

# 为赚生活费兼职刷单，大学生成犯罪嫌疑人 反向刷单南京首案 昨天开审

想到自己可能要丢了学业，小苗的眼泪在打转。他是一名大学在读生，之前为了赚生活费，就在网上找了兼职，帮人在淘宝上刷单。然而，别人找他做的，是反向刷单，涉嫌破坏生产经营罪。昨天，小苗和雇佣他的老板，在雨花台法院受审。据了解，这是南京首起因反向刷单被起诉的案件。

## 大学生被雇刷单

小苗在四川一所高校读书，课业之余，他想为自己赚生活费，就在网上搜索兼职信息。有人找他在淘宝上帮忙刷单，每刷成一单能赚个块儿八毛的。看周围也有同学在做这个，小苗就答应了。

去年4月，对方给他介绍了一个生意，刷的是一家论文相似度检测的网店。店家以千字为一单。去年4月18日凌晨，小苗按照要求，在这家网店购买了120单商品。此后几天内，他又分别刷了385单和1000单。每次下单成功后，小苗都会申请退款。这几次刷单，他赚了2000多元。

但因为他的操作，这家网店被淘宝网站发现刷单，因此，淘宝对网店进行了搜索降权。也就是说，在淘宝网以“论文检测”等关键字进行搜索，会在很靠后的位置，才能找到这家店的产品，而此前，这家店的排名靠前。

## 竟是竞争对手“以牙还牙”

为了提高自己店铺的知名度，刷单的情况也并非少见，小苗怎么就触犯法律了呢？原来，找他刷单的，并不是这家网店的老板，而是他们的竞争对手王勇。

王勇也经营淘宝网店，提供的服务，也是论文相似度检测。据他称，自己的店铺，此前也被这样“搞”过，经济上受到损失。他怀疑是这家网店做的，就想“以牙还牙”，这才通过别人，找到小苗来给竞争对手刷单，也就是反向刷单。

竞争对手被降权后，找到淘宝申诉，并报

了警。这家网店的公司在南京，警方经过调查，将王勇和小苗抓获归案。根据两家会计师事务所的测算，被小苗刷单的网店，损失在15万元以上。事后，王勇也对这家网店进行了赔偿，但他和小苗仍然涉嫌破坏生产经营罪，被检方起诉。

## 反向刷单南京首案，当庭未判

昨天上午，雨花台法院开庭审理这起案件。在法庭上，两人都认罪，王勇称，自己也是受过攻击，因为不懂法律，才使用了这种方法来打击竞争对手，现在意识到错误，非常后悔。

至于小苗，他告诉法官，自己只是一个在校大学生，对于淘宝店家之间的这些竞争手段，他并不清楚，也不知道自己刷单危害那么大，更不知道这样会触犯法律。本来只想赚点生活费。

昨天在法庭上，王勇提出，网店之间为抢生意，竞争手段很多，他利用反向刷单来让竞争对手降级，也是钻了淘宝网站系统漏洞的空子，这在此前已有先例。记者了解到，淘宝店铺之间的竞争，衍生出专门经营刷单业务的店家、职业差评师、反向刷信用等，这些都是不良竞争的产物，而在监管方面，还需要进一步加强。

检方建议对王勇量刑一至两年，对小苗量刑半年至一年半。法院听取了双方的意见，没有当庭宣判。现代快报记者从雨花台法院了解到，因为反向刷单被起诉，这在南京是首起。昨天，法院特地把法庭搬到江苏警官学院，给同学们上了一课。

(文中当事人均为化名)

# 女友在家割腕轻生？ 竟是愚人节玩笑

快报讯 (通讯员 江公宣 实习生 王煜 记者 陶维洲 陈曦)4月1日凌晨，一名男子报警称，女友在家中“割腕轻生”。意外的是，民警赶到后发现，报警人的女友好好地在家中。原来，男子深夜加班，女友想到当天是愚人节，便发了一张“割腕”的照片给男友，跟他开个玩笑。

“高新区派出所吗？请你们快到我家里去，我女朋友正割腕自杀，我还在市区的单位加班，马上赶回来……”4月1日凌晨1点左右，南京江宁高新园派出所接到报警电话，一名男子显得相当焦急。他告诉民警，自己和女友住在某公寓内。当晚他一直在单位加班，直到收到女友发来的一条彩信，上面是一张割腕轻生的照片。照片里，一只手臂的手腕处，划

了道口子，后面的地板上，还有斑斑血迹。

接警后，民警立即出发，途中还通知了120前来救人。不过，当民警来到报警人家门口，敲了几下，门就开了。一名女子睡眼惺忪，好端端地站在大家面前。见到民警，女子还有些诧异。得知情况后，她随即醒悟过来。“过了12点就是愚人节，我跟男友开个玩笑，没想到惊动了你们。”原来，她在家无聊，想到当时已经是4月1日愚人节，就发了张割腕的照片，跟男友开玩笑说自己轻生。民警当即对其进行批评教育。昨天下午，记者上网浏览后发现，其实男子收到的割腕图片，与2013年同期杭州萧山一起类似事件里用的照片十分相似。

(报料人线索费50元)

# 通 告

根据《道路运输车辆动态监督管理办法》(交通运输部、公安部、国家安全监管总局令2014年第5号)等相关文件要求，现对全市半挂牵引车和重型载货汽车(总质量为12吨及以上的普通货运车辆)动态监督有关事项通告如下：

一、经营者新增或更新半挂牵引车和重型载货汽车的，应当选购出厂前已安装符合标准卫星定位装置的车辆；所使用的卫星定位系统平台和车辆卫星定位装置须经交通运输部公告并经省交通运输厅运管局备案。相关内容可登陆江苏省交通运输厅运管局(www.tol.org.cn/jsyzcms/html/index.html)通知公告栏目进行查阅。

二、拥有50辆及以上半挂牵引车或者重

型载货汽车的道路货物运输企业，应自建或使用社会化监控平台将相关车辆接入省“重点营运车辆日常运营规范性监管系统”上传相关动态信息；拥有50辆以下重型载货汽车或者半挂牵引车的道路货物运输企业和个体运输经营者，应当按照要求将相关车辆接入交通运输部“道路货运车辆公共平台”。

三、如半挂牵引车和重型载货汽车未按上述要求安装卫星定位装置并接入相应平台的，新购置车辆不予配发《道路运输证》；已进入道路运输市场的，《道路运输证》年度审验有效期一律设定为2015年12月31日止。

南京市公路运输管理处

2015年4月2日

# 楼上住了对老夫妻 哪来的高跟鞋声？ 楼下这对夫妻吸毒产生幻听



漫画 雷小露

楼上住的是一对年过八旬的老夫妻，楼下一对夫妻却说楼上有高跟鞋的声音，民警上门调查后，和楼上的老人关了门轻轻说话，楼下这对夫妻居然都能听到，他们真是“千里耳”吗？

3月29日傍晚6点时，南京孝陵卫派出所接到市民报警，称自己父母住在5楼，当天她过来照顾老人。4楼非说5楼有人穿着高跟鞋在屋里走来走去，噪音扰民。民警王伟赶到报警人朱女士的父母家中查看。两位老人已经80多岁，走路都困难，更不可能穿高跟鞋。而且房间里铺的是地毯，走上去基本不会发出什么声音。

“警察同志，你看我们家哪来的高跟鞋，简直就是无理取闹嘛！”老人轻声跟民警说着。没想到，老人话音刚落，楼下的王某又吼了起来，“谁说你家没有高跟鞋的。”王伟回头一看，老人家的门是关着的，楼下的王某在楼下他怎么能听到两人的轻声交谈。王伟觉得有些不可思议，决定到王某家中一探究竟。进门一看，王某的妻子也在家中，同样神情亢奋。“警察同志，真的有很大的声音，刚

刚还有人小跑的声音。”王某妻子说。“这不可能，刚刚我就在楼上，我们根本没有走动。”王伟说。

于是王伟将两人带回派出所调解。没想到，王某依然十分亢奋，不接受调解。此时，王伟意识到王某可能有些不正常，于是将其暂扣在派出所内。经过尿检，警方发现王某吸食了冰毒。

“看来这一切都是吸毒闹的。”王伟咨询法医得知，吸食冰毒后，毒品会强烈刺激中枢神经系统，造成吸毒者出现极度兴奋、易冲动、不讲道理、幻听等精神病症状。王某出现的“千里耳”症状，就是因为吸毒后神经过度兴奋，使得听觉变得更为敏感，出现细小声音被放大、甚至无中生有等幻觉。

面对尿检结果，王某交代了自己吸食冰毒的经过。民警联想到王某妻子和王某有同样的症状，于是以让其给丈夫送衣服为名，将其叫到了派出所。经过尿检，王某妻子同样吸食冰毒。目前，这对夫妻因吸食已被警方依法处以治安处罚。

特约记者 杨维斌

实习生 王煜 现代快报记者 陶维洲

## 经营结构持续优化 战略转型成效显著 民生银行2014年实现净利润445.46亿元

3月30日，中国民生银行股份有限公司(A股代码：600016；H股代码：01988，以下简称民生银行)发布了2014年年报。2014年，民生银行集团(包括民生银行以及民生银行控股的民生金融租赁公司、民生加银基金公司和民生村镇银行等附属机构)实现归属于母公司股东的净利润445.46亿元，同比增加22.68亿元，增幅5.36%。2014年，民生银行深入贯彻落实“民营企业家银行、小微企业银行、高端客户银行”三大战略，加强战略统筹联动，转型综合效应逐步显现。2014年，民生银行加快推进小微金融2.0版流程再造，实施客户、产品和行业三大结构调整，小微客户层级逐步下移，客户结构持续优化。在高端客户战略方面，截至2014年末，民生银行管理私人银行金融资产规模达到2,303.96亿元，比上年末增长384.55亿元，增幅20.03%。

2014年，面对宏观经济环境和金融市场环境的深刻

变化，民生银行积极优化调整资产负债结构。

同时，民生银行深入贯彻落实“民营企业家银行、小微企业银行、高端客户银行”三大战略，加强战略统筹联动，转型综合效应逐步显现。2014年，民生银行加快推进小微金融2.0版流程再造，实施客户、产品和行业三大结构调整，小微客户层级逐步下移，客户结构持续优化。在高端客户战略方面，截至2014年末，民生银行管理私人银行金融资产规模达到2,303.96亿元，比上年末增长384.55亿元，增幅20.03%。

2014年，利率市场化步伐加快，资本市场蓬勃发展，互联网加快渗透金融业，民

营银行建设等制度创新取得突破性进展，银行业竞争进入新格局。民生银行深刻地认识到，必须深入推进变革创新。为此，2014年，民生银行深入落实“深化事业部改革落地，聚焦两小两链实现分行转型，落实中后台梳理优化”三大任务，加快推进战略转型。

民生银行董事长洪崎表示，2015年，民生银行将以“凤凰”计划实施为主线，全面深入推进转型，锐意创新深化战略，确保经营业绩稳健发展，努力打造具有核心竞争力和自身特色的中国最佳商业银行，为投资者、社会和员工创造更大的价值和更高的回报。

## 口腔科退休专家再度出山

# 医者仁心：发挥余热只为减轻市民就医压力

现阶段，我国医疗市场面临着医生供不应求、地区间医疗资源不平衡的巨大压力，在职医生、专家的数量难以满足巨大的就医需求，相关部门为此提出“医生多点执业”政策，用以平衡地区间的医疗资源，而在职医生、专家的数量难以在短期内高速增长，许多医生往往每天都要接诊数十名，甚至近百名患者，这样既增加了患者就诊的时间成本，也给医生们造成了巨大的压力，为了缓解这一现状，许多身体尚佳的退休专家纷纷表示愿意再

度出山，为患者解忧。

全国口腔连锁品牌康贝佳一贯坚持聘请优秀医生、专家服务市民的人事策略，获得这一信息后，康贝佳口腔医院(南京)积极与老专家们接洽，再次成功邀请到以南京市口腔医院原美容齿科主任杨桂虹主任，南京市口腔医院原儿童牙病科主任杨美如主任为代表的本市口腔医院退休专家加盟，开启专家绿色通道，利用退休专家发挥余热的医者仁心，为市民提供更细致、更便捷的口腔医疗服务。

老专家们表示：多年服务市民的情感让她们难以割舍医生这个光荣的称谓，许多人早已把诊室当做了自己的家，她们希望趁着身体状况良好时，能够把更多的时间留给患者，帮助患者解决病痛。退休专家的加盟，让患者不仅无需再排队苦等专家号，还可以选择专家；而康贝佳实行的电话、网络的24小时提前预约模式，可以大大节省患者就医时间成本。同时，不低于20分钟的问诊时间更可有效地确保市民的就医效果。