

张图

带你看懂车险

不少车主买车险时都是稀里糊涂,4S店说买什么就买什么,推销人员推销什么就买什么,等到出了问题才知道买了很多没有用的。今天,记者采访了几家保险公司,就车险问题给车主们做了一张图,看完之后,车主们可以根据自己的实际情况进行投保,让自己的用车生活变得更加便捷、省心。 现代快报记者 姚霄



选择一家靠谱的保险公司

好的保险公司不仅定损理赔网点多,理赔手续相对简单,而且还能给你免费提供一些非常好的服务。比如故障救援、搭电换胎、代办检车等等。

车险的购买方式



电话投保

目前最为普遍的投保方式。

优点:费用低,方便,省去很多中间环节,赠送小礼物。

缺点:前提是要求车主有一定的车险常识,不要盲目投保。



柜台投保

最传统的投保方式。

优点:安全系数高。
缺点:手续比较繁琐,优惠幅度小。需要车主携带各种证件,亲自前往,较浪费时间。



网上投保

车主可以到保险公司网站上直接投保自己想要的险种,承保内容条款一目了然。

优点:方便,快捷,可在线支付费用,网上投保费率优惠幅度较大。投保后有专人把保单亲自送上门。

缺点:谨防误入钓鱼网站。



4S店投保

便捷的投保方式。

优点:方便,有专人服务,车辆一旦出险需要维修,直接把车开到4S店就行,可以享受保险直接服务。

缺点:价格比其他几种投保方式稍贵。



保险代理投保

通过保险代理投保是近年来较为流行的投保方式。

优点:大多为熟人推荐,靠谱。

缺点:代理机构进入门槛低,服务质量参差不齐,容易上当受骗。



车险险种有哪些?

A 商业险

1. 基本险

(1)车损险:指被保险人或其允许的驾驶员在驾驶保险车辆时发生保险事故,造成保险车辆受损,保险公司在合理范围内予以赔偿。

(2)盗抢险:指全车被盗窃、被抢劫、被抢夺造成的车辆损失以及在被盗窃、被抢劫、被抢夺期间受到损坏或汽车零部件、附属设备丢失需要修复的合理费用。

(3)第三者责任险:指被保险人或驾驶人在使用车辆过程中发

生意外事故,让第三者受到人身伤亡或财产的损毁,应该由被保险人承担经济责任,保险公司赔偿。

(4)车上人员责任险:指负责赔偿保险车辆交通意外造成的本车人员伤亡。

2. 损失附加险

(1)车辆划痕险:指车辆在使用过程中,被他人恶意划伤(无明显碰撞痕迹)需要修复的费用。

(2)玻璃单独破碎险:是指投保人对被保车辆的挡风玻璃和车窗玻璃(不包括车灯、车镜玻璃)进行投保。

(3)车辆自燃险:由于自己车内的油路、电路、线路等供油系统

发生问题、机动车运转摩擦引起火灾,造成车辆的损失,在被保险人发生保险事故时,为减少保险车辆的施救费用,由保险人负责赔偿。

(4)发动机特别损失险:保险车辆在积水路面涉水行驶操作不当造成的发动机损坏,保险人按照车辆损失险的赔偿处理方式进行处理。

3. 其他附加险

不计免赔特约险:指保险事故发生后,按照对应投保的主险条款规定的免赔率计算的、应当由被保险人自行承担的免赔金额部分,保险人负责赔偿。如果不投保该险,出险时,全责扣20%,主责扣15%,同责扣10%,次责扣5%。

B 强制险

强制险又称交强险,是由保险公司对被保险机动车发生道路交通事故造成受害人(不包括本车人员和被保险人)的人身伤亡、财产损失,在责任限额内予以赔偿的强制性责任保险。

《炫车市》3·15车友维权平台正式启动!

快报炫车市联合江苏省消协、南京市消协,共同服务车主,为车主解决用车生活中遇到的问题!

车主们可关注右边微信进行投诉。



照片由南京曹氏精品车行提供

探访南京精品二手车市场

全国重要城市的南京,在二手车发展方面自然也是紧跟时代方向。记者了解到,如今的二手车市场已经不是传统意义上的驾驶新手的天堂,很多高端玩车族的加入促进了二手车市场的发展,二手车市场正日益完善。

近日,记者就精品二手车相关问题采访了曹氏精品车行负责人曹磊,了解到购买二手车的大致可分为实用族和玩车族两大类,购买中低端二手车的以实用性为主,而购买中高端二手车的基本上是实用和玩车族各占一半。

“同样配置的中高端二手车

可以比新车便宜几万,甚至十几万,这对于追求性价比的消费者来说是非常划算的。”曹总介绍,“除了看重性价比的消费者,我们的客户中还有一些汽车高端玩家,他们愿意尝试多种车型,经常换车开。”记者了解到,很多限量版的车型在新车市场很难买到,在二手车市场则有可能淘到。

据悉,中高端二手车收购来源大部分是靠行业内朋友的介绍,“但不是所有车辆都能成为我们的销售车辆,本着对消费者负责的态度,我们在收购车辆时有严格的标准,只有符合我们标准的车辆才能进入销售渠道。车子

销售之后,除我们店承诺的品质保证外,我们一般还会推荐消费者购买相关车险,做到双重保障。”

据了解,奥迪Q7新车不含税价格为134.8万元,但上牌于2014年1月、行驶不到6万公里的二手Q7仅售76.8万元。宝马X3新车不含税价格为57.2万元,但上牌于2013年11月的宝马X3,现在的销售价格仅为39.2万元,一下子便宜了十几万。二手车销售虽然是一车一价,即使是同样的车辆,不一样的车况价格也不相同,但面对这样的优惠力度,你心动了吗?

现代快报记者 姚霄

近年来,我国二手车交易市场不断发展,据中国汽车流通协会数据显示,去年全国共交易二手车

605.29万辆,同比增长16.33%。相关人员分析,2015年全国二手车交易市场将继续保持增长,而作为