

去年秦淮法院受理离婚案件800余起,其中6成涉及孩子抚养权纠纷

# 离婚时,别把孩子当财产争抢

近日,现代快报记者从南京秦淮法院获悉,2014年该院共受理离婚案件800余起,其中6成涉及孩子抚养权纠纷。

在这些离婚案件中,孩子既是婚变过程的见证者,同时也成为破裂婚变的直接受害者。那么,这些孩子正在经历着什么呢?究竟该怎么做才能最大程度保护孩子不受伤害?对此,秦淮法院少年及家事审判庭法官通过典型案例,提醒当事父母,不要将孩子当成私有财产来争夺,即便婚姻无法存续,也应当最大程度呵护孩子不受到伤害。

通讯员 秦研 现代快报记者 王瑞



## 典型案例 1

### 一方在孩子面前诋毁另一方

张丽与郭豪的离婚案件还没到开庭时间,郭豪突然带着八岁的儿子来到法院要求见法官。法官见孩子小,表示不适合参与案件谈话。不想,男孩突然冲着法官喊,“我妈妈在外面有人了,她是个坏妈妈,我们不要她了。”郭豪见状非但不阻止,还很得意地跟法官说,孩子很懂事,抚养权一定不能判给妈妈。

庭审中,法官了解到,自从张丽向郭豪提出离婚后,郭豪就不同意她接触孩子。两人婚还没离,孩子已对妈妈产生很大的怨恨。

#### 【法官点评】

类似这种夫妻要离婚,一方控制孩子故意不让对方见到孩子的情况并不鲜见。这样的离婚双方在对孩子的问题上十分不负责任。他们没有真正考虑过孩子真实感受和想法,只是借孩子发泄私愤。也没意识到这种做法对孩子的身心发展极为不利,甚至对孩子未来人生观产生恶劣影响。

离婚父母千万别向孩子灌输对对方的怨恨,贬低对方,不要把孩子推到矛盾的夹缝中,使孩子承受更多的心理压力和伤害。

## 典型案例 2 孩子被卷进父母婚姻迷局

小路是南京某大学的在读研究生,是学校里的优秀学生干部。眼下,她接近六旬的父母正在法院打离婚官司。原来,父母婚后不久,小路的父亲就因企业改制下岗后一蹶不振。然而,年复一年,小路的父亲非但没能找到合适的工作,生活态度也越来越消极。因为家庭原因,小路错过了出国留学的机会,无数次在夜里抱着母亲痛哭。法庭上,小路的父亲希望母女俩再给自己一次机会,可母

亲却表示坚持离婚,小路也称希望母亲逃离婚姻折磨。

#### 【法官点评】

在本案中,夫妻感情破裂而勉强维持的婚姻对女儿的伤害也是显而易见的,以至于女儿心底里甚至有点恨自己的父亲。然而,对于这起案件,法院表示,夫妻俩作为成年人,不应将孩子牵扯到婚姻中来,一个勉强维持的婚姻,只会增加孩子的痛苦。

## 典型案例 3 用隐瞒离婚维持表面婚姻

琴琴的父母都是80后的高知,晚婚晚育的他们对婚姻质量要求较高,发生矛盾后难以调和,都不愿维持名存实亡的婚姻。

双方本来可以协议离婚,但就是因为都割舍不下孩子,想争夺孩子的抚养权,才选择诉讼离婚。经过法院调解,最终双方达成一致意见,由离婚双方轮流抚养,让孩子在父母离婚后仍然能够享受完整的父爱和母爱。

父母特别约定,在孩子懂事前都不能主动或故意向孩子透露父母离婚的事实,也不能在孩子面前恶意中伤对方,损害孩子心目中对父母的美好形象。

#### 【法官点评】

“隐瞒式”离婚的做法,从某种意义上讲,共同抚养孩子,算是最大善意呵护孩子的情感不受到伤害。然而,孩子一旦从其他途径获悉,往往没有心理准备,会出现怀疑、焦虑、痛苦等诸多负面情绪,甚至造成更严重的伤害。

如果父母作出分手的决定,最好能认真地和孩子做一次长谈,让孩子了解到父母婚姻关系虽然结束了,但依然可以得到来自父母完整的爱,不管将来是否会各自建立家庭,他们依然会和过去一样给他爱与支持。(文中人物均系化名)

## 宋医生,好样的!

### 血透室医生捐献造血干细胞

快报讯(记者 刘峻)昨天上午在中大医院血液科,来自南京栖霞区的医生宋金辉,为北京的一位11岁血液病少年,捐献造血干细胞。他也成为南京第39例,栖霞区第6例捐献造血干细胞市民。

宋医生是迈皋桥医院的一位医生,专职负责血透室工作。今年33岁的宋医生,早在2006年就加入了中华骨髓库。今年4月,他接到栖霞区红十字会工作人员电话,称他与一位血液病患者配型相吻

合。宋医生立即表示同意,家里的父母却有点担心。好在宋医生自己是学医的,又是从事的与血液相关的工作,经过一番劝说,父母和妻子也一致同意了。

由于宋医生是该医院唯一一名血透在职医生,为了保证捐献不影响正常工作,单位专门从上级医院申请了医位相关科室的医生前来代班。据悉,在江苏目前成功捐献造血干细胞的志愿者中,有四分之一都是医务人员。

## 暑假怎么过更有意义?

### 妈妈们带孩子去山区支教

快报讯(记者 俞月花)暑假,当很多城市里的孩子忙着上补习班、学钢琴、绘画的时候,那些山里的孩子在干什么?日前,南京几位爱心妈妈带领自己的孩子走进江西省赣州市黄陂镇留守儿童之家。大山里夏夜的萤火虫、蛙鸣声,以及山里孩子淳朴的笑容,给了他们不一样的生活体验。

郭奕彤是南外仙林分校二年级的学生。前不久,她与南京天正小学的姜冰妍、张智行一同,在妈妈们的带领下,来到江西黄陂镇支教。尽管开学才读三年级,但小女孩在当地已经给五年级的大哥哥、

大姐姐上起了课。她要和一些从来没有走出过大山的孩子分享自己在旅行过程中的所见所闻。现代快报记者采访获悉,这三个城里孩子的妈妈一个是大学老师,一个是小学老师,还有一个是护士。“我觉得山里孩子尽管生活条件非常艰苦,但是脸上的笑容特别淳朴灿烂,也非常纯粹。带着孩子暑假支教,就是想让他们懂得珍惜和分享,这是报多少补习班都学不来的。”郭奕彤的妈妈、南财大公共管理学院分团委书记张荣霞说,他们要和这些山里的孩子长期结对子,从心理上、经济上帮助这些孩子成长。

## 开车路上牢记安全第一

### 出租车撞高架石墩,乘客身亡

快报讯(记者 孙玉春)8月2日晚11点多,一辆出租车从浦口经长江隧道进城时,在应天大街高架发生事故,出租车司机受伤,而副驾驶位置上的乘客不幸身亡。

记者从事故现场可以看到,这辆出租车车头撞在扬子江大道右转匝道的转弯处,出租车车头被撞瘪,正副驾驶位置的安全气囊全部打开。现场有人怀疑当时出租车

速度很快,否则不会产生如此大的撞击力。而据司机王某在现场称,当时他是准备直行,但是前面有一辆车突然变道,导致他打方向避让才发生碰撞。

记者联系捷顺达公司,一位工作人员称,他们正在配合警方调查,具体原因及赔偿问题还无法回答。目前警方对此事正在调查中。(爆料人线索费50元)

# 金彩星期五不停歇,金罐加多宝唱响冬奥好声音

7月31日18:00在马来西亚吉隆坡举行的国际奥委会第128次全会上,随着国际奥委会主席巴赫一声庄严宣告“2022年冬奥会举办城市是:北京”,北京一张家三口不负众望,成功拿下2022年冬奥会举办权,13亿中国人终于等来了申办冬奥的好声音。

加多宝品牌管理部副总经理王月贵表示,成功申办冬奥是全国人民的共同心愿,也是促进中国体育事业发展,乃至国民经济发展的良好契机。多年以来,加多宝携手重大体育赛事不断向世界弘扬凉茶文化,2006年的德国世界杯,2008年的北京奥运会,2010年的广州亚运会以至2012年伦敦奥运会,2014年巴西世界杯,我们都能看到加多宝凉茶的身影。金罐

加多宝期望2022年与北京一张家三口冬奥会一起大放光彩。

此外,金罐加多宝还联合媒体共同发起了#申办冬奥有你更精彩#的微博话题互动,并推出一组极具创意的9宫格海报,以各地方言和特色漫画的形式发出全民期待北京张家口成功申办冬奥的好声音。互动活动一推出,迅速点燃网友转评热情。有网友表示,“作为一名滑雪爱好者,非常期待北京成功举办冬奥会,希望借助冬奥的东风,北京的天更蓝,交通更顺畅。”

自第四季加多宝中国好声音开播以来,全新升级的金罐加多宝发力移动互联网+战略,推出金罐加多宝淘金行动好声音专版,联合京东商城、嘀嘀打车、百度外卖各金牌合

伙人,为亿万好声音粉丝送上各种吃喝玩乐的海量福利,掀起了看中国好声音、喝金罐加多宝、嗨翻“金彩星期五”的全民狂欢。

作为举国同庆的大事件,此番2022年冬奥会落地北京一张家三口,金罐加多宝“金彩星期五”亦再度加码,马不停蹄在第一时间上线冬奥彩蛋,打造豪华版“金彩星期五”,让“金彩”停不下来。

为了传递成功申办冬奥的中国喜悦,当天金罐加多宝还调动线下渠道资源,与一些商超达成合作,在终端发起庆祝申办冬奥成功的各种主题活动,为消费者定格成功申办冬奥的幸福时刻,掀起了全民畅饮金罐加多宝的夏日狂欢。

卢小敏

# 马斯葛昨日复牌涨势凶猛 上涨71.9%料后市冲劲足

上周,欲进军互联网社区服务的马斯葛(HK.0136)发布公告,此前宣布拟认购公司75%股份的腾讯控股(HK.0700)与恒大地产(HK.3333),将成为该公司两大股东。其中恒大持股55%,涉资5.5亿港元;腾讯持股20%,涉资2亿港元,其余25%全部为公众流通股。

8月3日,即公告发布的第一个交易日,股价大升71.9%报0.49港元,涨幅位列港股涨幅榜首位。按收市价计算,市值突破177亿港元;全日成交量24.7亿股,港股第一,成交额13亿港元,港股前列。据悉,腾讯、恒大两大巨头入主,打造互联网社区服务平台,该业务市场规模逾万亿,马斯葛持续上涨空间依然巨大,股价有望连续攀升,市值再创新高。

据悉,腾讯与恒大合作将成功

撬动万亿级“互联网+社区生活服务”蓝海市场,成为下一个“BAT”级巨头(百度、阿里、腾讯)。数据显示,截至去年底全国物业在管面积超200亿平方米,涵盖2.6亿户家庭、7.4亿人,且94%空间待整合开发;全国未来3年还将新增35亿平方米的物业管理规模,为互联网社区服务发展提供广阔的市场增长。业内人士分析,双方联手将传统社区变革为“互联网+社区”,腾讯庞大的线上资源获得最广的线下落地平台,恒大庞大的社区资源获得最广的互联网服务端。这种巨大的变革,创新了双方的发展模式与战略,极大提升各自的核心竞争力;同时也引领了房地产行业的互联网化,加速互联网行业获取线下服务的新利润增长点。

(威海芳)