司。除此之外,记者留意到,为保证定价主动权,近期不少上市公司“掐点”复牌,赶在20个交易日内发布预案并复牌交易。

“掐点”求定价主动权

择时停牌对于想筹划重大事项的上市公司来说很重要,而如今,及时复牌对于上市公司来说也变得重要起来,没完没了停牌的情况可能就此打住。

众所周知,如果不存在重大利空,复牌公司一般都会受市场追捧,公司股价节节走高是常态。如果上市公司停牌时间超过20个交易日,按照新规,公司不能在披露方案时就锁定发行底价,而是要复牌交易至少20个交易日后再确定非公开发行基准日和底价。如此一来,公司的定增价格也可能水涨船高,这对认购对象来说,不能抢到更加便宜的筹码,公司融资方案的吸引力将大打折扣。

记者留意到,为保留非公开



漫画 俞晓翔

发行股票的定价主动权,不少上市公司赶在20个交易日内复牌。这其中就包括抛出800亿融资方案而震惊市场的同方国芯;募资150亿布局新能源汽车的上汽集团;以及最近频繁澄清媒体报道并回复交易所问询函的新华医疗。其他“掐点”复牌的公司还包括新华医疗、银座股份、新大新材等。

“卖力”复牌得到回报

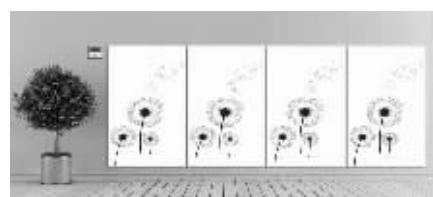
停牌不超过20个交易日的新规,对于大部分公司来说可能显得太匆匆。不过,记者留意到,近期复牌的公司中,已经有好几家用实际行动向市场证明这不是一个不可能完成的任务。比如,顺威股份筹划非公开发行股票只花了11个交易日,众兴菌业耗时5个交易日,而联化科技和众生药业更

是刷新了纪录下限,分别只停牌了2个交易日和1个交易日。

另外值得一提的是银座股份,公司的重大资产重组方案包括发行股份购买资产以及发行股份募集配套资金。一般来说,重大资产重组相对单纯非公开发行股票耗时更长,而银座股份停牌筹划重大资产重组仅耗时19个交易日,这期间包含董事会审议议案、接受上交所事后审核、回复交易所审核意见函等流程。

如此“卖力”复牌,自然也得到了回报。记者统计,短短几个交易日,上述复牌公司的股价均较预案发行股份的价格有了大幅溢价。这其中,同方国芯溢价最多,已超60%,其次是顺威股份,接近59%,其余公司的溢价幅度也在19%~50%之间。据《证券时报》

碳晶墙暖 冬季采暖新趋势



由于冬季开空调太干燥、热稳定性差、耗电、维修成本高等原因,于是很多人都在寻找新型的采暖产品。为此,快报便民服务新推出碳晶墙暖安装服务。

采暖专家吴工程师说:“碳晶墙暖通电后,触发自身产生的远红外线,将热量以远红外的形式送入空间。采暖效果好,稳定,比空调节能50%,使用寿命长达50年,10年超长

质保,后期无需保养,而且十分美观,就像一幅画一样。打开温控器后,不到5分钟就开始发热,20分钟内,冬季室温可升至25℃,整个房间热量均匀,无噪声。如果不慎接触到发热的面板,也不会被烫伤,对于孩子和老人非常安全。”

据了解,新一代尚沃水晶玻璃碳晶墙暖厚度仅5毫米,新老房子都方便安装,无需对原有房屋结构进行任何改动,也不用排任何管道线路,搬家时还可拆卸带走。碳晶墙暖的热量主要集中在1.8米以下人体活动的区域,产生的远红外线可以起到暖身通络,加快血液循环的作用。

您可拨打快报便民服务24小时服务热线96060预约咨询,专业工作人员将上门为您设计安装,让这个冬天不再寒冷。

一天1块钱 七大家电免费修 “全家包”服务给您的家电上保险

您还在为家电出现故障后高额的维修费用而烦恼吗?或者因为灰尘、潮湿、受热、电压不稳等原因出现故障厂家不保修而抱怨吗?这些问题马上就能解决,快报便民服务隆重推出“家电全家包”服务。一天只要1块钱,一年365元。七大家电免费维修。您可拨打24小时服务热线96060预约咨询。

保哪些?

使用时间小于或等于6年的空调、冰箱、洗衣机、电视机、灶具、油烟机、热水器(每种电器限1台)。

保什么?

抽水马桶是居民家中的用水“大户”,据有关数据显示,55%的马桶存在漏水费水、水件故障等问题。如果家里有一个漏水的马桶,在一个小时每漏3.6升水,一个月下来足有2.6吨水。按水价2.8元/吨计算,单单一个家庭一年就会浪费87.4元。如果漏水呈连续成线的小水流,每月要流走12吨水,一年将浪费403.2元。

要想彻底解决马桶漏水费用问题,最有

不换马桶只换芯 平均节水30%~50%

效的方法是给马桶换个科斯特液压式节水宝,它能匹配所有的马桶水箱,运用液压原理并使用轻巧点击的液压开关,只需简单地更换水箱内原有的旧配件,无需更换马桶,就可以从根本上解决马桶点击费力、马桶漏水、费水、故障等问题,达到节水的目的。

您可以拨打快报便民服务24小时服务热线96060预约马桶节水改造服务。

苏宁玩转O2O双主场 全网订单同比增长363%

Q 一小时内苹果售出10万台,8个小时内,苏宁各平台3000元以上的手机售出37万部;55英寸以上彩电就售出1.8万台,全国1000多家易购服务站50英寸智能彩电售出4.8万台;海外购售出7.3万件;“任性付”使用量比“818”时增长了6倍,单笔任性付交易的最大金额达8.9万……

今年双十一苏宁易购交出了一份完美的答卷,截至11日18时数据显示,苏宁全网销售订单量同比增长363%、移动端订单量占比65%,仅小米手机就售出22万部,当天全网妥投率高达90.31%。

O2O购物节“双拳出击”

第三届O2O购物节,苏宁立足线上线下双主场,线上平台以低价发起正面强攻,线下1600多家门店以体验巧妙包抄,新的战法让纯电商难以适应。数据显示,双十一当日,截至上午8点,苏宁双线订单量同比大增372%。

苏宁今年的O2O购物节11月5日正式开启,第二日线上线下即传来首份捷报:前两日线上移动端销售额同比增长416%,线下是南京大区32家门店销售同比增长400%,全国有10家门店首日销售额增长超过5倍。

昨天全国30多家0点营业的苏宁易购云店第1小时客流超过10万人次。客流量的增加直接推动门店销售收入的增长。

至此,苏宁O2O购物节的打法已经十分清晰,那就是通过超低价格在线上与竞争对手展开正面强攻,而苏宁强大的地面部队则进行迂回包抄。一方面在核心商圈构建高粘性的本地生活服务中心;另一方面为线上平台提供精准的购物流量。

三条主动脉贯穿线上线下

苏宁的最新打法已经超乎了竞争对手的想象,但这还远远不够,苏宁正在用三条主动脉将线上线下有机融合起来,彻底打通线上线下的商品、物流、服务,让对手难以招架。

首先是供应链能力保证价格优势,此次O2O购物节苏宁的商品价格全线对标京东,大量爆品比京东再低20%。为了保证绝对低价,苏宁推出了“平京雷达”,每5分钟一次更新数据,确保自己的价格比其他电商平台价格低。

其次,苏宁用高效的物流仓储解决电商行业最大的痛点。依托自建的近500万平方米的物流仓储体系,在195个城市实现了2小时急速达,大部分二三线城市可提供当日达,全国90%以上的地区实现次日达。

第三,苏宁正在将IT信息系统深入到商品运营、售后服务等零售的各个环节,将物流、信息流和资金流有效统一,在售前、售中和售后等各个环节实现自由顺畅连接,满足了用户的全域消费体验需求。 苏文

现代快报
现代快报
便民服务

24小时服务热线
96060

您的满意才是我们的动力

便民服务 贴心到家 真诚服务 绝不含糊



扫描二维码
有惊喜

★ 家电维修

彩电维修、液晶维修、冰箱维修、冰柜维修、空调维修 空调移机、空调充氟、空调清洗
中央空调维修、洗衣机、电/燃气/太阳能热水器、微波炉、电饭煲维修、办公设备维修

★ 家政服务

家庭保洁、开荒保洁、管道疏通、水电、电工、钟点工、保姆、灶具维修清洗、厨房清洁
油烟机维修清洗、卫生间清洁、地毯清洁、沙发清洗、窗帘清洗、管道改造、屋面防水、
马桶节水、空调深度清洗 洗衣机清洗 纱窗安装 高压管道清洗 化粪池清理

★ 特色服务

开/换/修锁、搬家/货运、家庭简装/精装/公装、室内环境检测、室内甲醛治理、旧家电回收、
白蚁灭杀、丁渤海房、家装监理、家具拆装维修、灭鼠灭蟑、酒后代驾、产后护理、
专业催乳、厨卫电器以旧换新 空调以旧换新 碳晶墙暖安装 婚庆/寿庆服务

服务区域:南京市市区(覆盖至东山、江宁开发区、马群、仙林、汤山、尧化门、燕子矶、东善桥、西善桥、板桥、禄口、秣陵、梅山、谷里、江心洲、八卦洲、江浦、大厂等地,部分项目不覆盖)



微信、网络预约享8.5折 services.xdkb.net