

股市变化快 银行理财优势显现

在经历了过山车式的股市震荡后,不少股民将账户资金转投更为稳定的银行理财产品。理财分析师表示,降息降准后银行理财产品收益下滑在所难免,建议投资者现阶段可重点关注银行在售高收益理财产品,抓住不可多得的阶段性投资机会。 见习记者 张瑾

股民转投银行理财

“股市这段时间变化太快,还是做些稳定的投资比较好。”在股市震荡的市场行情下,南京市民戴先生坐不住了,从股市中撤回全部资金,打算用来购买银行理财。

“银行理财也有风险,但是总体比股市要安全得多。”戴先生接受了银行理财经理的建议,投入10万元购买了某股份制商业银行发行的一款6个月期限、预期收益率为6.15%的保本型理财产品。

记者了解到,股市震荡加剧,不少市民像戴先生一样,把部分资金从股市取出,转投其他理财渠道,中短期的银行理财产品备受青睐。

“前段时间市场行情好,很多客户把资金用于股票和基金投资,这段时间股票变化大,基金收益也大幅下降,不少人又重新回来购买理财产品。”中国银行南京新街口一家支行的理财经理告诉记者。

收益率超5%产品仍占半壁江山

据上述理财经理介绍,降息降准后,该行理财产品收益率已小幅下降,目前3到6个月期限的理财产品收益率为4.6%—4.7%。记者走访其他银行网点发现,虽然各家银行理财产品整体收益率普遍都在下降,但目前市面上在售的收益率达到5%—6%、甚至更高的理财产品并不在少数。

记者在银率网上粗略统计,近期南京发行的银行理财产品中,投资额不少于5万元、投资期限在1年

内的产品共有203款,其中半数以上产品的最高预期收益率超过5%;并且还有10款产品的最高预期收益率超过6%,占总量的4.9%。

在售的银行理财产品中,预期年化收益率最高的是汇丰银行推出的一款半年期限的人民币结构性投资产品,预期最高收益率14.1%,不过最低收益率也达到-10%;另外,农业银行推出的4期组合产品,预期收益率均在6%以上,其中最高一期达到11%,最低也有6.7%。



图片来源于网络

现阶段银行理财性价比更高

随着央行降息降准的推行,加上存贷比的取消,极元财富江苏分公司总经理任荣坤认为,受央行一系列动作的影响,银行的类固定收益型理财产品收益下降在所难免。

“但是在目前市场行情下,相

比于股票和基金投资,银行理财产品的性价比还是比较高的。”任荣坤表示,短期来看,银行在售收益较高的理财产品,对于风险偏好较低、缺少专业知识的普通市民来说,是个不错的阶段性投资选择。

江苏交行 专注小微企业金融服务

近年来,交通银行把加强对小微企业的信贷支持作为促进自身业务转型的重要举措,积极推动专营机构建设,加大业务和产品创新步伐,加大对小微企业和科技型小微企业的信贷支持力度,确保小微企业贷款增幅不得低于各项贷款平均增幅。截至2015年4月末,该行小微企业贷款余额565亿元,比年初增加6%,高于各类贷款平均增幅4.5个百分点。

积极推动专营机构建设。该行先后在南京、常州、连云港、镇江、淮安等地设立专门的科技金融支行,6家省辖分行成立小微企业贷款中心,本部7家中心支行分设小微金融部,选配和充实专门人员,加强对科技型小微企业的金融服务,已基本形成“多层次、特色化、广覆盖、商业可持续”的小微企业金融服务体系,各具特色的专营机构模式,在加强和改善小微企业金融服务中发挥了重要的作用。

加快零售业务和产品创新步伐,该行围绕科技金融、产业链、商圈、贸易市场、文化产业发展的融资需求,目前已经推动“商圈贷”、“文创贷”、“政府采购贷”、保贷通业务、“家易通经营贷”等创新业务在全省范围内落地,在此基础上,下一步将开发以税务、新三板为基础的创新产品,探索抵押类小微企业贷款的准入门槛,完善家易通经营贷流程,探索网上提款,同时试点“社区贷”。

简化流程提高审批效率。该行正在试点的POS贷产品,客户可以通过线上申请的形式,突破传统的授信流程,以全线上的模式,为小微客户提供更快捷的融资服务。“交通银行e贷通2.0”是2014年“交通银行e贷通”的优化升级产品,可以满足人们日常生活中的大多数消费领域,客户足不出户便可以用网银申请,无纸质材料。

高度重视和加大对小微企业金融服务的宣传力度。去年以来该行持续开展了“江苏银行业小微企业金融服务宣传月”活动,面向市场、加强宣传,组织参加或开展了南京市小微直通车、科技园区行等产品路演活动近10次,联合总、分行投行部的专家、券商共同上门向优质存量中小微客户推介工作行新三板金融服务,将宣传与日常的业务营销、产品推广和企业文化建设等活动相结合,不断增强和提高小微企业客户以及社会公众对银行服务理念和服务品牌的认知度、认可度。

抓住这三点 省钱游一夏

夏天是适合旅行的季节,梦幻海岛、异国风情都在这个时节展现出最美的样貌,“出国游可能比境内游消费还便宜”的观念已渐渐成为人们的共识。部分银行早早就关注到境外游市场的机会,纷纷推出优惠活动。既能享受旅行,又能省钱,也成为越来越多出境消费者的追求目标。

现代快报记者 陈孔萍



1 信用卡订购一“折”到底

“1元购机票,国内航班最高减500,国际航班最高减1000!”即使是多次历经旅行社价格战的精明消费者,看到这个价格恐怕也会为之疯狂。近日浦发银行信用卡联合中国南方航空,携手推出“浦大喜奔——1元购机票”活动,符合条件的浦发信用卡持卡人在活动期间最低只需花费1元,即可乐享南航7月1日—9月30日间的国内外航班单程机票一张,飞行地点任选,航班时间不限。

“如今,南京到上海的一张高铁票都要100多元,1块钱竟然还能买国际机票?”市民陈小姐不敢相信。记者了解到,参与浦发银行信用卡的优惠活动有一定的条件:在2015年1月1日至6月29日间,使用

浦发银行信用卡进行积分消费满2000元及以上的客户,或在此期间有过一次及以上分期交易记录的持卡人,都可以参与此次1元机票福利活动。

事实上,不仅是浦发银行,工行、建行、邮储等多家银行信用卡中心也都展开了针对旅游市场的营销活动。各家银行不仅联合旅行社进行活动促销,还针对市场进行了深度定制。例如,使用建行龙卡赴韩包机4日跟团游秒杀价999元;刷邮储银联信用卡参加中国旅行社台湾中秋旅行团,每人立减1000元,每张可享2人优惠;持工行长隆联名信用卡可享受主题公园5折门票优惠一次等,优惠力度非常大。

2 旅游分期 先旅行后付钱

虽说境外游的市场越来越大,但少则三五千、多则上万元的旅游团费,加上途中的购物开销,加起来也是一笔不小的数字。近期途牛旅游网推出的“0首付0利息0手续费”的旅游分期吸引了不少年轻的驴友。

记者登录官网了解到,此次活动是该网站联合广发银行,针对3期、6期推出的“3免分期”,如需要9期、12期,月利率则为0.34%、0.42%。在办理流程上只需在付款时选择“牛分期”并填写申请信息,等待银行审批即可。“只听说过买车、装修可以分期,没想到出去玩也可以分期,分摊到每个月,压力小很多,实在是太贴心了。”市民小王钟爱旅游,每年都会出境两三次,小王坦言每次出去玩之前都要存

上好久的出行经费,“现在有了旅游分期,可以真正来一次说走就走的旅行啦。”

与途牛网相似,爱旅行、游侠旅行等旅游网站也相继推出“旅游分期”业务,其中爱旅行打出“10%的价格,100%的出境游”口号,即订购出境游指定线路可享受先旅行后付款的优惠,首付10%,其余分9期每月偿还,同时附送签证。中国银行江苏省分行相关人员透露,“现如今消费分期已成为市场主流,并呈现细分市场的趋势,从客户的需求出发,提供定制化服务。旅游也是一种客户需求,并且这个需求市场在不断扩大,银行很愿意与行业内的领先企业合作,在开辟市场的同时也让消费者获得实惠。”

3 刷卡返现 实惠看得见

出境游在欣赏异国风情的同时,购物消费也是保留行程。近年来人民币兑其他外币(除了美元)的汇率不断升高,使得境外购物越来越便宜,如果再加上一张信用卡,消费过后还有返现惊喜,那就完美了。

记者了解到,目前大部分银行信用卡都有境外刷卡优惠活动。

比如,持中行visa、万事达卡持卡人单笔满等值100美元,交易满足5笔,返现5%,每月返现最高50美元;单月累积境外消费达到等值8000美元,直接返现80美元。广发visa信用卡在乐天免税店购物,享最高15%的折扣;民生银行全币种信用卡在境外消费最高享6%返现,还可免3%的取现手续费。