



2015电商年中庆全线开战 苏宁全品类上阵 “秀”互联网零售格局

一年一度的618又来了,这个时段已然成了各电商平台年中庆战场。5月27日,苏宁COO侯恩龙通过全国视频会议宣布启动6月年中庆,并公布了苏宁年中庆的资源优势及各种玩法,拥有双线基因的苏宁易购对这场电商盛宴志在必得。



四大方程式决胜“618”

618的迫近,各大电商之间的火药味渐浓,互联网+趋势下备受资本市场看好的苏宁,互联网零售的最后一块拼图也已完成,为即将到来的618年中庆做好了铺垫。

记者了解到,继云店和PPTV电视生态系统后,苏宁消费金融公司5月底开业运营,首款代表性产品“任性付”同步推出。作为苏宁互联网零售核心一端的苏宁易购宝战略地位凸显,在6月11日的“2015易购宝首届全国事业合作伙伴大会”上,与500家全国顶级代理商签订合作协议,意在打造“实体零售+生活服务”的全场景消费模式。

5月27日晚,苏宁云商COO侯恩龙通过全国视频会议宣布启动6月年中庆,并公布了四大方程式的各种玩法,集结了千大品牌、2万平台商户、投入180亿特价资源,苏宁将四端协同,全品类打响年中庆。

场景消费和支付“初试身手”

年初,以“金融云、物流云、数据云”为主导的苏宁“三云”渐入公众的视野。此次年中庆期间,苏宁

金融也将整合支付、理财、保险、众筹等业务板块资源,为消费者提供更加快捷、便利、实惠的消费者金融服务。值得关注的是,苏宁“任性付”还和南京新百达成了异业合作协议,消费者在南京新百通过扫码也可以使用“任性付”支付,这也是“任性付”的第一次异业合作。

作为苏宁消费金融公司的首款产品,“任性付”将在618年中庆期间推出“零首付、零手续费、零利息”的“三零分期”优惠活动。记者了解到,此次苏宁“任性付”除享受优惠名品特卖外,相对于京东白条、天猫花呗等消费金融产品,在申请门槛、额度及分期方面更具优势,普通公民均可申请最高20万的额度,年中庆期间“任性”花的同时,还可以享受到最长60期的还款期。

此外,作为苏宁互联网零售重要战略一环的苏宁易购宝,也将推出多款异业合作的活动。在上个周末,朋友圈又被苏宁“618”刷屏了,易购宝“一分钱”不仅可以洗车、喝奶茶、吃鸭血粉丝,还能免费看电影,南京的潘西和小杆子着实兴奋了一把。此次年中庆也将成为易购

宝社会化的“练兵场”,“互联网+金融”的场景消费者方式,将成为苏宁互联网零售升级、创新的“王牌”。

依托门店优化物流

依托全国1600多家实体店,此次618年中庆期间,苏宁物流在提升配送速度上也进行了优化。目前全国最大的自动化小件仓储中心——苏宁上海奉贤物流基地将在6月18日之前投入运营,上海和周边城市将实现0时截单及一日三送。苏宁物流先期打造的“急速达”和“送装一体”两大服务品牌此次将有重大优化。

苏宁物流全力筹备的“快递盒回收”系统已于6月初正式上线,用户在苏宁易购购物收货后,将纸质快递盒返还给苏宁物流快递员,可获得相应“云钻”可用于抵扣消费款,实惠又环保。此外,苏宁报关公司今年3月份正式获批,依托美国、中国香港、日本三地物流辐射,通过广州和杭州两大口岸保税仓,苏宁海外购商品实现最快72小时出库配送。

现代快报记者 刘德杰

新老股民牛市“悲喜录” 抓住“风口”才是王道

“等这轮牛市结束,我要把经验好好总结成一本书:《我是如何在牛市中成功避开各种涨停股的》”这虽然是近期在网络上流传的一句玩笑话,但也代表了不少老股民的无奈心态。记者了解到,沪指突破5000点后,全民炒股的热情再掀高潮,而其中的悲喜的确让人唏嘘不已。

“股神”不神了

股民老张是一名资深股民,甚至不少同事、朋友眼中的“股神”,十几年的炒股经验让老张收获了属于自己的第一辆汽车。用老张自己的话说,“虽然和那些大神不能相比,但是自己也相当自豪。”不过,今年老张“悲催”地发现:“股神”再也不神了。

老张说持有的股都是自己分析出来的,从来不听所谓的股评人士的意见。几个一直让他推荐股票的“新手”同事,真的是他说买什么就买什么,他说放多久就多久,都赚了。只有他自己目前账面上还保持亏损。

老张说,“经验害死人、贪心害死人。”老张说的就是自己重仓的一只神股:中国中车。数据显示,6月8日,中国中车复牌,股价一字涨停;6月9日,股价从涨停板直线跳水并一度跌停,尾盘微弱反弹;6月10日,股价又是直奔跌停。“大家都在说中国神车复牌后有几个板(涨停板),结果我真的等来了四个板:第一天涨停板;第二天先涨停板,再跌停板;第三天又是跌停板。”不少网友自嘲道。

老张说自己早在中国南车和中国北车重组合并之前就关注了,但或许是老股民的心理作祟,老张迟迟没有加仓。一直等到这两只股票停牌的消息,老张才追悔莫及。于是,老张在“神车”复牌当天的涨停

板上入场,“至少能再来两个涨停板,结果失算了。三个交易日整整跌了20%。”

新股民“傻人有傻福”

与此同时,A股牛市行情带来的赚钱效应令新股民激增。

“真是疯狂,第一次看到排队开户的场景,人人都在谈论股票。”王颖是一名银行柜员,她说,今年以来银行的“生意”越来越难做了,不少储户都拿着钱排队去开户,银行理财产品几乎无人问津。

那么,新股民何以有如此之高的热情?新股民徐达告诉记者,自己今年3月才开户入市,而且是在老婆的一再要求之下,才拿出了原本放在银行理财产品的10万元。“都说新人手气好,我觉得算是傻人有傻福。之前本金10万元,现在已经快50万元。”而不少和徐达一样的新股民或许什么也不懂,仅仅是抓住了当下的投资“风口”就赚得盆满钵满。

徐达说,自己就是一名普通的高中老师,根本不懂股票分析,完全都是听朋友、同事的推荐,新股民什么都敢买、都敢追。“人家推荐我买了之后就不再瞎换,也不会天天盯盘。”

徐达对于自己目前的股票投资收益相当满意,并称准备逐步减仓、落袋为安。“我想大盘应该不会一直这样涨下去。”

投资参考 掘金按图索骥 “中国制造2025”最受关注

而对于下半年的投资布局,一些券商给出掘金路线图,新老股民可从中探索门道、抓住“风口”。

中信证券认为,“中国制造2025”将是下半年影响面最广的创新主线。特别看好智能制造、绿色制造和高端装备这三大投资方向。在此基础上,偏好有并购整合及海外扩张经验或潜力的公司。

国泰君安建议投资者在三季度继续看重成长性公司及传统转型公司的机会。“中国制造2025”是成长

的大风口,建议沿智能制造、工业互联网、应用端三个领域进行配置。国泰君安还推荐了供应链金融3.0、迪士尼、国企改革及新能源汽车主题。

国元证券认为,可以从三条主线把握下半年的投资机会。首先,经纬交织——“中国制造2025”、互联网+、医疗保健、新能源、环保;其次,物价回升——有色、钢铁、化工;最后,主题投资——“一带一路”、稳增长、国资改革、军工。

据《中国证券报》

上市公司加速布局P2P

A股相关概念公司多达61家

近期,“互联网+”概念在资本市场掀起一波又一波热潮,不少上市公司纷纷以自建平台、控股收购、参股等形式加速布局P2P。

记者注意到,近一个月来,上市公司涉足P2P网贷行业的消息络绎不绝:6月2日,深圳中小板上市公司浩宇达公告称,拟以6.6亿元收购团贷网66%的股权;5月23日,投哪网宣布获大金重工B轮融资1.5亿元。港股上市公司也有缺席这场“盛宴”:6月6日,香港主板上市公司普汇中金宣布6000万元注资

信融财富。

此外,还有一些上市公司纷纷新设P2P平台试水互联网金融领域,如5月28日精达股份宣布斥资3000万元打造“精融汇”,东方金钰近日称,已投入1000万元打造涉及其主营业务珠宝销售、信贷等金融服务的P2P平台。据网贷之家的数据,截至2015年6月10日,涉及P2P网贷概念的A股上市公司多达61家。P2P平台与资本市场联姻形式各异,目的也大相径庭。投之家CEO黄诗樵表示,对于上市公司来

说,一方面可以缩减其对于布局互联网金融所需的时间成本,另一方面互联网金融也是未来发展趋势,可以增加上市公司的炒作题材。

据网贷之家的数据,涉足P2P的上市公司中,中小板公司居多,占全部“P2P概念股”的44%,其中又以制造业企业居多,61家涉P2P概念的公司中有37家属于制造业。“制造业上市公司可能出于整合自身供应链角度,通过P2P网贷平台来构建完善供应链金融体系。”高级研究员张叶霞认为。据新华社

全省版 广告热线 025-84519772



打新贷:为有市值,没资金的股民定制服务
证券配资:股民杠杆盈利利器
银行过桥贷款:为贷款客户定制服务
小微贷:需提供房产、证券、票据、汽车、黄金首饰等资产
手机:13952060172, 13584080912
总公司地址:南京市建邺区云河路37号,电话:025-86440269
分公司地址:南京市雨花台区铁心桥大街36号,电话:025-52418082

物流全省版 诚招滁州、芜湖、马鞍山广告代理 订版电话:13002581905

南京宇峰物流
南京=内蒙、西北、新疆、东北、云贵川
南京=广州、福建、山东、淮安特色专线
025-85566524, 025-84022675
13851630087, 13515118937

南京宁青物流
南京=青岛专线
山东全境货运特快往返专线
025-85692480, 13305161833

顺道物流
南京=西安专线
陕西全境及天水、平凉、庆阳等地
电话:025-85566485, 13605175905
本公司携手中华联合保险投保一亿元为您的货物保驾护航

无锡亿丰物流
无锡=济南、青岛
统一服务电话:400-710-710-6
专业承接各地至无锡及周边落地分流业务
电话:0510-83500666, 13291226789

无锡迅速物流公司
无锡=新疆全境
无锡货运市场最具实力新疆专线
0510-83858222, 83858955

南京晓峰物流
南京=全国各地
承接货运全国整车零担业务
电话:025-85573881, 13814082108 刘