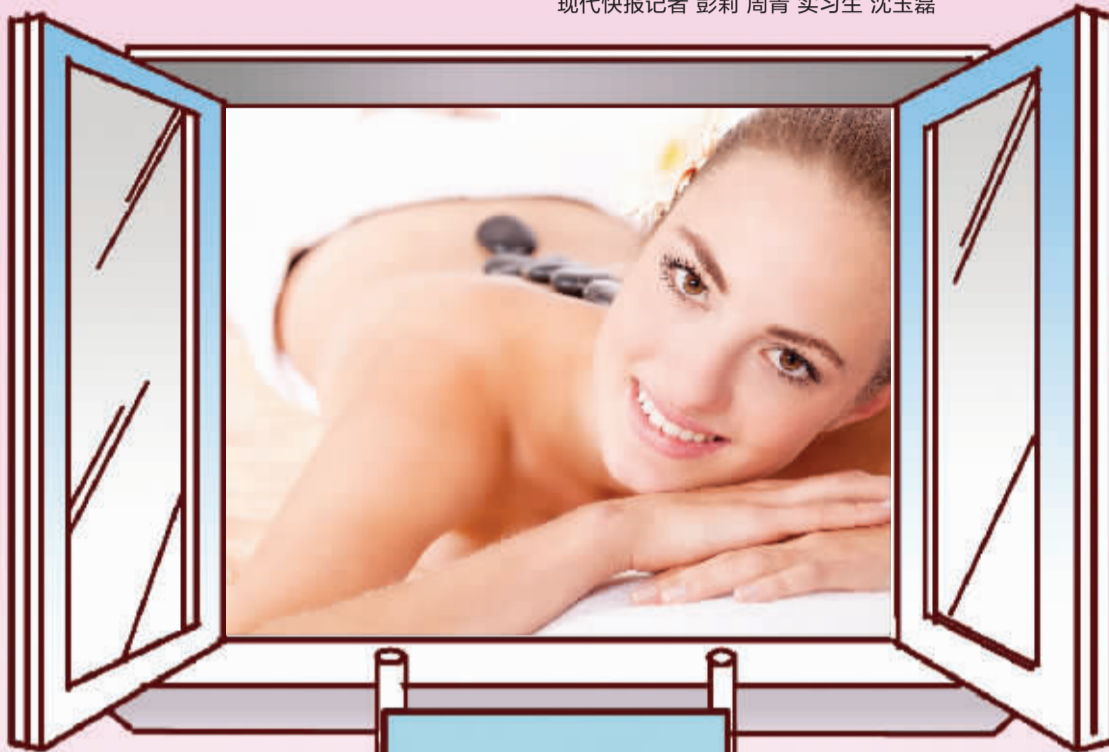


美容门槛，没有那么高

有调查显示，职业女性每月收入主要花费在几方面，最大项是购物和美容，占39%。一个女人在美容机构一年要花多少钱？记者走访发现，低到几千，高到上百万都有，除了消费水平，还要看美容需求。

现代快报记者 彭莉 周青 实习生 沈玉磊



消费调查： 门槛取决于需求

记者采访了多家美容机构、微整形机构发现，以往35至55岁的女性是美容消费的主力军，但近两年随着生活水平、消费习惯、保养理念的改变，23岁至28岁的年轻女性也开始热衷于美容养生或微整。

不过，年轻女性经济实力相对薄弱，那么每年应该在美容上花费多少才合适呢？南京超妍美容机构的郭老师指出：“美容花费没有所谓的最低或最高门槛，完全根据个人的需求，每个人的肤底和经济条件都不一样，所以适合自己的项目套餐才是最佳的选择。”针对一些爱美可是预算不充裕的女性，郭老师给出建议：“可以做一些基础的简单的皮肤清洁补水保湿，对肤质的改善也是会有一定的好处。”

此外，不少美容机构在节日如（妇女节、元旦节和国庆节等）都会推出一些大力度的活动，以此来吸引更多消费者的加入，感兴趣的女性可以通过关注美容机构的微信及时获取优惠信息。

专家建议： 尽量选择连锁企业

为了吸引更多顾客，一些不正规的美容机构往往会打出低价牌。记者在南京的一些团购平台上看到，最低价的美容套餐只需28元，包含了肌肤深层清洁，面部基础保湿护理，有消费者体验过后留言评价道：“服务质量不好，还一个劲推荐其他项目。”

那么，如何才能避免这些低价陷阱呢？江苏省美容美发协会会长王建表示，首先要尽量选择连锁企业，连锁企业一般在信誉、品质、服务上有一定保障；第二，要看该美容机构的项目是否明码标价，如果工作人员都不愿意拿出价目表，很有可能存在猫腻；最后，可以看看该机构是否具有执照、资质，从业人员是否有健康证和职业资格证书等等。

达人分享：越省越美丽

思思 27岁 “捡”便宜“瞄准”计次卡

作为一个普通小白领，思思每月5000元的工资再除去房租，剩余并不充裕。美容对她而言是一种奢侈的东西，但为了追求美，她还是做了一个“有心人”。除了关注一些美容机构的微信，思思还通过同事认识了一些SPA馆、造型馆的工作人员，经常向他们打听促销活动。

思思发现，一些SPA和面护的生活美容馆经常会推出计次卡，相较于动辄大几千的美容花费，这些计次卡只需要几百元，正适合她这种美容需求不是很强烈，但又需要基础护理的人。

年前，思思购买了一张中高档SPA会馆的计次卡，“一般规模较大的SPA馆，一次SPA都要三、四百元，我买的这张计次卡是它们店庆对外销售的，三次只要400多元，时效是一年，没有其他限制，很方便也很划算。”

思思也建议大家，购买卡时要认清需求，不要为了便宜而买，最后不适合自己的，不去消费，还是浪费。

冯老师 49岁 喜欢在特价的时候办项目

冯老师是南京某中学的语文老师，平时工作很辛苦。最初进美容院办卡，是因为视疲劳严重，眼袋问题越来越明显，便想着去美容机构做做眼部保养。

“我不喜欢路边的一些小美容店，里面环境差、不正规，而且价格陷阱多。虽然我的经济条件并不宽裕，但是我还是坚持选择了一家品质保障的品牌连锁美容机构。”冯老师表示，事实证明她的选择是对的！那里的工作人员在了解到她的经济状况后，不仅没有嫌弃她，还努力为她省钱。虽然她的年消费不到5000元，却能做到面部、眼部、肩颈、乳腺等多个护理项目。她笑谈，“在特价的时候办项目是很划算的。有一次我想办一个乳腺项目，我的美容师跟我说，‘阿姨，您先不要办这个项目，过阵子会有粉红丝带的活动，有优惠的’。果然后来我半价就办到了这个项目，省了不少钱。”

制图 俞晓翔