

# 白领炒油 15万“老婆本”瞬间蒸发

国际油价大幅度波动给国内的炒油市场带来了机会,各类炒卖油品T+D的平台应运而生。九成五的炒油公司就是原来的贵金属投资公司,炒油现货骗局、公开诈骗黑幕也逐渐浮出水面,不少投资者血本无归。

## 三胞集团董事长袁亚非 当选中国光彩事业促进会副会长

中国光彩事业促进会第五次会员代表大会暨五届一次理事会近日在北京召开。中共中央政治局常委、全国政协主席俞正声会见全体代表并讲话。会议选举产生第五届理事会领导机构,中央统战部副部长、全国工商联党组书记全哲洵当选会长,三胞集团董事长袁亚非等24位同志当选副会长,114位同志当选为常务理事。

俞正声说,光彩事业是统一战线引导非公有制经济人士参与扶贫开发、促进共同富裕的一项创举,非公有制经济人士通过光彩事业这个平台,为党和政府分了忧,为贫困地区和贫困群众造福,为全面建成小康社会立了功。

三胞集团董事长袁亚非自1993年创业以来,不断创新、不断转型,带领三胞集团成长为一家大型现代化企业集团,并跻身2015中国民营企业500强第21位。袁亚非始终秉持“发展成果首先惠及社会”的理念,热心慈善公益,多年来捐赠投入已超过3亿元,先后获得“江苏省社会主义建设贡献奖”“江苏省最受尊敬企业家”“江苏省首届慈善之星”“江苏省优秀企业家”等荣誉称号。

袁亚非还是一名活跃的光彩企业家,2013年,袁亚非当选为江苏省光彩事业促进会副会长;同

时,他还担任南京市光彩事业促进会副会长。在他的带领下,三胞集团十多年持续参与江苏省、南京市光彩事业促进会一系列公益项目。2013年12月,“三胞义工社”成立,袁亚非和三胞员工将开展公益活动长效化、机制化。

三胞集团的慈善公益并不仅限于国内,伦敦时间21日上午,袁亚非在英国剑桥公爵威廉王子官邸肯辛顿宫与威廉王子正式签订野生动物保护基金项目合作谅解备忘录,三胞全球野生动物保护公益事业正式启动。

对于当选中国光彩事业促进会第五届理事会副会长,袁亚非深感荣幸。他表示,这是荣誉更是动力,三胞集团将加快企业发展,把实现中华民族伟大复兴的中国梦与企业的“三胞梦”结合起来,加大对公益事业投入,用实际行动诠释光彩精神。

## 案例 白领炒油被强行平仓

国际油价大幅度波动给国内的炒油市场带来了机会。在深圳工作的小林先生是位普通白领,他向记者投诉称,今年7月,他在福田区写字楼里认识了同在一栋楼办公的“金”贵金属投资公司的刘老师。刘老师是位操盘手,怂恿小林参与该公司“一本万利”的炒油新品。

据小林回忆,刘老师告诉他“用1万元就可以炒卖30万元的产品,价格每涨10%就可以赚3万元,等于翻了3倍。”小林只积累了不到20万元,本来是打算

买房子、娶媳妇的。为此,他用其中的15万元在刘老师所在的企业开了炒油账户。没过几天,刘老师就电话告诉他,现在油价波动太大,“你不懂怎么操作,还是交给我操控吧。”小林不得已答应了。又过了一周,当他想再次进入账户查看时,却发现操作密码已被刘老师更改了。

小林立即跑到该企业的办公室,追究自己的资金,却震惊地获悉:2天前,由于国际油价单日暴跌3.8%,自己做的是30倍做多操作,所有资金被强行平仓了。

## 乱象 疯狂拉客 监管空白

记者了解到,以上炒油的巨亏案例并非鲜见。

记者调查广东市场后发现,规范平台的乱象与风险也不可低估,主要体现在以下两个方面。一是粗放型狂热拉客开户现象,虚假广告、电话“满天飞”。二是不少交易平台在没有经过客户允许的情况下经常强行平仓。按国际、国内交易规则,国内正规交易企业为帮助客户控制风险,会对强制平仓的程序和时间制定非常严格

的约定,一般会以书面形式告知补足保证金的最后时限,且这种时限通常在当日结算后到次日开盘前,以保证银行资金顺利划转。

但与贵金属市场类似,炒油监管目前也是空白。而且,记者从广东省黄金协会、广东省金银首饰商会等机构获悉,目前国内开办炒油业务的投资公司,九成多是从原来的贵金属投资公司“演化”而来的,贵金属市场的炒卖乱象也被炒油市场无缝接纳。

## 提醒

### 规范平台 也有投资风险

记者多方采访了解到,即便是在规范运行的炒油平台投资,也存在巨大风险。

目前国内投资类油品均属于T+D类产品,均有放大倍数,同时放大可期待收益与风险。对比放大倍数普遍只在10倍之内的(规范平台)黄金产品,原油T+D类产品目前在国内平台的放大倍数高达50倍,普遍在20至30倍。换句话说,就是1万元的资金可以操作50万元的产品,如果选择“做多”,一旦国际油价价格下跌2%,1万元的投资资金即被“蒸发”。

而且,国际油价的波动幅度、频率大出数倍。今年8至10月以来,由于国际金融市场动荡,三分之二的单日行情里,国际油价暴涨暴跌,多次出现单日波动5%到8%的行情。

据《广州日报》



# "黄教授"也要做众筹? 本周日NYC下午茶为你揭晓

南京人素爱为吃排队,多家餐饮门店因为“被排队”而上了头条。就在最近,南京农业大学西门口的一家卤菜店门口又排起了长队,一个新的卤味品牌——“南农大·黄教授”又火了。10月25日14:00, NYC创客部落将联合爱咖创业沙龙联合举办第四期NYC下午茶活动,本次活动将在南京农业大学卫岗校区教学中心楼A102举办,届时,“南农大·黄教授”的创始人黄明教授将亲临现场分享创业经验。

## "黄教授"也要做众筹? 10月25日,黄教授亲自解答

顾名思义,“南农大·黄教授”是一个由南京农业大学食品科技学院的黄明教授自主创业的卤味品牌。作为一个新晋“网红”,“南农大·黄教授”与以往那些曾红极一时又最终销声匿迹的餐饮门店有何不同?作为一个卤味品牌,在品牌支撑、技术实力、食品安全等等方面,“南农大·黄教授”是否有哪些过人之处?同时,作为“南农大”教授创

办的线下分享活动上,黄明教授将亲自揭晓其分店发展计划,广大投资人和创业者可来到活动现场与黄明教授面对面交流。

办的线下分享活动上,黄明教授将亲自揭晓其分店发展计划,广大投资人和创业者可来到活动现场与黄明教授面对面交流。

办的线下分享活动上,黄明教授将亲自揭晓其分店发展计划,广大投资人和创业者可来到活动现场与黄明教授面对面交流。

## 10月30日项目路演,精彩活动继续

第四期NYC下午茶之后,精彩活动还将继续。10月30日, NYC创客部落还将联合星火众创工厂以及多家创业机构共同举办项目路演活动,届时,除了会有小鱼儿网、享时达、Bigger社交平台、约猫等项目

带来的路演,多家投资机构投资人、高校专家、众创空间创始人等人士也将汇聚一堂,现场组建导师团对参加路演的项目进行精彩点评,并发表创业演讲。

目前,两场活动都已开放报名,欢迎广大有兴趣的创业者积极报名参加,获取最新的创业信息。更多活动的详细信息,可关注NYC创客部落官方微信(微信号:nyceckbl)或拨打电话进行咨询。

(曹玉红)

1、微信报名:关注微信公众号"

NYC创客部落(微信号:nyceckbl),以“姓名+单位+联系电话”的形式进行报名。

2、电话报名:(025) 84783332,58598170

3、微信官方二维码:



## 小鱼儿网:打造技能派达人的“自商体”

如今,有很多人利用工作之外的闲暇时间发挥自己的才能,通过互联网把自己的智慧、知识、经验等技能转化为实际收益。同时,随着服务业的转型,很多企业和项目选择通过网络渠道众包服务,达到提高效率、减少成本的目的。来自南京的创业项目小鱼儿网正是针对这些人群而打造的专业的技能时间交易平台。

### 集技能交易、社交、创业平台为一体的“自商体”

根据小鱼儿网CEO冯强的介绍,小鱼儿网为广大用户提供了一个新的工作入口。小鱼儿网为需求者提供发布需求、寻找服务的入口,为服务者提供发布服务、寻找需求的渠道。无论你是在校大学生、公司职员还是自由职业者,都可以在小鱼儿网上找兼职、实习岗位,寻找适合自己的项目,利用自己的自由时间发挥技能,赚取收益。同时,小鱼儿网还可以是一个

社交平台 and 零成本的创业平台,即用户可以在平台上结交志同道合的伙伴,并发挥各自技能共同组队创业。甚至对于创业者来说,小鱼儿网还可以是一个零成本的创业平台。正如微博、微信被人们称为“自媒体”,冯强也希望将小鱼儿网打造一个技能达人的“自商体”。

### 免费服务起步, 未来发展增值服务盈利模式

作为一个免费的技能时间交易平台,小鱼儿网的基础服务免费,不收取佣金。那么,小鱼儿网的

盈利模式是什么?据冯强介绍,项目发展成熟后,小鱼儿网有很多盈利模式可以开辟。如增值服务收费,交易双方若需要额外的促进交易的增值服务,则需付费购买,如精准推送、屏蔽搜索等等。同时还有大数据分析、企业秘书等等其他的增值模式。在平台的推广上,小鱼儿网更加注重对用户的推广,通过各种线上、线下的渠道推广用户的需求和服务。据冯强介绍,不同于其他的威客平台,小鱼儿网并不打算做垂直服务,专注打造平台生态,提高平台的知名度和信任度。

据CEO冯强介绍,小鱼儿网已有超过10万用户,目前,正处于积极拓展的阶段。除了正与多家投资机构洽谈融资事宜,同时还在积极招纳运营、客服等各方人才。广大用户若对小鱼儿网有任何意向,均可通过咨询电话或官方微信联系我们进行了解。

1、咨询电话:(025) 84783332,58598170

2、微信咨询:关注微信公众号"NYC创客部落"(微信号:nyceckbl)进行咨询了解。

(曹玉红)