

到金盛购物是一件_____的事

百万滴滴红包、免费港澳游、返现30%，金盛国际家居真的玩大了



金盛国际家居江东门店二期效果图

“有滴滴红包吗？转发给我呀。”“等着啊，我来发红包。”“今天又领到专车红包券了。”如今，打车的途径变得多种多样了，而打车用红包更是成了新时尚，虽然省的钱有限，但一个个都像捡了大便宜似的，乐此不疲，偶尔发现打车券用完了或是过期了，还有点沮丧。由金盛国际家居冠名的一大波滴滴红包券来了，赶紧拿出你的手机扫描本版上的二维码，领取打车券大礼包吧！

滴滴大礼包 到金盛购物是一件很方便的事

金盛国际家居冠名的滴滴大礼包正在朋友圈热烈转发，据许多领到大礼包的用户称，礼包金额很大，直呼超值！

据滴滴打车相关说明，滴滴大礼包是滴滴联合重要合作伙伴推出的回馈用户的活动，用户领到的打车券可以在滴滴打车客户端中使用。活动期间，你点击进入活动页面，输入手机号即可领取，

每个手机号限领一次，领取后的打车券会直接充值到对应的滴滴打车账户中。未安装滴滴打车客户端的用户需先下载注册；登录滴滴客户端后，点击“个人中心”-“我的钱包”-“打车券”即可看到。确认礼包已领取后，即可使用滴滴打车客户端进行叫车服务，在用车结束后结算车费时，即可使用打车券抵扣车费。

金盛国际家居相关负责人说：“最近这段时间，南京天气特别热，消费者出行成了大问题。为了给大家提供方便，我们与滴滴打车合作，推出这样的大礼包，让大家很方便就能叫到车，还能减不少车费，而且礼包券里包含多个红包，消费者可以多跑几趟我们家居商场，多比较比较各大品牌的产品。”

免费港澳游 到金盛购物是一件很幸福的事

近日，有骗子假借金盛国际家居的名义打电话给消费者行骗，用假的免费港澳游妄图引诱消费者上钩，结果被消费者识破诡计，又在金盛国际家居的主动配合下，帮助警方轻松抓到骗子。本是一件啼笑皆非的事，可金盛

国际家居却恰好做起了文章。“8月，金盛正在做一场史无前例的大促，既然我们已经把价格给到最低、优惠给到最大了，就不妨玩得更大一点。”金盛国际家居把骗子的假港澳游变成了真的——凡持有2012年1月1

日开始的所有统一销售订单的老顾客，消费累计满10万元，都可以免费领取一张港澳游旅游券，含两人港澳游名额。如果你也是金盛的老顾客，就赶紧回家搜罗当时的订单吧，保不齐，这港澳游的名单就是你的了。

底价再返现 到金盛购物是一件很划算的事

7月26日~8月30日，金盛国际家居夏季大促的主题核心是“底价基础上再返现30%”，这究竟是如何操作的呢？

活动期间顾客前往任意活动门店，在单个活动门店的品牌联盟商户处（品牌联盟商户的人口处均设有特定标志）消费累计满5000元，即可凭统一收银结算凭证与活动门店签署《消费返现协议》，享受“10年按季分期返还30%购物款”的活动优惠。比如，你在参加活动的某品牌购买了整套卫浴产品达2万元，那么将

有总价的30%，即有6000元按季度返还给您。而且，买的越多，返的金额越多。比如您在金盛购买了20万参加活动的商品，按照返现30%的活动，就等于后期将白送给您6万元，每年将坐收6000元，每个季度可得1500元。此外，活动期间，顾客前往任意活动门店办理储值卡（活动门店通用），并以5000元的整数倍进行储值后，在单个活动门店的品牌联盟商户处消费累计满5000元，凭统一收银结算凭证与活动门店签署《消费返现协议》

后即可参加“10年按季分期返还30%购物款”的活动，同时，更可专享活动截止日期延长至2015年12月31日的特权及限量储值礼：储值满5千元，可获得价值100元礼品；储值满3万元，可获得价值600元礼品；储值满5万元，可获得价值1000元礼品；储值满8万元，可获得价值1600元礼品；储值满10万元，可获得价值2000元礼品；礼品数量有限，先充先得，仅限在储值活动门店领取。储值卡可挂失、销卡、退款，详情请咨询总服务台。



活动贴士

金盛玩大了，底价再返现30%

活动时间：7月26日~8月30日
金盛江东门店：江东中路80号
金盛建宁路店：建宁路31号
金盛桥北店：浦口区大桥北路24号

◀ 扫一扫二维码，领取金盛国际家居专属滴滴红包

相关链接

金盛建宁路店好家具联盟来了



此外，凭护照可免费领取苹果手表豪华家电抽奖券（领取地点：一楼大厅慕思3D旁，领取时间：8月8日10点至14点）。活动当天，顾客凭护照无需购物，可免费参加抽取现金红包，百分百中奖，1000元红包等你来拿。（领取地点：四楼慕月，领取时间：8月8日10点开始，领完即止）

当天，顾客购物实付金额满3000元可获得现金抽奖券1张，满6000元可获得2张，以此类推，最高可抽得4999元现金。顾客持护照购物满2000元，即可参与抢购低至8.8元500件特供品，床垫、大床、沙发、床品等家居用品低至8.8元。当天购家具，除了可以畅享好家具联盟的全市最低价，还可以享受金盛提供的实收金额10年分期返现30%的惊喜。

活动当天，顾客持护照购物，实收金额满3000元可获终极券一张，满6000元可获得2张，可参加好家具联盟终极大抽奖，冰箱、液晶电视、洗衣机等终极大奖等你来抽。

友情提示

买建材砍价术，你学会了吗

1. 买建材分时段

尽量安排周一至周五的时间去建材城买东西，因为这个时间段购物的人相对是较少的，所以商家的开价也会比周末要略低。如果是周末购物就要拿出厚脸皮的精神来，不要厌其烦骚扰商家，很多商家经不起你的“骚扰”，自然照你的价位把东西卖给你。

你可以这样跟商家说：“平时人比较少，摊位的租金又是这么贵，光靠周末营业额是赚不回来的，少赚一点至少可保本。不是每一笔生意都要赚很多钱，薄利多销也是很不错的销售方式嘛。”

2. 多看几家多比较

和每一个商家都要拿出当时就会买的架势来谈，告诉商家如果价格合适马上就可以下订，此时商家可能会给出比较实在的价格。或者告诉商家你非常喜欢这一款东西，已经看了许多家了，让他直接给你个下单价，如果商家报的价格比你已知的高或差不多，就告诉他这不是实在价，让他再报。此方法在几个商家间反复运用几次通常可以得到某种商品的个体购买最低价。

3. 虚虚实实心理战

告诉商家你的朋友或亲戚在外地就是以××价买到的，你坚信他也可以以××价卖给你。注意，一定要以鼓励的语气说。告诉商家你就想买这款东西，如果他不卖给你，你也要到其他商家那去买。跟他说现在装修就这么多人，让他设想一下，这么多的销售额增长到其他商家身上是一件多么痛苦的事情。注意，一定要反复说。