



家装新时代的加减法

互联网+家装，其实是要给业主减负

从去年经过一轮爆炒，到今年两会上李克强总理提出“互联网+”概念，一夜之间互联网成了香饽饽，不论哪个行业都想搭上这趟顺风车驶入快速道，就连装修这一传统领域也傍上“互联网+”，热闹非凡。近日，由一号家居网主办的“互联网+家装”战略峰会在南京召开，掀起南京家装界“互联网+装修”的小风潮。然而，不少人依旧疑惑，究竟什么是互联网家装，对于业主来说，装修接入了互联网思维又将带来什么益处呢？现代快报记者 徐赟睿

业内：互联网家装遍地开花

什么是互联网装修？中国建筑装饰协会住宅装饰装修委员会秘书长张仁先生认为，互联网装修是在“互联网+”的背景下，借助互联网思维和互联网工具，改造传统装修存在的问题，通过去中介化、去渠道化及标准化，优化并整合装修产业链，颠覆传统装修的用户体验，让装修变得简单、透明、精致，性价比更高。

今年初，雷军投资爱空间的消息让家装行业一阵紧张。虽然雷军澄清了小米做家装的传言，但家装行业的互联网之狼已经来了，没有人敢掉以轻心。记者了解到，目前家装市场上称自己为互联网家装的公司有三种，一种是互联网公司打造的家装公司，为家装公司背书。比如曾被冠以“小米家装”的爱空间。另一种是传统的装修公司，转战互联网。就南京本土而言，如一号家居网，其设有线下体验馆，走进去，主材、家具、家电、样板间，一站式服务，一应俱全。还有一种就是装修类平台，例如天猫家装e站，给你提供不同品牌的装修公司。

跨界：多行业看好家装市场

目前，互联网家装市场还没有



目前，互联网家装共有三种模式

形成一家独大的局面，各路力量形态各异。随着万科、新城、海尔、小米、乐居这些来自各行各业的巨头在家装领域的“横插一脚”，家装界也掀起了“跨界混搭”风。

在上周四召开的“2015互联网+家装战略峰会”上，加多宝、民生银行、和君咨询、红杉资本、三星电商等各行业大佬们的“乱入”，也让这场峰会有了更多的看点。互联网家装企业热钱涌入，远的诸如土巴兔、齐家网、爱空间、柚子装修、极客美家等在过去几个月竞相获得融资，着眼南京的本土品牌一号家居也在此前传出获得红杉资本2亿美元的融资。

虽然不确定这些家装行业的外来“入侵者”能否给行业带来颠覆性变化，各类热钱进入家装行业是否会带来如同滴滴和快的争相烧钱的现象，但是可以肯定的是，在互联网风劲吹之下，家装这一领域被普遍看好，未来哪一家能掌握江湖局面，就看谁能借助资本的力量跑得更快，给客户体验更佳。

业主：你应该给装修做减法

不论圈内外人如何宣扬“互联网+家装”的神奇之处，作为一个需要业主用“脚”投票的行业，谁能直击业主痛点，谁才能拥有客户，准确接住家

装流量入口带来的利好。

业主李先生家最近正在装修，而他却没有三天两头跑工地，只是偶尔拿起手机看下自己家的微工地群，每天的施工内容、施工人员、施工成果都可以在微信群里看到，有什么问题在群里问一声，设计师、项目经理、监理、公司负责人就可以及时回复。被问及“什么是互联网家装”时，李先生说：“我理解的就是，能利用互联网工具让装修变得省钱省力省心省时，每天刷刷微信就能监督装修，开工那天去现场看看，收工验收那天再去一次就够了。说白了就是不管你装修公司怎么+，你得给我们业主的装修做减法，让装修不头疼。”

一号家居网总裁张小辉认为，传统装修的痛点在于：家装周期长、过程不透明、价格虚高，而互联网装修则正好解决了这些问题，比如互联网“零利润”的模式在家装上的应用，解决了价格痛点，比如建立起设计师、项目经理、监理的评价体系，会“好评”稀缺的家装行业带来质的提升。

在“互联网+”大环境下，“互联网+家装”的顺势而生，对传统家装行业的全面改革升级起到了一定的推动作用。不过，现在互联网家装还是一个嗷嗷待哺的“新生儿”，仍在尝试和摸索着。

智能照明为何遇冷

邻居关门，你家灯亮了，这如何叫人满意



拍一下手家里灯光就亮，按一下遥控器灯光可随意变颜色。如此“听话”的智能照明系统，市场却反应平淡，这是为何？现代快报记者 陈勇民

商家尴尬

我的热情你永远不懂

江东中路一灯饰市场，几乎一年四季总是灯火辉煌，甚至夜里打烊后部分商家还是开着闪烁的LED智能灯。“我们无时无刻不在展示行业的形象，因为大家看好这一行当，我一年前拿下卖场这黄金铺位进行运作，对智能照明的推广也投入不少人力和财力，但平均每天仍以200元左右在亏损。”面对大半天等不来一个顾客，一位上海籍张姓老板告诉记者，在销售过程中，能吸引顾客的招数都用了，比如：买了客餐厅智能照明，送定时控制、场景设置系统等，体验过的顾客没有不说好的，但掏钱者寥寥无几。

光华路一家叫“靓明”的智能照明专卖店负责人吕女士也表示，去年一套智能遥控灯售价接近1200元，现在她标价800元，同时还搭送两只节能灯，一周仍出手不了两套。

消费心理

灯饰别搞得花里胡哨

刚装修完的洪先生说，他家的灯饰共花了8500多元，谈得上智能化的照明，也就入户过道天花板装了声控灯。虽说才530元，但还是让爱人数落一通，认为使用起来不习惯，有时邻居家关门声音大一点，家里的灯也会亮起来，让人一惊一乍。

“智能照明好是好，但功能多得让人不知所措，有什么强弱调节、色彩控制、软式驱动、舞台场景等。有手控的、有遥控的、有声控的，家中灯的功能就是照明，如果当玩具来使唤，有些偏题了。”南京宝贵装饰公司总经理陈后洪说，也有两家智能照明与他们公司合作，公司几十位设计师也积极推介，但是消费者就是不买账。记者也采访了多位市民，大家表达了同一层意思，家里的灯饰还是传统的好些，搞得像宾馆、舞台一样，有些花里胡哨。

市场信号

竞争无序价格不亲民

面对智能照明市场不温不火的状态，南京迪隆智能科技公司总经理郭崔锋表示，智能照明系统相对复杂，产品出问题的概率相对较高，该行业售后服务水平较低，导致客户对智能照明产品的满意度偏低。另外，从事智能照明的生产厂家良莠不齐，产品质量参差不齐，行业及国家标准严重缺失，也影响了经销商、消费者对智能照明产品的信任。

南京美天智能科技公司相关负责人谢云飞指出，传统的照明、电工经销商由于各方面理念及水平很难推动智能照明市场，装饰公司不够专业、安防监控商家离得较远等，使得智能照明没有形成稳定、广阔的渠道。随着网络技术及通讯技术的发展，数字化概念将占据家居主导地位，而智能照明作为数字化家居重要组成部分，将占有一席之地。

宠物故事

出生时仅三条腿，却创造了生命的奇迹

坚强好妞妞

雨后放晴，太平南路一拆迁工地上，到处是断壁残垣，野草疯长。上周六，记者跟随爱心人士李女士（网名“盼盼麻麻”）来到这儿，一起看望她收养的十来只流浪狗。在这个不起眼的狗狗收养点，记者发现一个惊心动魄的生命奇迹。现代快报记者 陈勇民



妞妞

她决定做这一家子的收养人。

温暖：遇到好人收养

“我赶紧到家里找些床单、小毯子和旧衣裳，炖锅肉骨头汤，捎上两盒羊奶粉，备足了狗粮返回工地，先给狗妈妈补充营养，恢复体能。接着找来了几块大木板，把周围透风的地方挡起来，上面盖上油布防水，临时给这一家子搭个小窝。”李女士忙了大半天，才有空仔细地看看狗宝宝的长相，三黄两黑特别可爱。但是，她发现一只小黑狗宝宝吸奶瓶动作较费劲，总是慢半拍，抱起来一看，她顿时惊呆了，怎么缺少一条前右腿呢？后来请教了动物医学专家才知道，高龄狗狗产下的宝宝，畸形率较大，成活率很低，一旦残缺更不容易存活下来。

李女士对它格外照顾，一天一瓶牛奶，三天一餐肉骨头汤。但三个月过去了，三条腿小狗才能歪歪扭扭站起来，走一步就会因失衡跌倒，所以李女士给她起名叫妞妞。

可怜：身世凄凉残缺

“那是前年12月29日，一个寒冷的冬天，外面下着小雨。我牵着两条收养来的狗狗在太平南路遛时，一位同样在遛狗的阿姨告诉我，那只在拆迁工地上生活了快8岁的老狗，有几天没有看见过了，不知是死是活，挺让人担心的。”李女士回忆，那只老狗天天从工地铁皮大门缝隙看他们遛狗，那眼神几分忧伤几分羡慕，几位在周边遛狗的人都会把带来的狗粮放在大门边给它吃。几天不见确实很挂念的，她找来看工地的人，打开大门进去后，才发现数千平方米的工地四处堆放着砖瓦和木板，野草长得半人高，到哪里去找老狗呢？

前后找了一个多小时，才在一堆破烂的木板底下找到老狗。“那时它已是全身湿透，双眼无力看着我。走近一看，天啊，老狗身子底下还有几只刚出生的小狗宝宝，冻得瑟瑟发抖。此时此景，我哽住了，眼泪止不住流了下来。”李女士说，那凄凉的景象以及顽强的生命力让人无不动容。那天起，

Q 相关链接

如果您身边也有动人的宠物故事，欢迎与我们联系。

互动热线: 84783564、84783663

抓住最后的免费体检机会吧

本刊与石城宠物医院联合主办的“免费宠物体检”活动，受到了广大读者的热烈欢迎，而本活动也将于本周末画上完满的句号。也就是说，如果你也想为自家宠物争取到免费体检的机会，就请于本周日前报名，主办方将从报名者中随机抽取5名幸运读者，赠送免费的宠物体检一次。

届时，石城宠物医院会与您约定体检时间，给您的爱宠体检后还将出具正规的体检报告。特别提醒，宠物体检从报名到体检结束整个过程，现代快报和石城宠物医院不收取任何费用。

报名热线: 96060
咨询热线: 84783564

上周免费体检名单

王女士 130****0721
冯先生 153****9511
朱先生 153****1668
黄女士 151****1136
陈小姐 130****7570

