两周来，咨询电话不断，问题更解决了不少

保卫装修权益，请找“家装110”

9月15日，现代快报《居家》开设了一个装修维权栏目“家装110”，就是为了帮助广大业主解决在装修中遭遇的各种难题。

现代快报记者 童婷婷 徐赟睿 蔡玥

在过去的两周里，我们接到了大量读者打来的电话：“和我签约的装修公司并入了另一家公司，我的装修合同该怎样履行？”“装修质量有问题，可装修公司不帮我解决，宁愿放弃尾款。而我这尾款搞不好还不够重做那几个有问题的地方！”“我想改造厨房，并在卫生间里加个浴缸，可没有装修公司愿意接手，你们家装110能帮忙寻找一个吗？”……

在这两周里，我们也为不少读者解决了装修过程中遇上的麻烦。市民宋女士在和A装饰公司签订了合同，并交纳了2万元定金后，发现合同上盖的却是B公司的公章。宋女士想解除合同。但设计师说，公司只是做了一次更名，A、B两家公司其实是一家公司，如果解除合同，算业主违约，要支付10%的违约金。家装110记者咨询律师了解到，这样的案例属于重大误解，装修公司和消费者都没有主动告知或了解真相。从法律上来说，无论哪一方想解除合同，都不需要承担责任。在记者的协调下，A公司负责人同意将定金全额退给宋女士，并承诺会在以后主动告诉消费者，避免产生同样的误会。

上周五《想局部改造精装房、老房，该怎么办》的文章见报后，记者接到不少读者的来电。宋女士有一套90多平方米的精装房，她想分别寻找设计师和施工单位。记者已经为她联系了设计师，而对张女士改造厨房、卫生间的想法，记者还在积极寻找愿意接单的家装公司。

如果您在装修过程中遇上什么纠纷或难题，可以与我们“家装110”栏目联系，我们将在第一时间出马，为你协调解决。

互动平台
投诉热线：96060
咨询热线：84783564、84783663
互动微信：南京买房（xdkbnjmf）

手机监控工地 再也不用担心被坑

“装修一次脱层皮”，如果在辛苦的同时又遭遇装修黑幕，就更是苦不堪言了。这是很多装修人面临的“装修囧事”。而在生活家家居装修，只要一部手机，安装生活家APP1.0版本，你在装修过程中可能遇到的痛点将全面解决，这就是生活家家居的装修理念——阳光下消费，向家装黑幕说No。

手机监控工地 装修省心不是梦

中国健康整装倡导者生活家家居，一直以来的目标就是让业主实现轻松家装。上半年，他们发布首款家装APP1.0，不管你在哪，都可以随时监控装修进程，并和设计师、项目经理、工程监理、客服即时沟通，在国内是首创。

记者了解到，生活家的这款装修APP有6大防坑特点，比如业主通过手机APP，可以随时监控装修材料入场进度，所有工程环节均由项目经理、监理上传现场图片为证，可查看所有环节的现场图片，了解工地现场情况及进程。

此外，生活家家居还以3D的形式给消费者呈现一个完整的家，让消费者“所见即所得”。

国庆七天乐 优惠享不停

国庆期间，生活家家居在保证品质透明装修的同时，也会给装修人带去真实的优惠。

国庆七天，生活家每天将进行三场小时抢定会和品牌分享会。只要提前报名的装修读者或者是邀约业主，凭邀请函到生活家家居即送价值418元的干红葡萄酒一瓶。此外，业主签单即送10平方米的成品定制衣柜，市场价9180元。第一次到店并且当场签单的业主还加送价值2680元的德国倍世末端净水器一台。（徐赟睿）

●活动时间：10月1日——10月7日
●活动地点：南京生活家家居（奥体大街环宇融侨广场4楼生活家家居）
●乘车路线：地铁2号线奥体东站1号出口；公交85路奥体中心东门下，公交160路奥体中心南门下

“双会一宝”实现线上线下一体化

日前，由电工电气电子商务交易平台买卖宝与江苏省光电线缆商会、江苏省装饰装修行业协会共同举办的“双会一宝”三方OTO战略合作签约新闻发布会在南京召开。远东买卖宝网络科技公司总经理孙录表示，今后，买卖宝将为广大客户提供优质的产品和服务，为众多行业企业提供支持，帮助众多中小企业快速成长，帮助行业更好地认识“互联网+”、拥抱“互联网+”，在企业市场拓展和企业品牌营销推广等方面起到助推作用。江苏省光电线缆商会秘书长韩延成认为，“共商共建，共享共赢”是此次“双会一宝”战略合作签约的宗旨，也是三方合作单位的共同期待。江苏省光电线缆商会将为全省装饰行业搭建电商资源，满足装饰公司有产品质量保证的材料资源、设备资源等方面的需求。

据介绍，此次三方合作将以整合线上线下资源为核心，联合企业、商会、协会三方，夺取销售市场终端，促进产业整体发展。可以预见的是，三方的共同发力必能将各方优势资源完美整合，打造出制造端到销售端的利益和发展共同体，帮助产业突破发展瓶颈、提升层次，推动产业链上下游端口的深度融合，最终促成整个行业的可持续发展。

（陈勇民）