

# 互联网+ 助推创业 第三次浪潮

这是一个最好的时代,也是一个变化最大的时代。只看身边的人与事,也能感觉到这个时代的律动。

上周五,现代快报记者的一位前同事辞职了,他说要去互联网上创业,给自己一个更美好的未来;上周四,和两位外地来宁的老同学吃饭,酒杯起落的间隙,聊起最多的话题是“你有什么好想法?可以让我们赚到钱的那种”;上周二,发小在朋友圈里发了一张图——他在上班间隙开的小吃店,营业额已然突破了30万……

1978年以后,中国人不再忌惮谈起对财富的渴望,于是,一拨拨勇敢者开始创业,赢取财富、名声、梦想,或者遭遇失败。

如今,又一拨勇敢者出现了。不同的是,这一次的“创业者群体”可能会涵盖所有人。

这是中国创业的第三次浪潮。

现代快报记者 贾磊

## 最“互联网”的90后成最受欢迎的创业者

“我们早就没有竞争力了。这两年,最受欢迎的是90后。”一位刚刚40岁的朋友哀叹。其实,他在某银行担任高管,年薪近百万元,之前,从没见过他的“暮气”。

这种暮气来自最近的打击——前一段时间,他打算创业,看好了一个项目,想要和一个年轻的团队谈合作,但对方的领导者,一位1992年出生的小伙子在跟他聊天后拒绝了他。

“你可以投资,但我不认为我们能成为很好的合伙人,我们的理念有点差距。”这位小伙子说。这让他感觉自己大受打击。“在我的公司里,是不可能让他们成为项目领导者的,他们太年轻了。”他愤怒地说。

“太年轻了。”这实际上是这

些会让我生活得更好。”一位年轻的创业者小张说。

这位1994年出生的年轻人毫不掩饰自己的锋芒,从他的身上能看到很多消费主义的种种经典作品——爱马仕的皮带,迪奥的钱包,宝马的车钥匙。“这些都是我赚来的,我有理由享受。”

小张是新一代的创业者之一,5月底,因为他的APP,某个能够联系物流公司与货车司机的手机软件,他的团队刚刚拿到了一笔1000万元的融资,这足以让这位昔日IT公司的职员变得扬眉吐气。“你只要有好的想法,就能发财,你得奋斗,但你不一定要活得太艰苦。”小张坚定地说。

这种自信来自于这个时代对于成功的定义。“创业能带来财富、名声,这

## 创业新浪潮背后 有着时代这个最大的推手

推动创业浪潮的,恰恰是这个时代本身。现在很难说清楚,是时代的需求,促进了互联网和智能手机的发展,还是技术的进步,改变了这个时代的规则。这样看似矛盾的逻辑,同样适用于技术与创业之间。

互联网是一个低门槛的世界,在榜样影响下,新一波创业者蜂拥而至,你开发一个门户,我也开发一个门户,你做团购,我也做团购,你有“秘密”,我则有“无秘”。

以最流行的手机APP开发为例,你甚至不需要技术,在网上,有帮你做APP的软件,也能找到愿意负责维护的团队。

“你要有一个好想法。”一时间,这句在创业者中广泛流传。

创业者激增的另一个原因,则来自于时代的尴尬。

某新闻网站5月1日发表题为《随着经济增长放缓,中国鼓励创业以促进就业》的文章称,根据5月1日中国政府网站上公布的一份意见,国务院计划支持创业,以促进就业。这篇文章的另一个背景是,上个月,李克强总理表示,面对今年就业压力加大的形势,必须采取更加积极的就业政策。

当然,创业大军的背后,还有榜样的力量。这得感谢通畅的互联网,在创业之初,许多创业者都会拿偶像的故事来激励自己,这些偶像的名字,可以是乔布斯,也可以是马云、雷军或者身边的成功者。

互联网+ 是创业第三次浪潮的主要标志,几乎所有行业都不可避免地被“潮水”洗牌了

## 历史与现实

### 中国创业的 三次浪潮

1978年以后,中国曾经爆发过多次“创业潮”,按照阶段来说的话,第一波潮水叫“个体户”,第二波叫“下海”,第三波才是“创业”。这三波浪潮,改变了中国人对于财富的概念,也改变了中国的经济。

一切看起来都十分美好,连

创业所需的资金,也比之前更容易获取。

一位创业者说,目前获取资金的手段十分多样,有政府的

资金,也有来自天使投资者的青

睐,实在不行,还可以众筹。而“新三板”的开放,更是让融资手段变

得简单。“新三板”市场原指中关

村科技园区非上市股份有限公司

进入代办股份系统进行转让试

点,因为挂牌企业均为高科技企

业,故形象地称为“新三板”。

目前,新三板不再局限于中关

村科技园区非上市股份有限公司

股权转让交易平台,主要针对的是中

小微型企业。

当然,创业大军的背后,还有

榜样的力量。这得感谢通畅的

互联网,在创业之初,许多创

业者都会拿偶像的故事来激

励自己,这些偶像的名字,可

以是乔布斯,也可以是马云、

雷军或者身边的成功者。

6月2日,由SOHO中国主办的新一期“潘谈会”在北京SOHO3Q举行,SOHO中国董事长潘石屹、小米科技董事长雷军、万通控股董事长冯仑与创业者进行了一场关于创业的对话。这些成功的创业者对后来者进行了不够温和的告诫:一旦选择创业,就选择了一个人无比痛苦的人生。而李开复也认为,创业往往比就业要辛苦百倍。

冯仑也说,尽管过去的创业

## “个体户”:无路可退, 无所畏惧

1979年左右的“个体户”可不

是一个褒义词。

它最初是“待业青年、劳改犯”

的代名词,往往会被嘲笑、诋毁

与蔑视。

当时,文化大革命刚刚结束,

800万知青返城,就业成为社会问

题。机关单位安置有限,一些知青

只能靠摆地摊,从事理发、修鞋、磨

刀、修伞、修家具、卖小吃等行业维

持生计。

个体户的出现,激活了一个封

闭已久经济体对物质的渴望,王

石、柳传志、任正非、张瑞敏,中国

第一代企业家就是在这时“倒腾”

出第一桶金。

1979年2月,中共中央、国务院

批转了第一个有关发展个体经济的

报告,允许“各地可根据市场需要,

在取得有关业务主管部门同意后,

批准一些有正式户口的闲散劳动力

从事修理、服务和手工业者个体劳

动。”

“个体户”从此出现。

1980年温州章华妹成为第一

个拿到个体工商户营业执照的人,

她以卖纽扣为生。

安徽人年广久靠卖瓜子致富,

傻子瓜子至今仍然销售火爆。

当时的“倒爷”凭着跑个差价,

把国外的电子表、计算器和“麦克

镜”(因美国电影《大西洋底来的人》爆红的墨镜)倒卖到闭塞的县

城,成了中国第一批万元户。

个体户的出现,激活了一个封

闭已久经济体对物质的渴望,王

石、柳传志、任正非、张瑞敏,中国

第一代企业家就是在这时“倒腾”

出第一桶金。

1992年初,中国改革开放总设

计师邓小平南巡,指出计划和市场

都是经济手段,明确提出“三个有

利于”标准。

“南巡”进一步打破了人们的

思想禁锢,激发人们跳出体制,投

身市场经济之海的热情。

据人社部数据显示,1992年,

有12万公务员辞职下海,1000多万

公务员停薪留职。

“造导弹的不如卖茶叶蛋的。”

这是当时的一句名言。

上世纪80年代末90年代初,全

国掀起一股全民经商潮,其中最为

典型的是“国企员工下海”。

这源于当时的通货膨胀,中国人

第一次感受到物价的上涨,感受到“钱不够花了”。

1987年,现SOHO集团董事长

潘石屹放弃石油部管道局“铁饭

碗”,揣80元钱南下广东。冯仑原是

国家体改委下属研究所的干部,后

被派往海南省筹建改革发展研究

所,但到达海南不久,冯仑与潘石

屹等四个同伴成立公司,做房地产

买卖。

1992年初,中国改革开放总设

计师邓小平南巡,指出计划和市场

都是经济手段,明确提出“三个有

利于”标准。

“南巡”进一步打破了人们的

思想禁锢,激发人们跳出体制,投

身市场经济之海的热情。

据人社部数据显示,1992年,

有12万公务员辞职下海,1000多万

公务员停薪留职。

“造导弹的不如卖茶叶蛋的。”

这是当时的一句名言。

上世纪80年代末90年代初,全

国掀起一股全民经商潮,其中最为

典型的是“国企员工下海”。

这源于当时的通货膨胀,中国人

第一次感受到物价的上涨,感受到“钱不够花了”。

## 大众创业:网络时代的 个体崛起

中国这次大众创业,其实从2000年前后就已经在酝酿了,当时,互联网进入中国。百度、腾讯、阿里巴巴正是在这一时期迅速崛起的代表。

2014年,中国经济进入“新常态”,而一波新的创业浪潮也正在兴起,在政策环境方面,中央政府“三大施政清单”,“简政放权”为创业潮提供制度保障和政策推力。同时,2014年3月《注册资本登记制度改革方案》出台,放松企业准入条件的管制,取消了“最低注册资本金”的限制。

这轮创业潮涵盖社会各个阶层;年龄分布较广,85—90后创业者更多。

今年的政府工作报告也首度将“大众创业,万众创新”作为推动经济转型升级的双引擎之一。

特别快,而且你有可能参与学习实

践各个不同部门的工作,不会成为某个小部门的螺丝钉。”

同时,执行力是一切的保障。

“真正的创业者并不是仅仅依靠一个点子就能成功的,点子一点都不值钱。真正能够使你成功的是看你能不能满足市场需求并且快速执行。而要做到这点,需要强大互补的团队,多方面的经验和能力,当然还有巨大的资金。”李开复说。

李开复认为,作为一个创业者,遭遇挫折,碰上低潮都是常有的事,在这种时候,反省能力和自我反省精神能够很好地帮助你渡过难关。曾子说:“吾日三省吾身。”对创业者来说,问题不是一日三省吾身、四省吾身,而是应该时时刻刻警醒,反省自己,唯有如此,才能长期保持清醒。

而另一位创业者的经验更是残酷而直接。

“由初心而生,丧初心而死。”这位创业者如是说。



创新是创业第三次浪潮与前两次浪潮的主要区别,创新让创业者有望成为一代“智造”者 CFP供图