

# 问道

# 现代快报记者对话知名音乐人许晓峰： 当代音乐人才选拔是病态的 我们要培养下一个朴树

## 歌手当不成就当歌手老板呗

快报:在网上能找到的您的歌就只有《红毛衣》,当年传唱甚远。为什么后来没有坚持创作、歌唱,成为一名歌手呢?

许晓峰:《红毛衣》我都没有公开出版过,那时只是替北大参赛,算是自娱自乐,没有产生做音乐的念头,反而很想搞戏剧。我和孟京辉同一年考的中央戏剧学院导演系,他考上了我没考上,所以才干了音乐这行。

快报:现在的选秀歌手和您那时候的选秀歌手有什么不同?

许晓峰:两个不同。第一,我们当时没什么职业化企图,都是代表学校,为校争光,现在选秀歌手都

以进入这个行当为主要目的,想成为一名职业歌手;第二,我们那会儿更愿意展示个人的风采,都是原创歌曲,现在的选秀拼的是唱功,这个性质有点不一样。

快报:网上流传您在酒后狂言“当不了歌手,就去当华纳的总裁,做歌手的老板”,是真的吗?

许晓峰:当时我也是校园歌手,我们乐队在北大挺厉害,学校的首届十佳歌手我们也拿了冠军,但到了北京市比赛,就拿不到名次。因为刘欢实在太厉害了,还有宋柯,这俩经常一个冠军一个亚军,所以很郁闷。喝了点酒呢我就开玩笑说歌手当不成就当歌手老板呗。

## 我们想培养一批有思想的歌者

快报:大学生音乐节遵循一种怎样的活动机制?

许晓峰:名字叫音乐节,实际上是一个完整的链条。首先,我们在全国的高校举办大学生歌唱比赛,选拔出一批人才集中到南京高淳的“青春音乐公社”训练营。训练过程中请校园音乐行业里最顶尖的高晓松、老狼、水木年华、叶培等来给学生授课指导、同台演出,这是一个人才培养的过程。最后,评选出十大歌手,这十组歌手一起回到他们所在的十个城市做巡演。下周就是南京站,巡演之后会有颁奖盛典,然后我们将集结出版十几个人的原创专辑。

它是全产业链的音乐项目,我们整年都在做这件事,和一般的为期三五天的音乐节不一样。

快报:您一直推崇原创音乐,我看到大学生音乐节的宗旨也有“创意”这一项,那原创性在整体的选拔系统中占了多大的比重?

许晓峰:不会创作的进不到我们的决赛。我们不选声音,我们选

创作的人。不具备原创性,唱得再好,模仿得再好谁听啊。专业性的东西比如编曲、录音我们可以配给他们,但表达是他们自己的。

快报:通过大学生音乐节和青春音乐公社,您期待它们最终达到什么目的?给音乐界带来一些什么样的新声音?

许晓峰:对于中国校园音乐,我是这么划分的。

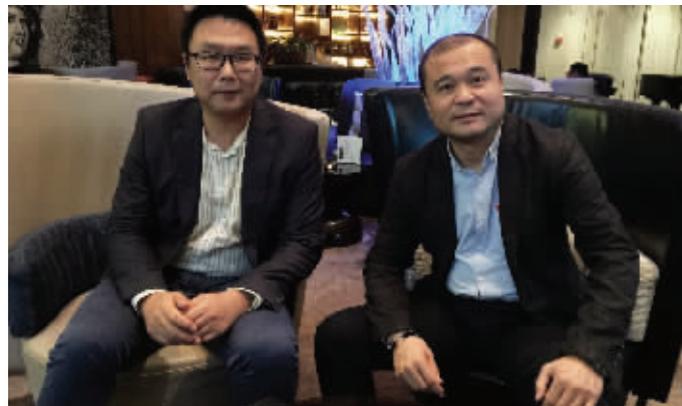
第一代在抗战时,聂耳、冼星海一辈人,用思想、精神引领着热血青年投笔从戎。

第二代是八、九十年代,从刘欢开始到高晓松、老狼、水木年华和朴树……

但是到2000年就没有了。

我们希望缔造第三代校园音乐的领军人物,希望通过5年到10年的打造,能够推出一批具备这种精神的音乐代表,创造出未来几十年以后都好听经典之作。

我要找的就是下一个高晓松,下一个李健,下一个朴树,这种有思想的歌手。



现代快报记者与许晓峰(右)

## 校园音乐的特质是诗性和灵魂

快报:您认为校园音乐的本质是什么?最重要的是哪些特质?

许晓峰:我认为经典的作品应该有两个条件,第一是诗性,你的表达和旋律都让人听出诗性,把音乐拿开,作品就应该是一首诗,像许巍、汪峰、朴树、高晓松,都是这样的典型代表。第二是灵魂,创作不是辞藻的堆砌,是对生活的感悟,对社会的态度,甚至哪怕是批判都没有问题,但必须是自己真实的想法和态度。现在以模仿、翻唱为主的选秀和低俗的网络音

乐把这些东西掩盖了。

快报:在大家的印象里,校园音乐似乎就是校园民谣的代名词。

许晓峰:民谣在国内是很流行的。上一代人选择民谣是受到物质条件限制,就只有一把吉他,只能用民谣来表达。另外,民谣直抒胸臆的表达方式很适合年轻人。民谣比较舒缓,符合国人的心跳和脉搏,摇滚可能更合适欧美一些。所以民谣在很长时间内应该还是中国音乐的一个主导。

## 现在音乐人才培养是病态的

快报:目前国内校园音乐和90年代比起来可以说是相去甚远的,您觉得是什么原因导致了这种状况?

许晓峰:我认为和现在整个的产业环境、产业生态有很大关系。

现在音乐人才选拔主要来源有两个。

一是选秀节目,这些节目大多并不注重原创性,而是注重表演性、娱乐性和选手本身的话题性。这些选拔出来的人才可能会红,但是没有作品可以支撑他的长久发展,所以节目搞了那么多届,留

下来的寥寥无几。二是靠草根的歌手在网络上推广自己。

这两种都不符合音乐产业应有的生态环境,人才成长的土壤都不是很具有合理性。



**11.11 全民脱单购 High购双11**

活动即日起

## 7重红包嗨翻全场

活动时间:11/6-11/11 每日0:00-24:00 单笔消费满50元

<b>微信红包</b> 日一 满额再减 <b>68</b> 元 <small>不与其它优惠同享,特价商品除外。</small>	<b>会员红包</b> VIP尊享 <b>100</b> 换购 <b>200</b> 优惠券 <small>详细活动公告 按页地址:7F专柜收银台 凭券领取VIP专享</small>	<b>折后</b> <b>半价</b> 最高 <b>1G</b> 流量 白送 <b>3000</b> 份 <small>详见新百官方微博</small>	<b>积分红包</b> 本年度 <b>2000</b> VIP积分 <b>兑换100</b> 元券 <small>兑换券有效, 活动期间, 11/6-11/11</small>
<b>折扣红包</b> 11/7-11/8, 11/11 会员专享 <b>40</b> 元券 <small>每人限领1张, 限前50名</small>	<b>11/7 加送上海品牌</b> 黄金百牌 <b>110</b> 元券 <small>每人限领1张, 限前50名</small>	<b>11/6-11/11 汤米诺</b> <b>999</b> 送 <b>300</b> 元券 <small>每人限领1张</small>	<b>美食红包</b> 11/6-11/8, 11/11 11/7-11/8, 11/11 <b>50吃100</b> <small>活动期间, 11/6-11/11</small>
<b>银行红包</b> 11/6-11/11 中国农业银行 <b>500</b> 赠 <b>100</b> 元券 <small>详细活动公告 按页地址:7F专柜收银台</small>	<b>11/6-11/11 成功办理</b> 中国农业银行 漂亮吗购信用卡 <b>送30</b> 元券 <small>办卡地址:7F专柜</small>	<b>11/7-11/8, 11/11</b> <b>99</b> 元秒杀 <b>39</b> 元秒杀 <small>仅限50名, 11/7-11/8, 11/11</small>	<b>11/7-11/8, 11/11</b> <b>19</b> 元秒杀 <small>仅限50名, 11/7-11/8, 11/11</small>