



# 每月交11美元就能环游世界?

这种以旅游为幌子的新型传销,在南京已经骗了500多人

“每月交11美元会费,就能轻松游遍全世界。”这是一家旅游公司喊出的口号。但加入的市民却被告知,不仅每个月实际要交111美元,还要拉人入会。南京秦淮警方介入调查后发现,其实这家公司是以旅游为幌子,行传销之实。目前,该团伙已被警方依法查处。

通讯员 秦公轩 鲁斌山 现代快报记者 陶维洲

很诱人

## 每月交11美元周游世界?

南京市市民小赵一直都有环游世界的梦想,可口袋里没多少钱。最近,小赵在街上闲逛时,看到一家旅游公司的传单,称只要每月交11美元,就能游遍全世界。小赵顿时心动了,抱着试试看的心态来到了位于建邺路上某写字楼内的这家“旅行社”。

一位西装革履的男顾问接待了小赵,他介绍,他们公司最大的优势就是旅游不但能享受低价甚至免费,如果带来新会员,还可以挣钱。经过了解,

小赵得知想要享受免费旅游,首先要成为这家公司的会员。入会首先要一次性缴纳511美元,其中111美元是入会费,剩余的400美元存在个人账户,折算为400个旅游积分,相当于旅游“基金”,可以用于抵扣日后的旅游活动。

注册入会后,会员还需每月缴纳111美元,其中会费11美元,剩余100美元继续折算成旅游积分计入个人账户。但是,只要拉4个人入会即可以免会员费,同时还赠送100个旅游积分。此外,每拉一个人进会就有50美元的奖励,拉得越多,奖励也就越多。而当旅游积分达到一定高度时,就可以购买到优惠旅游产品,甚至免去旅游的所有费用。

靠谱吗

## 交了会费却天天“上课”

想到可以出去游玩,小赵便决定入会。但让小赵纳闷的是,交了会费后,“旅行社”并没有组织他出去旅游,而是不断在公司内进行一对一的“上课”。公司的顾问向小赵讲述外面的世界多美好,有多少人出国游玩了,又省了多少钱,等等。

面对“旅行社”描绘的美好图景,小赵相信只要拉

更多的人入会,自己便可以享受免费旅游。于是,他拼命向周围的朋友、亲人宣传。直到一位朋友提醒他,要多少积分能游世界?比你积分高的有多少?让你去的几率有多大?一连串几个问题让小赵顿时清醒过来。仔细回想自己这段时间的经历,小赵发现同去“上课”的人没有一个出南京旅游的,更别提出国了。大家都是在不断地“拉人头”,发展下线,为的就是获得更高的积分,这跟公安机关宣传防范的传销不是一个样吗?

带着疑问,小赵来到朝天宫派出所报警求助。

是陷阱

## 警方认定是传销团伙

接到报警后,南京秦淮警方立即对这家“旅行社”展开全面调查。办理过多起经济案件的火清勇警官发现,这家“旅行社”的运作模式很像国外的一家著名的直营旅游公司。但这家国外公司在中国尚未获得直销牌照,所以涉案的“旅行社”肯定涉嫌非法经营。

秦淮警方立案侦查后,当即将该“旅行社”的相关负责人控制。经过询问,几位负责人承认,他们是模仿国外那家公司的模式

搞了个山寨版。该“旅行社”营销总监、发起人陈某交代,模仿过程中,为了多赚钱,他要求会员多交了点钱。“发展会员越多,级别上升,买到优惠旅游产品的可能性越大。”在派出所内,陈某仍强调他们确实给会员带来了旅游产品。

但经过警方查证,真正享受过旅游的只有顶端积分很高的几名会员,而普通会员只有等待的份儿。除了用发展下线免去会员费的方式激励会员外,该“旅行社”还设有组织奖、市场发展奖等一系列高达万余美金的激励措施。自己发展的会员再发展其他人入会,也可纳入自己的业绩,是典型的传销活动中的“复式计酬”。警方由此认定,这是一个典型的传销团伙。

要当心

## 已发展500多人加入

经秦淮警方连续数月的调查追踪,这个以陈某为首,以旅游为幌子的新型传销案件被破获,抓获团伙成员11人。经查,自去年6月以来,该集团营销总监陈某等人仅在南京地区发展会员已达12层级500余人。其中,陈某个人即发展会员达200余人,获利数十万元。

在此案件,一些尝到甜头的顶级会员成了陈某等人的帮凶。该团伙组建之初,嫌疑人还通过混入“南京驴友”QQ群、自助游微信群等社交网络,打着国外高品质旅游的旗号,以“花二三星级旅馆的钱住五星级酒店,还有旅游管家提供服务”的名义,引起部分旅游爱好者的兴趣。

### 警方提醒

### 旅游传销是个无底洞

民警介绍,旅游传销传播速度非常快,加入会员,只是一个无底洞的开始,最终可能什么也得不到。最初加入其中的少数会员在

享受了低价旅游后,忽悠更多会员加入。对此,警方希望广大旅游爱好者能够保持理性,切勿相信免费环游世界的谎言。

漫画 雷小露

居家

都6

小长假拉开金九银十促销序幕

乐游会

都7

1480元起 9日将大西南精华景点一网打尽

## 抽奖中了部苹果手机 鉴定发现竟是水货

消协:奖品也应遵守相关法规

今年5月份,市民宋先生在参加一个商业活动时,幸运抽奖中了iPhone6plus一部。后来,手机出了点小故障,他就将手机拿到了苹果品牌店进行了鉴定。可工作人员表示这部手机是美国版,并非国内行货,是俗称的“水货”,没办法享受售后三包服务。

现代快报记者 赵书玲

## 抽中的苹果手机是水货

据宋先生介绍,这次活动是一家房地产项目公司为了促销,联合了另外一家公司举办的。为了吸引消费者参与,主办方在活动中设置了奖品为iPhone6plus、净化器等产品的抽奖活动。抽中iPhone6plus的宋先生很开心,直接用了起来,谁知道没几天,手机出了点小故障,于是他把手机拿到了苹果品牌店,希望能够免费维修。

不过,苹果品牌的工作人员看了下却表示,这部手机是美国版的,并不是国内行货,因此没办法享受售后三包服务。对于这种由国外、中国港澳台地区,没有经过正常海关渠道进入内地市场的手机,通常被叫做“水货”。

宋先生希望主办方能够赔偿2000元钱作为补偿,不过这个要求遭到了商家的拒绝。于是,宋先生拨打了12315进行投诉。

## 货产品售后服务没有保障

接到投诉后,建邺区市场监督管理局工作人员展开了调查,原来,这部iPhone6plus是由房地产项目公司从某通讯市场采购的,除了iPhone6plus外,主办方还将净化器设为奖品,并刊登了广告。虽然进行了多次调解,但活动主办方一直拒绝消费者提出的2000元补偿费用。

据工作人员介绍,“水货”类产品往往没有正式的代理销售商,而且产品的驱动程序、说明书和操作系统的语言版本、甚至电源插头的构造往往和销售地区的不同,因此售后服务往往没有保障。

这名工作人员表示,经过对比,发现涉事的这部iPhone6plus在机身背后没有标注3C认证标识和电子信息产品污染控制标志。“3C认证标识是从标准化法中衍生出来的为保障人体健康,人身、财产安全的标准和法律、行政法规规定强制执行的强制标准,电子信息产品污染控制标志是涉及人体健康的一种警示标志。”据了解,产品质量法第26条、33条均明确了生产者和销售者标识义务。“所以这部iPhone6plus是不符合产品质量法规定的产品。”由于宋先生参加的这次活动举办方是两家,相互之间存在推诿、扯皮等原因,该纠纷最终没有调解成功,工作人员建议其通过司法诉讼解决。

### ● 消协提醒

### 奖品也应遵守相关法规

那么什么样的产品才能作为奖品呢?南京市玄武区消费副秘书长孙育浩表示,对于奖品,商家往往会以“不是我生产”、“白送的”、“非卖品”等理由推脱,不管采用何种称谓,要认清这都是商家销售产品的手段,只要产品进入市场,就必须遵守产品质量法和消费者权益保护法的相关规定,因为“奖品”本身对消费者造成了权益侵害或是伤害,商家均要依据法律规定,承担相应责任。

针对此类事件,孙育浩也提醒,商家在做促销活动的时候,选择奖品一定要选择合格产品,并且要将产品相关信息提前告知消费者。同时,消费者在参加活动的过程中也应该留个心眼儿,提前问清楚产品的相关细节以及售后情况等,避免引发纠纷。