



## 又到一年“双十一” 买买买，还是断舍离

双十一临近，不论是平京战役还是京腾计划，电商之间的“预售大战”早已打得如火如荼。作为环节的终端，网购族们早已“磨刀霍霍”，提前踩点之际，更纠结于“买买买”和“断舍离”之间。年年都玩双十一，相信网购族们的消费更加理性。正如日本社会学家三浦展所言，购物使人幸福的时代已经结束，真正带来幸福的不是物质，还是“联系”。 现代快报记者 刘德杰



资料图片

### 网购消费趋于理性

明明不需要，还是忍不住“买买买”？购物车里满满一堆商品，下单支付完毕后，总会有些后悔莫及，很多网购族都有这样的经历。随着双十一的临近，在电商预售大战的狂轰滥炸中，你有没有默默地将心仪的商品放进购物车？

“心仪已久的一款胶囊咖啡机，实体店3000多块钱，双十一可以抵用1000元抵用券，绝对划算；洗衣液是每年囤得最多的东西，一定会用完绝无浪费，某品牌的4瓶3千克洗衣液+三瓶洗手液才100多

块钱，果断下了定金。”这几天，网友“碎碎念”在规划着网购清单，年年都玩双十一，想起早些年熬夜秒杀疯狂囤货的情景，如今她在网购商品的选择上更加理性。

相信和“碎碎念”有着同样想法的人不在少数，面对各大电商之间名目繁多的促销品类，不少“剁手族”们纠结于“买买买”还是断舍离之间。面对网购族们消费心理的变化，各路商家们也都挖空了心思讨他们的“欢心”。比如，天猫在今年“双十一”的发布会上表示，除了

挥师北上外，不仅国内的消费者能够买到全球的商品，220多个国家的海外消费者首次可以参与到这次购物狂欢中。

更值得关注的是，苏宁与阿里联姻后的首次“联合作战”，苏宁更是提出“平京战役”的口号。依托线上苏宁易购网站及线下1600多家实体店，O2O购物节成为苏宁的“撒手锏”。除7月中旬与国内数十家家电巨头签下巨额大单，准备充足弹药之际，更是发挥物流方面得天独厚的优势。

### 到底有没有那么多便宜可占

每年“双十一”，网购价格优势早已在网购族心中根深蒂固。然而，质量和实体店有差别、变相提价后也没便宜多少、快递问题……便宜背后隐藏的诸多问题凸显。

便宜，能不能和质量画等号，借用最近微信朋友圈里一篇文章来说下这个问题。近年来，逛奥特莱斯成为很多出国旅游的朋友们的首选。在这篇文章中，作者也有类似的经历。“第一次奥特莱斯之行，买了一

件售价50多美元的POLO夹克，比旗舰店同款至少便宜一半。但是到正规店里退货时，却被告知不能退货，且旗舰店里同款商品和奥特莱斯终究还是不同的。”

对于奥特莱斯的真相，这篇文章中指出，虽然偶尔会有少量正规店的尾货，但货架上绝大部分货品是买手通过独立供应渠道，按照奥特莱斯标准采购的。业内人士看来，对于奥特莱斯的真相，它更是

消费心理的真相，是全球奢侈品的真相，也是资本操作市场的真相。

正如日本社会学家三浦展所言，购物使人幸福的时代，已经结束。在他提出的第四消费时代生活中，真正带来幸福的不是物质，还是“联系”。这种联系，是人和自我的联系、人和他人的联系、人和社会的联系、人和自然的联系，这些联系之间，不再是单纯的购物，而购物只不过是交际的手段之一。

### 相关链接

## 远离“剁手党”，风景这边独好

掐指一算，距离“大家一起剁手节”还有十多天，当你对即将带来的双十一“鸡冻”无比的时候，小编还是要提醒一下剁手党们，“珍爱生命，远离‘剁手节’”。面对着被塞得满满的购物车，随时都可以“磨刀霍霍”的时候，线下其实更是“风景这边独好”。在“剁手节”来临之际，小编推荐两个好去处，好吃好玩又好购。



### 感受时尚零时差

店名:杰奢汇  
地址:金茂汇一楼

在一家店里就可以与时尚零时差接触，感受无国界的精品，这就是品牌集合店的魅力所在。如今，品牌集合店成为南京各大购物中心里一道亮丽的风景线。小编打探到，JSH杰奢汇第一家品牌店中店及专卖店已于9月26日在南京金茂汇开业。

作为杰奢机构旗下高端精品集合店，这里汇集了包括 Salvatore Ferragamo、Versace Collection、Furla、Armani Collection、Pinko、Parah、Allegri等近20个国际一线品牌及设计师品牌，关键是打造出完美的客户体验，以简单的生活态度对待时尚，将时尚融入生活，将对奢侈品的诠释融入其中，开启全新奢侈品购物理念。

与其刷屏抢货，不如到杰奢汇和时尚来一场“对话”。作为涵盖众多引领潮流的轻奢快时尚品牌及珠宝腕表的时尚综合体，专营高端精品、轻奢、快时尚等近50个品牌，预计截至2015年底，杰奢汇将开出5家集合店及15家专卖店，让时尚触手可得。



### 舌尖上感受地道“新疆味儿”

店名:楼兰新疆主题餐厅中央商场店  
地址:新街口中央商场七楼



朋友圈里被楼兰新疆主题餐厅的各色美食刷屏已久，还没跨进门，极具格调的装修风格就让小编眼前一亮。作为餐前的开胃甜点，酸奶很赞，比市面上的黏稠许多。作为新疆风味特色菜，不得不说，这家的羊肉串更是正宗，肥瘦相间、肥肉一点不腻，浓浓的孜然味，一口下去超级满足。

店员告诉小编，这里所有的羊肉都来自于新疆，菜品的制作上完全保持新疆风味。再说大盘鸡，首先性价比超高，即使是小份的，量也很足，关键是土豆和面条充分入味，吃起来满足感爆棚。此外，店里的馕、手抓饭、凉皮等也是美味至极，关键是价格很美丽、分量也不错，性价比超高。服务员特意提醒小编，如果再来就餐，一定要早点来，要不然时间都浪费在排队上了。

## 来自未来的第九艺术 2015钱宝全球游戏联盟启动

如今，游戏行业作为第九艺术已然成为人类当下的主要娱乐方式之一。10月27日晚，2015钱宝游戏全球联盟第一季发布会在南京紫东国际会议中心召开。

本次发布会以“让我们回到未来”为主题，除了发布钱宝游戏的独代新品游戏，还正式启动了“钱宝游戏全球联盟”。 现代快报记者 杨菁菁



钱宝游戏全球联盟正式启动

### 重磅嘉宾“宝粉”齐亮相

27日晚，江苏钱旺信息产业控股集团董事局主席CEO张小雷携钱宝游戏COO王强、钱旺信控集团运营总监姜大海、钱宝网产品运营中心负责人苏贤、钱宝网应用市场负责人谢文涛以及100余家一线游戏媒体共同出席了本次发布会。南京市栖霞区委常委、宣传部长周峰表达了对钱旺在游戏行业的美好祝福与期望。

除了行业的重磅级嘉宾，从钱宝网3200多万“宝粉”中甄选出的20余位“宝粉”代表，也共同见证了集团在游戏行业的新动向。

### 钱宝游戏发布九款新品

钱旺信控集团旗下钱宝游戏以别开生面的访谈秀形式推出了九款新品游戏，包括四款独代网络游戏产品、两款弱联网单机游戏、一款IOS独代的益智休闲游戏，以及与游久游戏旗下公司联合发行的两款新品。

钱宝游戏之所以选择此时“亮剑”游戏行业，正是基于集团所拥有的3200多万会员，以及钱

旺信控集团日益完善的独特商业生态圈。钱旺信控集团董事局主席张小雷表示，希望游戏厂商们要用一颗“匠心”开发更多优秀的游戏产品，同时利用好钱旺信控集团庞大的流量资源，将游戏精品推广出去。凯撒集团CEO吴奇敏在阐述目前游戏行业所面临的发展困境的同时表示，期待钱宝游戏能提供更多优质的游戏产品，带领中小CP一起发展。

### 100亿助力中小游戏厂商

除了多款优质游戏新品的发布，钱旺信控集团还以集团名义成立了“钱宝游戏全球联盟”。钱旺信控集团董事局主席张小雷携集团高层，与曜石互动CEO洪亮、逆鳞科技CEO徐永顺共同上台，一起参与了联盟的启动仪式。

钱宝游戏全球联盟立足于目前游戏行业的发展现状，对身处困境的中小游戏厂商们“扶上马，送一程”。钱宝游戏COO王强当场宣布，钱宝游戏未来将连续投资100亿人民币用于扶持和孵化中小游戏厂商，为他们提供资金与智力支持。

## 苏宁推“任性美家” 最高40万免息贷款，10分钟到账

10月28日，苏宁消费金融公司正式发布家装互联网金融消费产品——任性美家。针对信用记录良好，在当地拥有房产，且与指定装修公司签订装修合同的客户，最高可授信40万元的12期免息、免手续费、免首付的“三零分期”装修贷款。目前，“任性美家”已在南京、广州两座城市试点，明年将在全国范围内推广。



苏宁“任性美家”发布会现场

现代快报记者 刘德杰

### 最高额度可达40万

此次苏宁发布的“任性美家”更具互联网金融特征。消费者通过PC端或手机端进行线上申请，并提供当地房产、身份证明材料以及与装修公司的合同，前往苏宁消费金融公司的门店即可现场办理贷款，最快10分钟即可放款。

目前，“任性美家”支持12期“零首付、零利率、零手续费”的三零分期贷款。即申请人在一年内只需每月归还本金，不用承担任何额外费用。如果是夫妻两人以家庭为单位同时申请，即可获得最高40万的贷款额度。

“如选择12期分期贷款仍有还款压力，‘任性美家’还提供最长60期的分期方式。”苏宁消费金融公司相关负责人介绍，即便申请超过12期分期贷款，仍可享受前12期的免息。自第13个月开始，贷款利率最低仅为0.498%。

### 凸显苏宁O2O双线优势

由于家装是根据工程进度，阶段性进行结算，针对这一特点，“任性美家”首创了分阶段付款的模式。即消费者可以根据实际装修阶段进行支付，未使用的额度不收取利息。业内人士表示，运用互联网思维整合家装行业，不但给消费者提供便利，也能给现在缺乏统一、有效的规范机制的家装行业带来一股清风。

苏宁消费金融负责人表示，“任性美家”创新了“互联网金融+家装服务”的新模式，依托苏宁平台实现了跨界O2O的融合。它应用互联网技术，将消费金融融入家装消费场景，打造了家装消费金融生态圈，将商品和服务的提供方以及消费者连接起来，降低了老百姓的家装成本，营造了一个诚信、健康的家装生态圈。