

券商业奇葩潜规则

十年老股民佣金费率比新股民还高

A股再现全民炒股!两市成交过万亿已成常态,全国120多家券商截留的佣金也相当惊人。随着行情好转,券商态度大转弯,佣金砍价也不像之前那么容易,“跟券商讲价,讲来讲去,才勉强答应给万分之三,而且还要求把账户保证金增加到30万元。”有投资者称。更奇葩的是,现在仍有不少股民佣金在千分之一以上,股民开户时间越长,贡献越多,实惠却越少。



CFP供图

怪象

1 股民贡献越多实惠越少

“我开户快十年了,虽然交易不多,但给券商的贡献也不少,但比起新开户股民,得到的实惠却更少。”广州一位投资者王先生对记者吐苦水:他是2007年在某中小券商开的户,“当时定的佣金是千分之三,后来调到千分之二。再后来,别人都是万八、万六了,我再要求下调的时候,他们就不干了。”

67岁的老股民李阿姨也告诉记者,炒股是退休后的主要生活方式,前两年,她把账户转到家附近的一

家证券营业部时,约定的佣金是万四,但近日她发现自己是按万八收取的佣金,“我打电话要求降到万三,经纪人还推说万八是国家统一规定。”

面对券商不愿下调的高佣金,“转户”成为砍价的杀手锏。“我说不降佣金就要转户,经纪人当即答应降到万三。”李阿姨说。王先生也表示,“最后我只好转户了。我为这个券商贡献将近十年的佣金收入了,但得到的实惠却比新开户的新股民少,太不合理了。”

2 利润率超50%还嫌不够

虽然目前全国佣金率相比2006年至2007年牛市大降,但券商经纪业务利润率仍多在50%以上。

目前券商营业部收取股民的佣金一般是在万八左右,万三基本上是行业内的最低标准。如是中户、大户甚至可以给予“万二”。据一个新股民介绍,近日她去营业部开户,被要求最少一次性注入30万元,佣金才能万三,否则万六,经过反复讨价还价,才定了万四。

某券商营业部告诉记者,自从

“佣金宝”等互联网金融上线后,券商的确感受到了压力,“我以降佣为代价挽留了一些资金量稍高的客户,而小客户只能任其流失了,券商的服务是需要成本的。”

根据中信证券最新公布的数据,2014年,证券行业平均佣金下探至万七左右的水平。虽然佣金水平走低,但利润空间仍很大。中信证券2014年实现营收291.98亿元,其中经纪收入达101.77亿元,同比增长55.62%,利润率更高达50.05%。

3 系统罢工让股民很崩溃

券商交易系统经常“罢工”也折射出目前资本市场基础设施的落后。

从去年四季度以来,A股成交额多次冲上万亿元大关。这导致很多券商服务出现严重塞车,甚至崩溃。“特别是手机交易软件,不是登录不上,就是死机没反应。”广州投资者谢先生对记者表示。记者自己在登录某券商的交易系统时,在市场成交量飙升的时候,往往会卡壳,比正

常情况要慢四五秒,甚至更长时间。

有券商人士也直言,从去年成交量巨量放大后,很多券商交易系统都会出现这样那样的问题。“对一般投资者而言,由于我们看到的交易行情已是‘历史’数据,而且对时间要求不是太敏感,系统慢三四秒影响不大。但对大户、高频交易的投资者,这个时间成本还是很高的。”广州一位券商营业部负责人对记者说。

4 股价涨到半山腰才推荐

目前各个券商给股民提供的常规服务中最多的是分析荐股短信,但许多股民认为,每天清晨有N多券商给自己发送“盘前参考”、“信息早餐”,已成为一种负担。

一股民称,不管是券商对大盘的分析,还是对个股的推荐,都很不准,几次之后,就失去信任了。还有股民抱怨称,有些券商信息误导投资者,研报要么干货少,要么是个股

已经启动20%~30%后才大力推荐,让小散户高位接盘。

但是也有股民认为,券商对市场的分析和荐股还是有一定的参考价值的,尤其是行情高位或者低位时的心态提醒。“毕竟人家提醒了‘炒股有风险,入市需谨慎’。”股民杨先生说道。另外,新股发行、上市公司异常公告等信息,也可以从券商短信中得到。

分析

被戏称“棋牌室老板”混业经营让券商迎大挑战

有老股民评价道:券商是什么?就是炒股必须穿过一条指定的通道,往返都被白白打劫一次。在很多人的眼里,券商就像是棋牌室老板,依靠“牌照”这种独特的资源活着,在里面玩的人,无论是赚是赔,都得付费。

“这说的主要是经纪业务,是证券公司最传统的业务,投资者买卖都要收取佣金。”华泰联合证券分析人士对广州日报记者表示。从中信证券运营数据看,2014年的经纪业务中,除了大头的代理买卖证券外,交易单元席位租赁收入也有6.14亿元,但支出仅为2319.7万元;代理买卖证券收入超过90亿元,但支出只有16.3亿元。

不过“牌照”是时代产物,多数业内人士表示,由于混业经营的预期,券商行业面临的挑战不小。“银行业以前做零售银行,现在也开始做投行业务、资产管理、中间业务,这意味着券商通道业务已面临非常大的挑战,已经不是简单行业的垄断优势丧失的问题了。”著名私募人士、爱股说CEO邹峻表示。

另一位机构人士也表示,“如果券商去做部分银行业务,对银行来说将是损失皮毛。但如果银行来做券商的业务,那对券商来说,可能就损失一大块肥肉。这也是为什么之前传证券牌照放开引发券商股大跌的原因。”

广州一位资深分析人士也指出,目前券商担忧的不止是交易通道问题,“他们原本以为比较赚钱的是对机构和大户的资管业务。而现在私募每月备案规模激增,不仅令券商投顾人才面临流失,且更大的资管业务也被私募、银行等蚕食。”

据《广州日报》

政策前沿

为“深港通”打基础 深交所推出早间信息披露制度

日前,深交所发布《关于推行交易日早间及非交易日信息直通披露制度的通知》,将在内地证券市场首次实行早间信息披露制度。

深交所相关负责人介绍,深交所“交易日早间及非交易日信息直通披露”功能模块将于2015年4月8日正式上线运行。届时深交所将在现有交易日一日两个信息披露时段(午间和收市后晚间披露时段)的基础上,将增加每个交易日的早间时段(6:00-8:00)以及单一非交易日或连续非交易日的最后一日下午(12:00-16:00)信息公告直通披露时间窗口。

早间信息披露制度的推出,进

一步增强了市场效率,提升了上市公司信息披露的及时性,使上市公司在重大事项发生后能在尽可能短的时间内履行信息披露义务,从而可以大幅度减少股票停牌,充分保护投资者交易权,切实提高市场运行效率。

增加交易日早间及非交易日信息直通披露时段后,深市信息披露时段实现了与香港等境外成熟资本市场在信息披露时段上的对接,缩小了境内外信息披露制度的差异,也为落实“深港通”等资本市场重大改革以及推进我国资本市场的国际化奠定了坚实的基础。

现代快报记者 刘伟

市场关注

套利资金涌入 港股基金份额猛增

在证监会宣布公募基金可借道沪港通投资香港市场之后,一些看好港股的资金闻风而动,纷纷流入港股基金,多只港股交易型开放式指数基金(ETF)、上市开放式基金(LOF)和分级基金份额在上周出现大幅增长。

ETF基金中,在上交所上市交易的易方达恒生H股ETF截至4月3日的份额为13.15亿份,比3月27日的9.98亿份大增31.76%;在深交所上市的华夏恒生ETF截至4月3日的份额为3.03亿份,比3月31日的2.11亿份增长43.6%。

在LOF基金中,跟踪恒生国企指数的嘉实恒生H股LOF基金4月1日场内份额为6657万份,到4月3日增长到9296万份,短短两天增

长近四成,资金流入明显;南方基金旗下南方中国LOF基金截至4月3日场内份额为1746万份,比4月1日增长50%。

带有杠杆效应的分级基金则成为资金流入的重点品种。统计数据显示,截至4月3日,银华H股B份额达到2.16亿份,而3月26日该基金的规模为5671万份,短短一周时间暴增2.81倍。另一只港股分级基金汇添富恒生B份额截至4月3日为1.44亿份,比3月27日的4667万份增长了2倍。

经过上周五的大幅上涨之后,多只港股基金出现显著溢价,在开放申购之后,随着套利资金的介入,这些基金的规模势必会在短期内持续大幅增长。 证券时报网

金融前线

央行叫停P2P信用卡充值通道

曾经为P2P平台带来流量、为投资人强化投资杠杆、为第三方支付抢占市场立下汗马功劳的信用卡投资,如今几乎在所有P2P平台上成为历史。

“本来想为平台开通线上信用卡支付通道,但已经没有第三方支付再接这个业务了。”一家上线不久的P2P平台负责人对记者表示。记者从多方了解到,作为P2P平台资金流入通道的第三方支付在春节前后收到央行的“一口禁令”,目前已经暂停信用卡充值业务。

多位业内人士称,尚没有收到

央行方面正式的文字规定,可能是以口头通知的方式告知第三方支付平台。

一位P2P平台负责人表示,停止信用卡支付通道业务与不少银行年报期间发现信用卡业务亏损不无关系。一位业内人士表示,这一禁令的背后,一方面可以看出行业嫁接信用卡累积的风险已经达到一定程度;而另一方面则代表着随着行业不断发展,多方利益主体在这一模式中的盈利占比已经发生变化,各方动力不足,业务暂停也是未来趋势。据《第一财经日报》

银行信用卡增速放缓 差异化将成趋势

近日,A股上市银行的年报陆续出炉。年报显示,经过多年的“跑马圈地式”发展,信用卡市场已经趋向饱和。仅交通、招行和浦发银行发卡量增长率明显高于去年。市场人士认为,未来银行信用卡业务竞争将更多地体现在产品、服务及营销活动的优劣上,信用卡业务差异化将成为一种趋势和竞争输赢的关键。

央行公布的统计数据显示,截

至2014年末,我国信用卡累计发卡4.55亿张,较上年末增长16.45%,增速放缓1.58个百分点。五大行仍是信用卡发卡量的“大头”,银率网数据显示,2014年五大行的信用卡累计发卡量占比达61.44%。

从上市银行年报数据可以看出,2014年银行在信用卡业务上的竞争“变调”,不再“一窝蜂”式地粗放发卡。 据新华社

恒丰南京分行获“雷锋岗”称号

日前,在银监会召开的全国银行业先进集体、个人表彰大会上,恒丰银行南京分行被授予全国银行业“雷锋岗”称号,分行员工何莹菲当选全国银行业“学雷锋标兵”。

自2006年进入江苏市场以

来,恒丰银行南京分行着力完善金融服务体系,提升队伍素质,优化设施建设,连获“中国银行业文明规范服务十佳示范单位”等一系列荣誉。

通讯员 全伟 现代快报记者 刘芳