南京一家装公司推出全包装修“一口价”

100 平米的毛坯房 30 天完成精装修只要 63680 元?

阳春三月，春暖大地，又一个家装旺季来临。家里做过装修的业主都知道，家装既不是件省钱的事情，更不是件省心的事情。那么，装修到底怎么做才能省点心? 日前，南京一家装公司推出一项颇具吸引力的家装套餐，宣称“全包装修一口价”、“100 平米精装只要 63680 元”，而且还是“30 天闪装”。家装可以这样做?此举在市民中引起巨大反响。

装修哪家强? 实地看了再决定

去年上半年，市民姚先生在河西买了一套 120 多平米的住房。房子该怎么装修? 姚先生忙活了半年多时间也没有拿定主意。

对于这套 120 多平米的住房装修，姚先生希望，既要“高大上”又要经济实惠。但遗憾的是，不同的家装公司给出的装修方案也各有不同。要么是价格太高超出了预算，要么就是选用的材料乃至装修工期不尽人意。

眼看着穿暖花开家装旺季到了，能不能尽快完成装修，并赶在国庆节前搬进新房? 姚先生为此一筹莫展。

一则报纸广告吸引了姚先生。

在这则报纸广告上，“全包装修一口价”、“100 平米精装只要 63680 元”、“30 天闪装”，以及零增项、不限量、包设计、包主材、包施工等诸多字样，让他觉得不可思议。

这样的装修方案，可能吗? 带着一肚子疑问，姚先生来到这家公司进行实地考察。接待姚先生的家装设计师，陪着他看了样板图纸和主辅材料展示区，并按照他的要求拟定了大体的装修方案。

“就这么定，不想再烦了”! 经过一番考察，姚先生果断下了定金。

价格贵不贵? 算了比了才知道

为什么这么快就下定? 姚先生说，这家公司出具协议承诺他家的装修在 30 天内完成，主材全部在后场定制到现场安装，且选用的材料均是一线主流品牌，符合他的要求。关键的是，价格不离谱，比他的心理价格还实惠很多。

据姚先生介绍，他的全部预算大概 20 万元左右，除了家具、家电外，装修部分尽量能控制在 10 万元。这家公司给出的报价也就六七万而已。

虽然价格很实惠，但工艺和用料并不马虎。据称，这家公司给他所配的材料，地板是李洋的，瓷砖和洁具是箭牌的，木门是戴胜的，橱柜是公司定制的，吊顶是友邦的，主材均是一线品牌。即使辅材也是高配，2.5 以上远东阻燃电线、伟星分色 6 分水管、香港雪宝板材、德国邓禄普防水材料……

“据我了解，这样的材料算得上是高配了，如果我自己到家居城买，估计总价至少也得要好几万块钱”。姚先生说，个人购买和公司集团采购完全不一样。

据称，他看过很多地板、橱柜、瓷砖洁具的市场价格，即使按照门店销售最低优惠价来对比，也要比这家公司的套餐价贵很多。显然的是，这家公司集团采购所拥有的价格优势，一般自然人客户自然享受不到。

“这应该就是这家公司推出“一口价”的高性价比所在”。姚先生说。

为啥这样做? 要的是业主口碑

据了解，家装市场鱼龙混杂，潜规则众多，普通的消费者对家装工艺、材料的品质等并不专业，家装引起的纠纷不胜枚举。那么，这家公司为什么要打破行业规则逆势而为? 在这家叫作“1 号家装网”的公司总部，我们找到了答案。

“就是因为家装市场可信度欠缺，规范的品牌家装公司要赢得市场，首先就得要赢得业主的口碑”。1 号家装网的负责人表示，业主的口碑，一是来自家装的前端，即在装修之前，业主对家装公司的信任度；二是装修之后，业主对家装公司的施工质量和服务质量的综合评价。

“家装是良心工程，缺少信誉、施工质量和服务质量均不能令业主满意的家装公司，自然不能赢得业主口碑，而这样的公司自然也就很难在行业和市场立足”。这位负责人说，他们这样做的目的很明确，要的就是业主的口碑，业主口碑相传，将带来更大的市场空间。公司拥有了良好口碑，自然也就赢得了市场。同样，拥有了市场，公司也就有了合理的利润空间，以此保证公司发展可持续。

据介绍，他们所推出的“全包装修一口价”、“30 天闪装”家装方案，就是利用公司团购材料的价格优势，将利润空间让给业主，让业主感觉到性价比的实在和实惠。

价格低并不等于质量差。据称，在施工过程中，无论是水电路、防水等隐蔽工程，还是主材安装铺设，公司均有严格的工艺要求，并确保施工中不增项、不加价。

比如公司的定制厨柜，水槽柜使用新科技复合材料，不但防潮、防火、防霉、防褪色，还抗变形、不开裂；地面采用“防尘、防潮、防跑沙”绿色地固；强弱电做交叉防干扰处理；所有主下水管道做隔音处理，上水管做保温隔热处理；老房子的非水泥基层墙面无条件铲至红砖；新粉墙面无条件满挂网格布，等等。

“这样承诺有协议约定，也是让业主放心的保证”。

1号家装网
YHJZW.CN
中国 O2O 家装领导者

好材料 · 好工艺 · 好服务 · 好价格
一口价 · 一小时响应 · 一天处理 · 一步到位

诚信家装一口价倡导者
30天 毛坯到精装
6年 韩国标质保
E0级 香港雪宝生态板
一线品牌主材
直营式金牌施工
远程监控工地

干掉暴利 · 干掉潜规则 周末来抢一口价装修
仅限10户
100m²极致精装 63680元
包设计 包主材 包施工 ▼ 一口价 不限量 0增项
老房 38 项拆除全部 0 元 / 免费铲至红砖 / 地板、瓷砖、橱柜不限量

扫一扫
抢10万元超级大红包
比彩票更实在
周周有大红包
月月有超级大红包

包设计
老中青三人设计团队 专属定制设计方案
全面系统化规划您的家
免费出原始测绘图纸
免费出墙体定位平面图
免费出平面布置图
免费出家具尺寸图
免费出顶面布置图
免费出顶面尺寸及灯具定位图
免费出地面材料布置图
免费出电源插座布置图
免费出照明灯光布置图
免费出水路走向图
免费出立面图
免费出装饰详图

包主材
众多一线品牌主材 厂家成本价直供
从工厂门到你家门 品质服务双保证
地板（不限面积）
瓷砖（不限面积含阳台）
橱柜（不限米数）
水槽
浴室柜
花洒
马桶
厨卫吊顶
大小五金
水工配件
卫浴挂件
强弱电插座
面板开关

包施工
按套内面积报价
包含所有的辅材、[illegible]、人工费
水电全部拆除改造工程
墙顶面原有乳胶漆铲除
墙地砖拆除
木工工程拆除
乳胶漆工程
墙顶面乳胶漆
墙顶面基层处理
墙顶面阴阳角修直
水电工程
水管安装
电线安装
线管安装
辅材安装
瓦工工程
厨卫阳台地砖铺设
厨卫阳台墙砖铺设
卫生间防水处理
木工工程
套装门基层处理
封门头
石膏阴角线
工程安装
灯具安装
开关安装
插座安装
五金挂件安装
洁具安装
龙头安装
卫生间防水处理
卫生间包立管
地面找平工程
过门石安装

现场下定的业主，均可参加砸金蛋活动，100%中奖
空气净化器、电水壶、羊毛被、电饭锅等您带回家~~

1号家装网一口价击碎传统一口价3大陷阱

传统一口价	1号家装网一口价
主材和施工范围不全 [illegible]	全部包含 至少省万元
隐性收费，传统报价的习惯伎俩 [illegible]，管理费（通常8%-15%），[illegible]，税费（3.44%），[illegible]。我们以100平米房子全包价8万元举例，管理费80000元×10%=8000元，设计费100m²×25元/m²=2500元，合计这三项费用大于：10500元。	全部包含 至少省万元
安全隐患及最大陷阱 [illegible]	采取水电全改 至少省万元 电线 远东阻燃电线2.5以上 水管 伟星分色6分管 扫除业主的一切后顾之忧（报价里已经包含全改报价），不拿业主财产和人身安全开玩笑。

一线品牌 品质保证
箭牌卫浴 · 瓷砖 李洋地板 友邦集成吊顶 戴胜家居木门 香港雪宝板材 邓禄普防水 多乐士乳胶漆 老板厨房电器 1 号定制厨柜
远东电缆 伟星管业 木容尚品家具 恒享家冷暖 百纳璐诗床垫 志佳冷暖 圣迪诺移门衣柜 舒玛尔国际软装 威亚森阳光房

1号家装网
YHJZW.CN
中国 O2O 家装领导者

老房研究所
老房装修领导者

• 活动时间：3月21~22日（周六-周日）凭户型图打车30元内可报销
• 总部地址：水西门大街289号万达金街 1号家装网
• 桥北分部：柳州东路45号（苏宁环球旁） 电话：025-58181610
• 报名热线：5224 2228
• 短信报名：13276629888
乘车路线：[illegible]