



7月份产业资本减持已近96亿

全通教育股东高位精准出逃

近期A股市场的剧烈震荡仍挡不住产业资本减持的步伐。据同花顺统计数据,7月截至14日,产业资本累计减持额已95.84亿元。与此同时,全通教育股东——广东中小企业股权投资基金一则迟到的减持公告引来了投资者的强烈不满。自广东中小企业基金首轮减持于6月12日晚间发布公告之后,其后的大部分减持直到7月9日才再度披露。



CFP供图

金融板块成减持“重灾区”

记者统计发现,自7月以来,累计减持金额超过亿元以上的上市公司数量共计有20家。除了民生银行和全通教育以外,其余18家公司分别为国海证券、津滨发展、沃尔核材、圣农发展、双塔食品、永高股份、金城医药、华虹计通、有研新材、新农开发、新赛股份、鼎立股份、中航黑豹、华北制药、津劝业、四创电子、招商证券、九牧王。

从行业分布来看,金融板块成为了产业资本减持的“重灾区”。除了民生银行遭遇巨额减持以外,招商证券亦被中粮地产连续减持。

7月1日和4日,中粮地产相继发布减持公告称,分别减持了招商证券股份1307.0388万股和829.5289万股。截至2015年7月3日收盘,公司已不再持有招商证券股份,中粮地产两次出售部分招商证券股票扣除成本和相关交易税费后获得的所得税后投资收益分别为2.91亿元和1.46亿元,合计为4.37亿元。

此外,桂东电力则对国海证券做起了高抛低吸。7月9日,桂东电力发布公告称,公司计划自2015年7月9日起,拟通过全资子公司钦州永盛石油化工有限公司,增持国海证券股票,增持金额不低于1.34亿元。尽管如此,相比前期的巨额减持而言,仍是“小巫见大

巫”。此前,国海证券于7月1日披露,桂东电力已于2015年6月8日至6月30日期间减持公司3569.4832万股,占公司总股本比例为1.54%。

另据桂东电力同天发布的公告称,仅6月29日至30日两个交易日内,公司出售国海证券股票合计2214.4832万股,占国海证券总股本的0.96%,交易金额约36067.80万元,扣除成本后,公司可获得投资收益约32063.35万元。

截至公告日,公司已累计出售国海证券股票9144.4832万股,占国海证券总股本的3.96%。本次出售,公司尚持有国海证券股票16582.0891万股,占国海证券总股本的7.18%。

值得一提的是,鼎立股份也遭到了控股股东的巨额减持。公司于7月1日发布公告称,2015年6月29日,公司控股股东鼎立控股集团减持公司1800万股股份,占公司股份总数的2.35%。本次权益变动后,鼎立控股集团持有公司比例降至21.75%。

若按其减持均价28.17元计算,鼎立控股集团此次套现金额已逾5亿元,高达50706万元。2015年3月10日至6月29日,鼎立控股集团累计减持公司股份3800万股,减持比例占公司总股本的4.96%。

全通教育股东减持惹争议

此前,就在大盘V形反转的7月9日盘后,全通教育发布关于持股5%以上股东减持计划完成的公告称,广东中小企业基金计划于2015年5月28日至2016年1月21日期间,拟减持其持有的公司股份不超过590.9640万股,即不超过公司股份总数的2.77%。

近日,公司收到中小企业基金的《股份减持告知函》,通知公司其减持计划已实施完毕。从其减持时间表来看,除了5月29日至6月11日的三笔减持在6月12日进行了公告以外,6月17日至7月1日期间的8笔减持并没有及时进行披露。

事实上,投资者正是对此表示强烈不满。自7月2日至8日的5个交易日里,全通教育均以跌停报收。而广东中小企业基金的踩点减持正好规避了公司股价暴跌。从全通教育发布的公告来看,最高的三笔减持价格均超过了140元以上。全部减持算下来,每股平均减持价格高达124.68元,较公司7月14日

78.60元的收盘价溢价58.63%,累计套现金额高达73681.39万元。

7月14日,对于广东中小企业基金减持计划完成后却并未及时告知上市公司进行公告这一点,全通教育证券部工作人员回应称,在广东中小企业基金第一次减持以后,其就已经不再是公司持股5%以上的股东。对此,从法律上来讲,其后续减持并不需要告知上市公司,对广东中小企业基金本身也不存在相应法律约束。

但鉴于广东中小企业基金之前已经披露了相关减持计划,作为整个计划执行的最新进展,公司在拿到告知函之后便立即进行了披露,并不存在主动延误发布的动机。

“而且,从公司二级市场股价走势也可以看出,那几天披不披露股票都是被打至跌停板。对于投资者的指责我们也无能为力,公司是无辜的。”该人士表示。

据《21世纪经济报道》

相关数据 近千亿资金成“幸运儿”

据上证报资讯统计,在此轮调整前夜,即6月1日至6月17日期间,有492家上市公司遭遇重要股东(包括前十大股东、高管等)净减持(套现额大于增持额),合计

净减持规模高达974亿元。

无论是涉及公司家数还是套现总额,上述一组数据均较去年同期呈显著增长之势。

中国证券网

"枇杷派"特色匹配算法精准对接企业与人才,已获4000万元A轮融资



你在找工作时,还在一家一家地投简历,等待其中一家公司回复吗?来自南京的精准招聘网站"枇杷派"则让你告别传统的海投和搜索找工作的求职模式,让好工作直接找上你。

精确匹配算法是最大特色

"枇杷派"创业团队成员大多来自硅谷,均有着先进的创业理念和丰富的技术经验。作为一家精准招聘网站,"告别搜索与海投,精准职位送上门"是"枇杷派"的口号。与传统招聘网站相比,"枇杷派"最大的特色——精确的匹配算法直接为企业和人才进行匹配,大大减少了企业和人才的时间成本。"枇杷派"同时开放求职者和企业两端入口,开辟特色的求职与招聘渠道。如果你是求职者,只需在"枇杷派"上注册账号,登记自己的求职岗位和技能,枇杷派便会为你推荐适合你的工作职位。同样,如果你是企业用户,只需提出人才要求,枇杷派也会为企业提供适合职位的人才推

荐。目前,"枇杷派"上的企业注册用户已接近2万家。

A轮融资已完成 战略布局将逐步展开

7月初,"枇杷派"宣布完成4000万元人民币的A轮融资。这4000万准备怎么花?我们特地走访了枇杷派COO周鹏先生,他也详细介绍了"枇杷派"接下来的规划。产品研发、品牌塑造和市场开拓是"枇杷派"在完成A轮融资之后的重点布局。在产品研发上,"枇杷派"正逐渐往移动端发展,据周鹏介绍,"枇杷派"将在年内发布正式版APP应用,除了会有精准的职位推荐,还将有人脉和社交功能。同时,"枇杷派"还将对其特有的匹配算法进行完善,

通过对职位及技能数据库的积累和扩充,"让算法更精准",从而"让匹配更精准"。在品牌塑造方面,"枇杷派"将举办系列品牌活动,塑造品牌形象。6月下旬举办的"枇杷派"互联网创业公司专场招聘会"便是一个很好的尝试,接下来,"枇杷派"还将打造自己的求职俱乐部等等活动。而在市场开拓方面,"枇杷派"目前已有近2万家企业用户,接下来,"枇杷派"将着重扩张注册企业的行业范围,吸引更多传统行业的企业用户,而用户的增多也将让"枇杷派"的算法更加精准。

在团队建设上,目前,"枇杷派"也在招收优秀人才加入团队。随着融资的完成和产品的逐渐成熟,枇杷派的战略布局也将一一展开。更

多"枇杷派"项目的相关信息,可电话咨询或关注微信公共号"NYC"进行详细了解。

咨询电话:(025)84783332; 58598170

曹玉红



官方微信二维码

◆商机快递

吉祥馄饨 提供创富商机



以皮薄、个大、馅多出名的吉祥馄饨,在南京已经开设了100多家连锁店。吉祥馄饨是如何得到大家的认可的?

昨天带着这个问题,笔者来到了吉祥馄饨丰富路店。走进店堂,虽然只有20多平米,但装修风格清爽,环境舒适、干净。笔者到访时大概是11点,店内早已顾客满座。陈店长介绍,这家店营业额每月大概在9万以上,扣除人工、水电、房租等开支,净利润在1.6万左右。"吉祥馄饨"从店铺选址开始进行严格审查和评估,将风险最大程度排除在开店之前,运营每个步骤都有严格的管理流程,每个店铺都有专属督导,负责整体运营的细节管理和支持,使店铺运营规范顺畅。吉祥馄饨投入成本小、风险低、收益稳,再加上公司扶持力度大,尤其适合没有经验的初创者。本周六上午10点,公司将召开"加盟说明会",地址:南京市秦淮区大明路大校场2号)有意者请咨询:加盟热线:400-0707-517

NYC下午茶第二期圆满举办,与创业者共同探讨"创业公司招人"话题

7月12日下午两点,现代快报第二期"NYC下午茶"沙龙活动圆满举办,六十多位创业者参加了本次沙龙,共同探讨了"创业公司如何高效招人"的话题。

活动开始的项目路演阶段,合脚网、微办公、享盒零食网等三个创业项目依次进行了项目路演。合脚网用计算机技术实现网上模拟试穿功能,帮助消费者在网购的同时

能够买到合脚的鞋。一体化移动办公平台"微办公"可以帮助企业解决客户管理、外勤人员管理等问题,降低企业运营成本,受到了在场嘉宾的一致好评。享盒零食网专业提供办公室坚果小食品解决方案,合理的美食搭配套餐、精美的包装形象、便捷的快速配送服务,让办公室白领轻松享受休闲零食。

干货分享阶段,枇杷派COO周

鹏发表了他对"创业公司高效招人"的看法。周鹏认为,足够靠谱的项目必然是创业公司吸引人才的第一因素,高薪、期权激励、合伙人机制等等也都是枇杷派吸引人才的方式。事实上,真正优秀的人才面前,往往也摆着多个创业公司的offer供其选择。那么,怎样才能让这些优秀人才选择你的公司呢?周鹏以枇杷派某位技术员工为例,为了让这

位员工选择枇杷派,公司高层全体出马,最终打动这位员工。而正是因为这位员工的加入,让"枇杷派"的APP项目迅速进入正轨,让投资人留下了深刻印象。

对于面对多重诱惑的优秀人才,创业公司应竭尽所能来得到他,因为公司未来收获的回报将远远大于公司对他的投入。

曹玉红