

# 苏宁联姻阿里 股价连连涨停

看好后市 六大券商纵论O2O模式

周三苏宁云商开盘一字涨停,这是复牌后连续第二天涨停。周三开盘报16.69元,超900万手买单直接将股价封在涨停板,周二当天的封单也多达600万手。目前投资者对苏宁云商明显惜售,周三开盘换手率仅为0.07%,周二全天也只有0.10%。

现代快报记者 何玥颐

8月10日,苏宁云商宣布与阿里巴巴达成战略合作,阿里巴巴将投资约283亿元人民币参与苏宁云商的非公开发行股份;张近东及其独资公司合计持股比例为24.29%,张近东仍为公司的实际控制人。与此同时,苏宁云商将以不超过140亿元人民币认购不超过2780万股阿里巴巴新发行股份。

因“筹划非公开发行股票事宜”,苏宁云商于8月3日开市起停牌,并宣布待公司发布重大事项公告后复牌。停牌时苏宁云商股价13.79元,目前股价为16.69元,两天上涨超过了20%,总市值已增加至1232亿元。美股方面,阿里巴巴股价在周二上涨2.09%。

在资本市场看来,这次苏宁阿里互相持股不但是中国商业史上一大事件,其O2O模式的全面完善不但让两家企业未来的发展更为稳健,也让“风吹得更猛烈”。

中银国际研究称,苏宁云商募集资金拟投资的项目将大幅提升门店、物流、IT、互联网金融等核心

能力的建设,为公司实施转型提供重要支撑。物流仓储布局的持续完善,将显著提升配送服务能力;进一步扩充和升级线下门店网络,将提升客户体验和服务。

国泰君安发布报告称,苏宁云商已进入转型“化蝶”时段,阿里闪电入股佐证互联网产业对苏宁云商转型阶段及路径的认可。依托阿里流量及营销等支持,苏宁云商有望在自营B2C领域快速发力,未来亦将促进苏宁云商互联网生态建设,看好双雄合作下苏宁云商互联网转型前景。

国信证券认为,对于此次的阿里与苏宁云商,一个从线上往线下积极弥补线下缺口,一个在坚定不移地拥抱互联网转型,自我革命的同时,积极布局物流、互联网金融、苏宁超市等,站在长期发展的十字路口,双方在积极探索新商业模式上均抱有强烈决心与开放心态,这是合作的内在推动力,而双方战略方向的契合则是长期合作的基础。

安信证券的研究报告称,本次苏宁云商与阿里巴巴联姻是迄今为止零售行业内最大规模的资本联合,一方是中国最大电商平台,一方是在线下广布门店转型互联网化大型零售商,通过彼此在线上、线下方面的资源互补,打破场景限制,升级O2O战略。

平安证券表示,苏宁云商不仅能够获得阿里强大的线上流量资源,放大前端门店和后端供应链资源的价值,而且阿里在IT大数据、云联网基因等方面的优势能够帮助苏宁更好地转化线下消费数据、提升客户体验。定增带来的巨额资金继续投入IT建设、门店改造和物流积累,适应了进一步战略转型的需求。

中金公司认为,苏宁云商与阿里的联姻,开启了中国零售行业的传统线下零售商与互联网电商深度融合的新篇章,双方着力打造的O2O融合模式有望引领我国零售行业转型变革,阿里愿意溢价参与283亿元定增也凸显苏宁云商此前被低估的投资价值。

# NYC创客部落:为创业者提供一站式创业服务解决方案



成功为数百个创业项目对接创业资源,走遍全省五十多个高校、创业园,两届全省型创业大赛、数十场创业交流活动……现代快报长期以来致力于创业服务工作,已经积累了一定的工作经验和创业资源。为了顺应“大众创业万众创新”的创业热潮,满足广大创业者的创业需求,充分发挥现代快报的自身优势,现代快报将成立众创空间“NYC创客部落”,为创业者提供全面深入的创业孵化服务。



**解决创业者需求,提供一站式创业服务解决方案**

“满足创业者的实际需求”是NYC创客部落的成立初衷和最终目的。通过对创业者的创业服务支持以及对创业者需求的调查,我们对创业者在创业过程中会遇到的诸多问题和需求也有了一定的了解。做动漫产业的俞同学曾表示:“我们现在最急缺的是场地。现在的地方物业水电费太高,而且太偏,我们做动漫培训占地很大,太高的物业费我们负担不起。”已经有一定经营规模的绿植电商创业者黎同学除了需要场地,还一直困扰他的融资问题:“我们已经有了过千万的营业额,

各方面都已进入轨道,但却一直在融资方面没有进展。”同时,南京创业公司还普遍具有人才招聘的难题。然而,场地、融资和人才也只是创业者众多需求中的一部分。创业者的日常生活、创业交流、人才吸引、创业培训等等都是创业者在创业过程中遇到的问题,而这些问题分散在各个条口,这也大大增加了创业者的创业成本。因此,为创业者打造一个提供一站式解决方案的创业孵化器很有必要。

**融合创业资源,五大体系打造有机创业生态系统**

为了帮助创业者解决创业难题、有效推进创业项目的发展,NYC创客部落将整合各端口创业资源及社会力量,为创业者打造一个创新开放的创业生态平台系统。NYC创客部落将不仅为创业者提供办公场地,还将聚合政府、银行、创投机构等创业资源,为创业者打造创业资金链条体

系;引进工商、法律、财务、税务、知识产权等部门机构,打造创业公共服务体系;定期邀请投资人、知名企业家、创业导师等举办创业交流活动,组织平台内创业分享,打造资源共享体系;发挥现代快报自身媒体传播优势,结合知名创业媒体资源,打造项目推广体系;引进房屋、餐饮等中介,打造创业者生活服务体系。通过这五大体系的完善和推进,NYC创客部落将为创业者构建一个低成本、便利化、全要素的众创孵化器,大大提高创业者的工作效率,使创业者的创业事业更专注、更简单。

目前,NYC创客部落的前期准备工作正在紧张有序地进行中。欢迎广大创业者对NYC创客部落的建设提出宝贵意见,有意参与NYC创客部落建设的社会精英也可通过电话或微信积极与我们联系。

联系电话:(025)84783332; 58598170

曹玉红



官方微信二维码

## 配合新版百元纸币 央行组织验钞机等设备升级测试

中国人民银行12日发布公告,为确保2015年版100元纸币顺利发行,即日起组织社会商用现金接受设备(验钞机、ATM机、自动售货机等)生产企业参加设备升级测试报名。

根据央行公告,此举是为了保证流通领域社会商用现金接受设备有效识别新版百元纸币,保障现金持有者合法权益。报名对象是具有100元纸币自动鉴别功能的社会商用现金接受设备生产企业。详情见

央行官网。

央行9日宣布,定于今年11月12日起发行2015年版100元纸币。新版百元纸币票面中部增加光彩光变数字“100”,正面主景图案右侧增加光变镂空开窗安全线和竖号码,整体防伪性和机读性都有了明显提升。

据业内人士介绍,发行新版百元纸币,虽不涉及更换原有验钞机等设备,但需要对原有设备进行升级。

据新华社

### 天天出彩

福彩15选5(2015217期)  
第15093期

开奖结果:  
16 17 25 26 27 + 02 04

本期中奖情况

奖级 中奖注数 每注奖金

一等奖基本 3注 8805364元

追加 0注 0元

二等奖基本 95注 53680元

追加 35注 32208元

体彩排列3(15217期)

中奖号码:2 4 2

奖级 每注奖金 本省中奖注数

排列3直选 1200元(江苏加奖) 326注

排列3组选3 346元 639注

排列3组选6 173元 0注

体彩排列5(15217期)

中奖号码:2 4 2 6 8

奖级 中奖注数 每注奖金

排列5直选 15注 100000元

福彩“东方6+1”(2015093期)

中奖号码:4 4 4 4 4 6

生肖码:鸡

奖级 中奖注数 每注奖金

一等奖 0注 0元

二等奖 1注 41075元

福彩15选5(2015217期)

中奖号码:1 2 9 10 11

奖级 中奖注数 每注奖金

特别奖 0注 0元

一等奖 64注 3214元

福彩3D游戏(2015217期)

中奖号码:3 6 5

奖级 江苏中奖注数 每注奖金

单选 683注 1040元

组选3 0注 400元

组选6 849注 173元

福彩七乐彩(2015093期)

中奖号码:3 7 9 14 15 19 24

特别号码:25

奖级 中奖注数 每注奖金

一等奖 2注 1493743元

鸡毛信

“玩手游彩得iPhone6”活动火热进行

“火热八月百万大派送 玩手游彩得iPhone6”活动开展正酣,目前已送出多部iPhone6手机。即日起至8月31日,下载手游彩客户端,参与活动,就有机会赢取千元红包、iPhone6手机等。

(苏猩)

### ◆商机快递 三条巷加盟店解读吉祥馄饨加盟商

据吉祥馄饨三条巷店店主称,他的小店20m<sup>2</sup>,月均营业额10万元,夫妻2人,扣除人工、水电气、房租等开支,每月净利2万以上。投资10万,半年回本。吉祥馄饨三条巷店是如何做到的?三条巷店店主解读了他的创业奥秘。

首先,店铺形象抢眼。据称,吉祥馄饨五代店以时下最流行的木纹主打、金属包边、配以大面积的壁画,并采用吧台式的空间布局,展示了极富现代感的美学设计。其中,以复古格调包装的开放式厨房更是迎合了时下顾客对食品安全的关注需求,顾客可以清晰地看到食物的全部烹制过程。门头灯箱的醒目和美感更是一个亮点。这才刚过11点,吉祥馄饨店铺门前就开始排起了长队。

其次,口味制胜,产品丰富。吉祥馄饨以特色大馄饨为主打,米饭、面条、粥饼等辅餐产品一应俱全,专注馄饨生意16年,早已凭借“个大、汤浓、馅鲜”的特色大馄饨立稳市场。吉祥馄饨社区店数量比例占到70%,靠的都是回头客,据统计,吉祥馄饨回头客比例达到86%,这个比例在餐饮业相当了不起。

吉祥馄饨品牌运营总监史学明也向大家阐释了吉祥馄饨的加盟商。

一、吉祥馄饨是馄饨连锁行业领导品牌,是中国餐饮百强企业,是中国快餐连锁20强,这就是品牌的力量。二、真材实料,好味道源自好食材。16年来,吉祥馄饨一直秉承“真材实料,口味第一,为顾客提供远超其预期的价值感”这个经营理念,一路迅猛发展,在全国40多个城市开设有2000多家连锁店。三、专业化、标准化、简单化的品牌运营优势。2000多家店铺成熟的专业化运营体系,是加盟商快速致富的根本保障。高度标准化的统一生产和统一配送体系,保证了顾客在任何一家吉祥馄饨门店体验到完全一样的产品和服务。此外,吉祥馄饨还为加盟商提供从店铺选址、装修设计、产品供应、人员培训、营销支持等一系列支持和服务。据三条巷店主所说,他每天只需要打开门直接营业,都无需自己去买菜。因为吉祥馄饨所有产品统一由公司配送到门店,加盟商不用自己买菜自己制作,轻轻松松就可以开启生意。

本周六上午10点,吉祥馄饨公司将召开“加盟说明会”,有意者可前往咨询。(地址:南京市秦淮区大明路大校场2号)加盟热线:400-0707-517