



# 年轻人嫌脏嫌累，日薪500元招不来人 瓦工遭遇断代劫

9月份是家装行业的传统装修旺季，可不少企业却因为找不到技艺娴熟的瓦工师傅而犯愁。某装饰公司项目经理康先生对记者说：“现在月入过万对很多瓦工来说是一件很轻松的事情，做得好的瓦工师傅有时甚至月入两万，这个收入已经赶上资深IT工程师的工资。”可如此高薪的工作，却面临着一个尴尬的难题：市场上很难找到瓦工师傅的身影。瓦工普遍年龄都在40岁以上，由于工作脏累苦，年轻人大多不愿意做瓦工，导致这一职业正面临着“断代”的考验。

现代快报记者 陆丹丹



月薪过万，瓦工难求 漫画 雷小露

## 老瓦工亲诉 一般人吃不了这个苦

“17岁就干瓦工，今年我47岁，足足干了30年。”李师傅对记者表示。来自江苏淮安的李师傅和别人聊天时总是笑呵呵的，问及与瓦工相关的问题时，他总有说不完的话。“这行的钱都是汗水换的，一般人都吃不了这份苦。”

因常年风吹日晒，让原本肤色很白的李师傅，变成了黝黑的肤

质。他对记者说：“你看我这个脸和腿明显就是两个颜色。”现在80后、90后的年轻人，跟李师傅年轻时找工作想法完全不一样。“像我小时候，跟我同龄的人只要不读书，十个中有九个从事体力劳动，其中就包括干瓦工。可是，现在年轻人即使不上学，找不到好工作也不愿意做瓦工。”但因贴瓷

砖经常需要腿接触地面，让李师傅患上了风湿性关节炎。“再干几年，多攒点钱给儿子买套房子之后，我也不干这行了。”

目前，南京市家装市场中的瓦工，大多数来自苏北、安徽的农村，而这些人普遍的年龄在40岁到60岁之间，很难能看到年轻人的身影。

## 断代从何来 年轻人怕吃苦不愿学

瓦工的活一般都是两个人干，李师傅的老婆一般会给他打下手，比如说和个水泥、运点沙子、搬运切好的瓷砖。他老婆一提起切砖，就很苦恼。原来，切砖的时候粉尘特别多，就算戴着口罩，也难避房间里到处飘着的粉尘，而且切砖的噪声特别大，总会给人带来一种烦躁感。一般切完砖之后，李师傅

和他老婆的衣服上、脸上以及头发上，都会落上一层白色的灰，姑且不说粉尘是否会对健康造成危害，光这一片尘埃就让很多年轻人避之不及。

那么，到底为什么年轻人对这份高薪工作缺乏兴趣呢？

李师傅的儿子曾很明确地说：“我干不了瓦工，这行太脏太苦。”

不过，还有一个原因，就是他儿子的女朋友不让他做瓦工。

另一位瓦工张师傅曾经试图让他儿子学着干瓦工，不过他儿子只去工地一次，就再也不愿意去了。原因很简单——“不想学，太脏太累”。张师傅的儿子现在开了家电动车的专卖店，虽说赚得不多，但相对于瓦工，要轻松很多。

## 进一步分析 做瓦工至少学徒一年

看似一份苦力的活，但却需要很多技巧。李师傅说：“一般贴砖的流程包含切砖、吊线、铺沙子、浇水等步骤，还要注意瓷砖之间的缝隙以及花纹的搭配，尤其注意的是浴室的墙砖，如果贴不好的话很容易

易出现空鼓的问题。”因此，要从事瓦工，一般都要耐心地跟着师傅至少实践一年以上，才能保证自己能够顺利出师。

前几年，村上有个年轻人主动找李师傅表示愿意学徒，可后来他

没坚持几天就去苏州的工厂上班了，现如今，要跟李师傅学徒的人少之又少。“学徒要耐心地从打下手做起，有些人因为学徒时间长，工作累，一般坚持不了多长时间就放弃了。”李师傅坦言。

## 企业的尴尬 高薪也难觅熟练瓦工

样，也有很多瓦工师傅流失了。”

眼看就要“金九银十”了，如果到时实在找不到好的瓦工师傅，就去别的装饰公司“借”。“做瓦工其实也不难，难的是能坚持下去。”康经理说。以往，瓦工师傅会介绍一

些熟识的师傅来公司工作，今年，打听瓦工工作的师傅不但越来越少，就连学徒的人也少得可怜。康经理后来才知道，很多年轻人宁愿选择去工厂，“虽然工资少，不过环境好，而且又有同龄人。”

### 相关链接

### 上半年，南京蓝领技工人才稀缺

记者从南京统计局获悉：人工成本高涨，技术人才稀缺。近年来，建筑行业用工工资逐年上涨。据了解，前两年一名建筑大工的工资标准大约在150元-180元/天，而今年已经上涨到200元-300元/天。养一个工人的平均成本为5万-7万元

/年，企业为了保证经营的持续性和稳定性，即使没有业务也要保留一部分技术工人，企业经营负担很重。技术工人断层，年轻人不愿意学技术，有技术的老工人越来越少，用工价格上涨更快。

“一般的现在的年轻人，都愿

意选择轻松的销售工作，入行易，工作又不像瓦工那么脏、苦。”江苏省职业介绍中心工作人员告诉记者。“不过，未来可能会有一种新材料替代瓷砖，也不用过于担心‘瓦工’断代。”新爱华装饰首席设计师朱勇告诉记者。

### 本刊互动方式

联系电话：84783564 84783682

官方微信：扫描二维码，添加“第一家装”公众号，实时把握家装热点。



24小时读者热线：96060

现代快报网 www.xdkb.net

主编：顾梅 王燕 责编：蔡玥 美编：陈恩武 组版：杜敏

现代快报

2015.9.1

星期二

都11

## 签约前，订金可以减减减；开工后，费用一直加加加 装修按合同办事，还真不容易

签约前百般殷勤，签约后百事敷衍，恐怕已成家装消费领域的常态。记者近日接触到的这两则案例，就形象地描绘出了家装公司在签约前后对业主态度的转变，而业主的身心体验恐怕就像在游乐场坐了一回“过山车”。  
现代快报记者 童婷婷

### 案例 1 仅水电就增项45%，不能接受！

市民王先生在电话里投诉说，“我跟装修公司签的是大包合同，水电预算是11000元，可现在却要收我16000元，这也太离谱了。”

从预算11000元到决算16000元，增幅超过45%！王先生说自己原本就没准备多少预算，是看中这家公司的性价比才签约的，如果像这样增下去，难保预算要不够。

每家装修公司有各自的报价体系，量房后出的报价方案你能看见但带不走，只有签约后才能拿到纸质报价单，但那时你再去参考、对比，恐怕也来不及。对此，王先生深有体会，“靠脑子记根本记不下来那么多项目，只能对比总价，这家是总价最便宜的。”

对于多出的5000元，装修公司



小心掉进“增项合同”陷阱  
资料图片

倒是说得好：王先生家管道老化厉害，全部要重新改造、布局，算出来就是这么多。如果王先生不交钱，那就等着装修公司撂挑子停工。

### 案例 2 以退为进的营销攻势，可靠吗？

市民张小姐在与一家较为知名的半包家装公司的设计师洽谈时，对方一开始称：上门量房设计之前，必须先交1000元订金，签约后这1000元可以当做工程款用。而如果不签约这1000元是不退的，因为设计师已经付出了劳动，出了设计图纸。张小姐表示，她找的其他公司都是免费上门设计的，她不想在一切都未知的情况下就交钱，何况1000元不算个小数字。

### 专家说法

### 水电改造投诉最多 这三点业主要看好

江苏省消协装饰监督站站长龚庭喜告诉记者，水电改造是家庭装修中投诉最多的环节。

龚庭喜透露：“水电改造可以分为全改和半改两种，一般有一个报价基准线，以100平米的房子为例，全改在12000元左右，半改在9000元左右，但业主若有其他需求，比如插座要多，冰箱、电脑等单独放线，会相应增加费用。”

其次，水电线路铺好算实际数量时，业主不能听凭装修公司的一面之词，而应亲自丈量。并且要约束装修公司，线路不得绕远，比如主卧的插座到总开关应走最短路程。

一般而言，水电线路低的十几元/米，高的三十几元/米，若超出这个区间太多，肯定是不合理的。

## 东易日盛发布十宅七论新生活方式

9月5日江苏议事园酒店，东易日盛2015秋季家装文化节将盛大开启，中国资深室内设计研发专家、东易日盛设计总监亲临，40位设计精英坐镇，易学专家现场指导……

### 大师·生活方式发布

“十宅七论”是东易日盛家居研发中心历时数年，推出的贴近国人的10种设计风格、7大生活方式。“十宅”，以人为本，将设计、艺术融入生活，探索10种不同生活方式；“七论”，7种功能空间任君选择，只为打造品质空间。9月5日，东易日盛特邀设计大师，现场发布最新家居设计理念，用其20年跨越欧洲与中国建筑的室内设计实践经验，和大家分享最新的家装理念。

### 设计·专属定制生活

东易日盛4大设计团队、40余

位资深家装设计师将坐镇活动现场，与您就家居理念做深入交流，一对一为您设计私属家装。同时，著名易学老师李群将现场为大家带来吉祥家宅宜居奥秘。

此外，东易日盛现场专业施工人员，邀你观施工工艺、听材料讲解，了解东易日盛的有机整体家装！

### 献礼·春风般的优惠

活动当天，设计、工程、产品、服务、环保检测等多项环节均重磅优惠！来宾可参与缤纷抽奖，赢取品牌家电，签约客户还可参与砸金蛋赢取最高价值10000元产品大奖！

凡预约报名前20名业主，可领取电影票2张/户！

活动时间：2015年9月5日（周六9:00~18:00）

活动地址：江苏议事园酒店民国楼1楼

咨询热线：96060 84783564