



## 自主B级车的突围路

当市场都在关注SUV和小型车的时候，B级车市场格局已经悄然发生巨变，此前占半壁河山的日系B级车已经只剩下不足两成市场份额，而突破“10万天花板”的自主品牌也在谋B级车突围路。

现代快报记者  
李宇欣

### 格局在变

翻开B级车销售排行榜，前十名中有6款车出自欧美系，帕萨特和迈腾地位无可撼动，今年1-2月分别销售4.76万辆和3.89万辆，远超其他B级车。日系主力B级车中，仅凯美瑞月均销量超万，前两月累计2.28万辆，并且同比下跌了6.2%。

美系和韩系车成为最大的赢家。美系品牌B级车今年1-2月销售8.02万辆，同比增长8.0%，超越了日系车，并向德系靠近。“双君”今年1-2月双双大幅增长，且在前十企业中增幅最高。君威、君越销量分别增长36.4%、29.5%至2.15万辆、1.87万辆，排名提升至第五和第七。

韩系品牌B级车1-2月同比也有8.0%的增长。近些年上市的名图，今年1-2月销量同比增长23.7%至2.45万辆，超过了凯美瑞、迈锐宝，排名进入前三。去年刚上市的新车起亚K4，前两月销售1.26万辆，晋升前十位。

2011年至2014年，中高级轿车市场以每年平均9.7%的速度稳步增长，2014年中高级轿车市场整体销量创纪录地达到了187万辆。然而，在这一细分市场，自主品牌尚无一款车型跻身主流，2011年开始自主品牌在B级车市场份额持续走低，已从2009年的11.3%下滑至4%左右。

### 机会隐现

在突破10万元天花板后，自主品牌汽车除了推进B级车，正面迎战合资车的价格下探，还能做什么呢？实际上，吉利博瑞、广汽传祺GA6、北汽绅宝D70、比亚迪G6、上汽荣威950、长安睿骋等一大波自主B级车正在袭来。

毋庸讳言，我国的B级车市场还是以公务用车为主，与家用车相比，公务用车的消费群体更重视面子，对产品的品牌力也更看重。在品牌力上，自主品牌显然不算占优势，市场受到合资品牌挤压也是情理之中。

产品力的提升正在弥补自主B级车的这个短板，并有可能正向刺激促进品牌力提升。记者近日在宁波试驾吉利博瑞，各方面综合性能优越，外观大气沉稳，完全符合公务用车标准。据悉，近日首批20辆吉利博瑞外事礼宾用车正式交付。

与此同时，自主B级车又陷入了一个新的尴尬：叫好不叫座，尽管业内均认为这几款自主B级车产品力出众，但是市场表现上却一直是不温不火，销量难有大的突破。比如，上汽荣威950直接采用了别克君越的技术平台，大部分零部件都与君越共享，市场销量近几年都不算乐观。

再比如，长安睿骋一下线便获得“2013年度政府采购自主创新首选推荐车型”，不论是动力性能、内部空间，还是乘坐的舒适性方面，都充分考虑了行政级轿车的需求。实际上，睿骋的月销量少有突破1000辆的，大多数时候都在六七百辆左右徘徊。

最近几年上市的自主B级新车，大多是企业多年自主研发、技术积累的结果，同时也是各自主车企“向上走”战略转型的重要一步，迎头撞上国内公务用车市场变革和家用车消费升级。产品力需要时间的检验，品牌力需要时间的积淀，自主B级车的突围之路坎坷但前景光明。



补贴“退坡”，新能源车能否动力依旧  
-----金4

“养卡神器”的危害你知道多少？  
-----金7

城北楼市上演现实版“无间道”  
-----金12

### 你试我写

小伙伴们，快来试驾新车吧！

草长莺飞的季节，你还在等什么，快来参加新车试驾吧！日前，现代快报《车天下》推出了“你试我写”2015快报读者新车试驾会。有购车换车意向的读者，只要持有驾照，都可来报名参加。《车天下》将从报名者中选出部分读者，共同参与到新车型试驾活动中来。

### 报名方式

1. 拨打快报热线96060  
或025-84783533
2. 关注《车天下》  
微信号 kb\_ctx

