

安家蓝鲸必读！你不能

不知道的半年楼市大事件

还未做好准备，6月即将进入尾声。在这半年的时间里，南京楼市可谓是跌宕起伏，“大事”频发，央行连连降息降准、330新政落地、公积金政策调整、地铁3号线通车、开发商头条之争风波不断……有的与购房者切身生活相关，如房价、政策、维权等；有的可以当作楼市的调味品，如开发商们花样百出争头条，超级“地王”横空出世等。2015上半年南京楼市都发生了哪些大事件？有没有你错过了的呢？安家“蓝鲸”，下面的这些大事件，与你的宜居生活密切相关。

现代快报记者 胡海强 田倩

政策篇

在今年之前，国内房地产市场经过了三次调整，第一轮是2008年下半年至2009年上半年，第二轮是2011年下半年到2013年年初，第三轮是2014年下半年到2015年上半年，其中，2015年的上半年，是一个可以和2008年政策调控力度PK的调控年。一切调控的最初根源，都要从政策追溯，2015年经历了央行降息、营业税5改2、公积金新政、学区房改制等一系列政策调整，对南京楼市产生了一定程度的影响。

央行降息

2月28日，央行宣布，自2015年3月1日起存贷款基准利率下降0.25个百分点，其中一年期贷款利率下降至3.5%；一年期存款基准利率下调至2.5%。5月11日央行再降息，降息后，个人住房公积金5年以上贷款利率由调整前的4%降为3.75%，商业按揭贷款基准利率也由调整前的5.9%下调为5.65%。业内人士指出，2014年11月22日之前的5年以上商业按揭贷款基准利率为6.55%，而目前3轮降息后已降至5.65%，共降了0.9个百分点，相当于贷款人获得了原有的基准利率85折优惠。例如，买房人申请商业按揭贷款100万元，贷款期限20年，用等额本息还款法，降息后每月月供比去年11月22日前减少521元左右，总利息共减少了12.51万元左右。总之就是买房成本降低了，置业压力减小，要买房的可以入手了。

330新政

央行、住建部、银监会3月30日联合下发通知，对拥有一套住

房且相应购房贷款未结清的居民家庭购二套房，最低首付款比例调整为不低于40%。而公积金贷款购买首套房最低首付比例下调为20%。另外，财政部、国家税务总局也发布二手房交易新政，营业税从之前满5年免征调整为满2年免征，新政自3月31日开始实施。有不少人因为买房首付过高资金难周转，迟迟无法下手买房，如今首付下调，也就意味着买房门槛的降低。

公积金新政

南京住房公积金管理中心5月11号下发通知，下调个人住房公积金利率，五年期以下（含五年）贷款利率由现行的3.5%下调至3.25%，下调0.25个百分点；五年期以上贷款利率由现行的4%下调至3.75%，下调0.25个百分点。比商贷利率更低的公积金贷款是不少人买房的选择，如今利息减少了，限制条件放宽了等为购房者带来一定的买房福利。以夫妻双方可贷最高额度60万元、20年还清为例，按原利率4.0%算，每月需等额还款3635.88元，可能上不了名校。

成交量上升，不少楼盘纷纷涨价，有楼盘也开始转型打造高端改善型产品。

创洽会

4月24-27日，2015中国·南京科技创业创新与重大项目洽谈会在南京举行。创洽会期间，纳入统计的市级签约投资项目共80余个，总投资1550亿元。白马农业

城建篇

除了受政策的影响，城市建设、轨道交通等方面规划、工程也对南京房地产市场带来一定的影响。2015年地铁3号线开通、4号线续建、5号线开工，仙林湖、燕子矶综合体开始动工，接下来大校场机场的搬迁也即将为主城带来10平方公里的地块……种种规划利好的落实，对南京楼市的发展格局都产生了重大影响。

地铁3号线开通

南京地铁三号线的开通，实现了与1号线、2号线、机场线和宁天城际线的换乘，三号线贯穿江南江北，是南京第二条过江地铁线，连接长途汽车、高铁、火车等交通枢纽，是南北客流的主干线。3号线的开通也催生了一大批“地铁盘”的产生，地铁沿线周边楼盘



图①②为CFP供图，其余均为资料图片

2015年的楼市在政策的加持中稍有起色，降息、降准、降首付、调营业税、公积金新政等政策迭出，南京楼市表现强劲，市场上的亮点频频，房价连续上涨3个月、单月认购量过万、河西房价站稳三万……这些如同一针针强心剂一样，给南京楼市不断注入信心。

楼市上半年的关键词。5月23日，仙林万达茂正式开盘，首推479套房源，不到4个小时的开盘时间，479套房源便全部售罄。6月4日，海峡城和新城玖珑湖选择同一天开盘，分别推出104套毛坯房源和24套叠墅，开发商均表示当晚售罄。除了“日光盘”模式，6月7日开盘的龙湖春江紫宸，首开当日狂揽18亿，更是重现了许久不见的数万人抢房的现象。

“地王”再现

6月10日的一场土拍，让南京的房企们震惊。来自北京的房企北京北辰15亿拿下河西G10地块，溢价46%，楼面价竟然高达21203元/平米，成为南京新“地王”，这个价格甚至高过了南京在售310个楼盘房价！这也逐渐形成了一个规律，外来房企首次进入南京，往往必造“地王”，升龙、正荣、金隅、鲁能均是如此。在新“地王”拍出不久，同区域的各家楼盘各显神通，飞机稿漫天，显然，新“地王”的出现，给同区域的开发商带来了一定的信心，毕竟，“面粉”价太高。

房价止跌转涨

在“330”新政的刺激下，市场预期已经发生改变，南京楼市扮演了房价上涨的领头羊角色，自3月份开始，南京房价开始走出止跌通道。南京网上房地产的统计显示，今年3月，南京共成交商品住宅5266套，环比大增63%，同比也增长了5%，交易量的上升，为房价止跌回升奠定了坚实的基础，国家统计局数据显示，南京3月份房价环比上涨0.2%，4月份环比上涨0.3%，5月份环比上涨0.4%，形成三连涨的局面。

单月认购过万

经历4月份的政策过渡期后，南京楼市在5月份迎来整体性爆发，推盘量增多，推盘节奏加快。南京网上房地产的统计显示，2015年5月份南京新房共成交7220套（溧水高淳未计入全市总成交套数），环比今年4月份6287套的成交量有了近2成的上涨，同

“日光盘”重现

受到政策高发期利好的叠加影响，南京楼市回暖已板上钉钉，千人抢房、日光盘……这些已经被逐渐淡忘的现象，成为了南京

早已成为房企必争之地的南京，竞争尤为激烈，上半年，在政策利好叠加、市场趋于回暖的背景下，房企之间有竞争，也有合作，但也有一些不和谐的声音。

房企篇

“武媚娘”系列，在“武媚娘”被南京楼市的各级开发商玩坏之后，突然杀出了个高雅对决，一向以文艺著称的新城和保利，在营销中也是以诗句对决，这厢“满园关不住蝴蝶翻跹过墙来”，那边即刻“一湖暖意君不知多少蝴蝶为湖痴”发起反攻。在银城地产拿下城东养老地块后，中海国际社区打出广告语“银城好好照顾老年人，因为年轻人我全包了”，接着骋望云邸接茬“老人年轻人都给你们，阚太太和先生我们包了”……虽然只是抢眼的调侃，但楼盘间的“口水战”也让不少看客一饱眼福，成为楼市的调味品。

“小蜜蜂”事件

去年青奥会之后，江北大批量土地出让，华润、招商、金地、保利等多个大牌房企入驻，形成围合之势，各家难免“面对面”竞争，但在各家楼盘竞争的过程中，也出现了一些不和谐的声音。6月13日，江北高新区发生一起“小蜜蜂”派单、截客遭同行殴打的流血事件，这一被打的现场图片在朋友圈瞬间传开，业内一致谴责打人者，呼吁良性竞争。不过，这一事件也引发了多方思考，有人叹息营销倒退，开发商管理方面存在的失责，反思行业内的焦躁，以及不得不面对的高压环境。

联合开发

缓解资金压力，降低运营风险，优化资源配置，房企“联合开发”的模式逐渐被业内所接受。上半年，万科、万达，这两大大千亿元房企宣布合作，“联合开发”的模式成为楼市“新常态”。2015年，南京楼市涌现一批知名房企，进行强强联手，上海建工与招商、朗诗联手打造的河西南项目“招商雍和府”，绿地、弘阳宣布联手开发江北高新区项目“时光里”，朗诗、保利再度携手推出了江北迈皋桥项目“保利朗诗蔚蓝”，而绿地和远洋地产也宣布联合开发江宁东山项目“远洋绿色云峰公馆”。

天价车位

因为“天价车位”的事情，位于南京集庆门大街星雨华府小区，成为了舆论焦点。南京网上房地产数据显示，星雨华府大部分车位的价格都在每套32万元左