



金麒麟专家向你推荐靠谱二手车 3个免费名额帮你寻找心仪二手车

近日,记者从南京市消协了解到,在汽车投诉案件中,不仅仅有关于新车的投诉,往往还有二手车、汽车配件等。在实际二手车交易市场,欺骗消费者的投诉时有发生,比如擅自修改里程数,隐瞒车辆事故、泡水等状况,将已报废车辆当做正常车辆出售,公车当做私家车销售,加上网络发展,很多网站上在销售的车辆宣传状况与实际状况不相符等。

现代快报金麒麟认证二手车推出以来,得到了广大读者的关注,今天,快报金麒麟专家支招:在购买二手车之前,需要做好哪些功课来保障日后顺心驾驶。同时,金麒麟还为读者提供三个免费名额推荐二手车,赶紧电话金麒麟,让专家帮你寻找放心靠谱的心仪二手车吧。

现代快报记者 姚霄

购买二手车 做好功课谨防受骗

现代快报金麒麟汽车专家拥有多年二手车评估检测经验,他告诉记者,购买二手车,提前做好准备工作,才能在日后的使用过程中最大程度地保护车主的权益,具体有以下五点需要注意:

一、要注意看证件。购买二手车要到登记注册合法的二手车市场购买,并委托有资质的专业评估机构,对车辆的真实状况及价格进行鉴定评估。

二、要注意看手续。合规合法的二手车拥有完整的手续材料,车主在购买时要求卖家必须提供完整的手续资料,包括:机动车登记证书、车辆行驶证、购置附加税、车辆保险、车船使用税等。

三、注意查看车况。车主们在选购二手车的时候,最好有专业人员陪同选购,仔细查验车辆状况,多注意看“角落”和细节。

四、注意签好买卖合同。购买二手车时不要单方面听取经营者口头介绍,要把经营者对车辆的描述和对车辆质量的承诺(如提供质保期、承诺非事故车、泡水车、车辆里程数真实性等)以及违约责任在合同上予以一一写明。另外,交易完成要及时向卖家索要相关证件并办理相关手续变更。

五、要注意保存好凭证。在日后的驾驶过程中,一旦发生消费纠纷,消费者可以凭证要求经营者赔偿,协商不成,消费者可以向消协等部门投诉,也可直接向法院提起诉讼。

金麒麟推荐:全国联保的奔驰车

本期金麒麟专家推荐的三辆奔驰汽车均有奔驰提供的三年全国联保(自新车首次销售开票日期起算)。

推荐车辆一 奔驰2014款S400L尊贵型蓝色

S400L不需要花哨的细节,简单的线条便可以营造出它们的王者气派。新一代的S级被称为全球首辆告别白炽灯的汽车,从头灯到尾灯,再到车内近乎所有光源都采用LED照明,全车的LED数量超过500颗,每个头灯的最大LED数量达到56颗。

如许多人看到的一样,新一代S级的车尾多少有些迈巴赫的影子。在奔驰车上,总有许多你也许永远也发现不了的配置,它

们中许多都与安全相关。比如S级全系标配的自适应制动灯,它会根据刹车的轻重和速度变化自动调节刹车灯亮度,停车时自动减弱亮度减少后方驾驶员视觉疲劳。感应到后方来车速度过快时快速闪烁提示后方驾驶员以避免事故。

本期金麒麟淘到的这辆S400L尊贵型首次上牌于2014年6月,目前已行驶10157公里,外观颜色为蓝色,内饰颜色为黄色。车



辆配备空气悬架、全景天窗、前/后驻车雷达、GPS导航系统、中控台彩色大屏、后排液晶屏等,变速箱为7挡手自一体,排量为3.0T,新车含税购置价格为135.5万元,目前销售价格为90.8万元。

推荐车辆二 奔驰2013款C260时尚型Grand Edition

“性价比很高”“同等级别车中的高配选择”“做工非常精致”,这是很多车主在驾驶C260之后的体验,正如他们所说,C260是一款性价比极高的舒适型驾驶汽车,奔驰精湛的做工也让这辆车有了不一样的驾乘体验。

本期这辆银色2013款C260

时尚型Grand Edition首次上牌于2014年2月,目前已行驶24281公里。车辆含主/副驾驶座安全气囊、前/后排头部气囊(气帘)、牵引力控制、上坡辅助、自动驻车、运动外观套件、主/副驾驶座电动调节、中控台彩色大屏、自动头灯、大灯高度可调、内/后视镜自动防眩目等。车辆外观颜



色为银色,内饰颜色为灰色,变速箱为7挡手自一体,排量为1.8升,新车含税购置价格为43万元,当前销售价格为25.8万元。

推荐车辆三 奔驰2015款E320L 4MATIC黑色

这款新款E级首次搭载M276系列低功率3.0L V6双涡轮增压发动机,最大输出功率为272马力(200千瓦)/6300rpm,爆发区间为1300rpm至4500rpm,可实现更精确的燃油喷射量和更精准的喷射时间。

本期推荐的这辆E320L 4MATIC轿车首次上牌于2014年7月,目前表显里程为12171公里,

车辆外观与内饰颜色均为黑色。车辆配备主/副驾驶座安全气囊,前/后排侧气囊,前/后排头部气囊(气帘),无钥匙启动系统,制动力分配,车身稳定控制,上坡辅助,全景天窗,前/后驻车雷达,前/后排座椅加热,LED大灯,车内氛围灯,内/后视镜自动防眩目,后排侧遮阳帘,自动泊车入位,发动机启停技术,并线辅助,车道偏离



预警系统等配置。车辆变速箱为7挡手自一体变速箱,排量为3.0L,新车含税购置价格为68万元,当前销售价格为44.8万元。

读者福利

3个免费名额推荐靠谱车辆

快报金麒麟为回馈广大读者,本期特推出3个名额,如果你有购买二手车的需求,请拨打电话,金麒麟专家将免费为三位读者淘到合适的二手车。所有金麒麟推荐的二手车均有汽车质保,价格实惠、品质保证,只有3个名额,赶紧电话预约吧!

现代快报金麒麟联系方式:025-84783692、15380891119
金麒麟网址:CRA.XDKB.NET



免费车友维权
关注“车天下”
即可一键开启

奔驰C级、宝马3系、奥迪A4L怎么选? 看完这篇对比测评你就有数了

众所周知,中国豪华车市场销量最大的三个品牌是奥迪、宝马、奔驰。这三个品牌的销量几乎占了豪华车市场3/4,而消费者面对这三个品牌,也是难以取舍。近日,现代快报记者与南京市消协汽车专家共同对奔驰新C级长轴版、宝马3系长轴版、奥迪A4L三款车辆进行数据对比,车辆款车型均为最畅销的低功率2.0T车型,看完这篇报道,对于在这三种车之间选择困难的准车主来说,也许就清楚应该选择哪一辆了。

本次试验项目包含发动机、变速箱、前悬架、后悬架、车身重量、手刹类型等,试验数据均来自奔驰、宝马、奥迪官方。

对比项目一:发动机

车型	功率	扭矩
奥迪A4L 35TFSI	132千瓦/4000-6000转	320牛·米/1500-3800转
奔驰新C200L	135千瓦/5500转	300牛·米/1200-4000转
宝马320Li	135千瓦/5000-6250转	270牛·米/1250-4500转

对比项目二:变速箱

从理论上说,宝马的8速变速箱和奥迪A4L的无级变速箱,在油耗方面,相比奔驰的7速变速箱有一定优势。

车型	变速箱类型
宝马3系	8速
奥迪A4L	无级变速
奔驰新C级	7速

对比项目三:前悬架

排名	车型	前悬架
第一	奔驰新C级	铝合金双叉臂
第二	宝马3系	铝合金麦弗逊

对比项目四:后悬架

排名	车型	后悬架
第一	奥迪A4L	铝合金梯形多连杆
第二	奔驰新C级	铁铝(混合)多连杆
第三	宝马3系	铁铝多连杆

对比项目五:手刹类型

奔驰新C级、奥迪A4L、宝马5系、宝马7系采用的是7000元左右的电子手刹,而宝马3系采用的是200元左右的机械手刹。两种手刹价格

相差6800元左右,以2014年宝马3系全年销量9.3万辆计算,仅电子手刹一项,一年能省下6.3亿元左右。

车型	手刹类型	价格
奔驰新C级	电子手刹	7000元左右
奥迪A4L		
宝马5系		
宝马7系	机械手刹	200元左右
宝马3系		

对比项目六:车身重量

车型	整备重量	减传动轴重量	车身重量
奥迪A4L 35TFSI	1600公斤	0公斤	1600公斤
奔驰新C200L	1577公斤	75公斤左右	1502公斤
宝马320Li	1560公斤	75公斤左右	1485公斤

车市快报

新雷克萨斯ES 南京区域上市

8月20日,“以匠心取法万物,以科技回馈天地”新雷克萨斯ES南京区域上市发布会在江苏(南京)国际车展上圆满落幕。雷克萨斯中国销售部华东区区域经理范宜贤女士介绍,新ES是凝聚天地精神和匠人之心之作。

新ES的价格为29.8万元起,在第六代车型基础上优雅升级,实现了多达60项升级,进一步强化其一贯的优雅设计,新增搭载2.0升D-4S双燃油喷射系统高效发动机车型,并配备最新的LEXUS雷克萨斯智能安全系统。动力方面,新雷克萨斯ES将为车主们提供三种选择。新ES 250则一如既往搭载其成熟稳定的发动机和变速箱组合,加之诸多设计和技术方面的革新升级,将继续巩固其在ES家族中的核心地位。作为最新引入的车型,新ES 200配备了一款集合D-4S双燃油喷射系统、VVT-iW可变气门正时智能广角系统以及水冷EGR废气再循环系统等先进科技于一体的全新高效发动机,实现出色动力与高效节能的完美融合。

华颂7南京试驾 领衔德式商务新风尚

日前,以“身临7境——华颂7诚邀品鉴 订车加装不加价”为主题的华颂7全国试驾会在南京举行。本次华颂7试驾活动采取南北双线联动形式,时间跨度从8月14日到10月31日,共涵盖天津、杭州、宁波、石家庄、武汉、沈阳等全国20个主要城市,打造新一轮德式商务车体验盛会。

在宝马全方位支持下,华颂品牌以德式商务的技术标准和制造理念潜心打造的首款力作华颂7上市后深受商界精英青睐。在本次试驾活动中,华颂品牌特别送出“订车加装不加价”活动,凡试驾当天,到4S店订车的车主,即可免费升级豪华配置,总价值高达5万元,每城市限量10名,详情可前往各地经销商处了解。

国内最大汽车电商平台 “买好车”登陆江苏

8月20日,国内最大汽车电商平台“买好车”(www.maihaoche.com)亮相南京国际博览中心,获得了江苏消费者的青睐。作为国内最大的电商平台,“买好车”省却了诸多的中间环节,打破了传统的汽车销售模式,最直接表现就是,在价格上极具冲击力。

买好车的联合创始人金刚告诉记者,买好车于2015年1月7日上线,经过半年的飞速发展,已成长为国内最大的汽车电商平台。而且在传统的汽车淡季,还创下了一天百来台成交的业绩。金刚强调通过买好车平台购车,其实只是服务的开始。买好车依托于各地强大的有优势的服务资源,为消费者打造一个从购车到服务的完整的汽车电商产业链条。同时买好车还可以一条龙帮助用户解决问题,包括办理二手车置换、金融贷款、保险服务等,不仅给用户带来便利,更从价格和利率上给用户带来实惠。同时,买好车还在全国开设了30余家线下体验中心,更加快捷方便地解决用车中出现的各种问题。