

万能险最低保证利率2.5%限制放开

业内人士:目前实际结算利率都已高于3.5%,费改后要求提高保障功能

热点传闻回应

证监会:注册制方案初稿已报国务院

并无4月暂停受理新股申报材料计划

在昨日证监会新闻发布会上,发言人邓舸表示,已完成注册制改革方案初稿并上报国务院,并无准备在四月份暂停受理新的IPO和再融资申报材料的计划。

近日有消息称,证监会已明确要求从6月1日起,IPO审核下放到交易所,证监会负责注册,证监会发审委、并购重组委也将取消,非公开发行不再审核,由公司自主确定,四月份之后将暂停接受申报。对此,邓舸表示,根据中央和国务院部署,证监会牵头成立了“股票发行注册制改革工作组”,已完成注册制改革方案初稿并上报国务院。目前,证监会正在认真研究推进股票发行注册制改革的各项准备工作,但并无在四月份暂停受理新的IPO和再融资申报材料的计划。现代快报记者 王宁

滴滴打车:未与快的合并

但“财务投资人之间应该有洽谈”

针对有媒体报道“中国两大打车应用公司要合并了”,滴滴打车相关负责人12日接受记者采访时称,已经关注到类似的消息,“滴滴打车与快的打车未合并。”

近日,有媒体援引《华尔街日报》消息称,分别由互联网巨头阿里巴巴和腾讯支持的快的打车和滴滴打车正在讨论合并事宜,从而结束二者之间的争斗,并随之诞生这个行业的领导企业。

针对这一消息,滴滴打车相关负责人告诉记者,最近一段时间,移动出行领域资本市场活动比较频繁,滴滴打车、快的打车、易到用车以及UBER等有接触是很正常的。针对两大公司合并事宜,作为财务投资人之间应该是有洽谈的,但作为创业者与管理层,正在一线激烈博弈。

记者了解,滴滴打车、快的打车背后的战略投资人仍然希望把滴滴、快的作为重要的支付入口培育得更大,并不急于合并。

据新华社新媒体专电

数据说话

社保去年投资收益1392亿元

全国社会保障基金理事会13日发布数据称,2014年,基金权益投资收益额1392亿元,投资收益率为11.43%,超出同期通货膨胀率9.43个百分点。

据初步统计,截至2014年末,全国社保基金会管理的基金资产总额15290亿元;基金权益总额14510亿元,负债780亿元。

全国社保基金成立于2000年,是国家社会保障储备基金,成立至2014年末,基金累计投资收益额5580亿元,年均投资收益率为8.36%,超出同期年均通货膨胀率5.94个百分点。

据新华社

继放开普通型人身险也就是传统寿险预定利率限制后,保险市场迎来第二波费率市场化改革,这一次的主体便是万能险。昨日,中国保监会官网发布了关于万能型人身保险费率政策改革有关事项的通知,自下周一(2月16日)起,放开万能险2.5%的最低保证利率限制。保监会相关人士预计,完全市场化后,万能险的最低保证利率有望提升至3%~3.5%。但记者了解到,目前各险企推出的万能险实际结算利率已普遍高于上述水平,因此业内人士认为,放开最低保证利率短期不会造成太大影响。

现代快报记者 刘元媛

贸然退保买新品可能遭受损失

在万能险费改实施后,保监会相关人士预计,最低保证利率有望提高至3%~3.5%。这么一来,有投保人表示,以前购买的万能险是否要退保,买费改后的产品呢?

昨日,江苏一家寿险公司精算师表示,费改前的产品虽然最低保证利率在2.5%,但实际结算利率大都能达到4%,此前一些网销的万能险收益甚至高达6%。

但投保人需要注意的是,万能险最低保证利率之上的投资收益都是不确定的。因此,该精算师认为,将最低保证利率提高至3.5%不会产生太大影响。

但投保人如果贸然提前退保却很可能本金都无法保证。比如

投保期在一年或以上的万能险产品,若投保人在一年内退保,就可能遭受损失。一般险企对万能险费率要求“三年内退保,险企将收取一定比例的退保费用,如第1保单年度5%,第2保单年度4%,第3保单年度3%等”。

有保险业内人士指出,万能险的最低保证利率放开,险企会将其作为产品的卖点进行宣传,对销售会产生一定的促进作用。

但新版万能险的精算规定对万能险的保障要求提高了,这将使客户能进入投资账户的保费减少,从而影响到消费者的投资收益,又会减弱万能险的吸引力。

综合来看,万能险市场整体将会实现平稳过渡。

险企抢发费改新品 最低年利率3%

万能险费改政策刚出台,已有险企抢发费改新品。记者昨日从太平人寿获悉,该公司率先推出“太平网赢一号终身寿险(万能型)”,成为费改后国内保险市场首个万能险产品。据悉,该产品将于2月16日起在银保渠道发售,起售额最低为1万元。

太平人寿相关负责人介绍,

“网赢一号”保证最低年利率3%,三年预期年化收益率5.5%。在保障方面,“网赢一号”提升了风险保障责任。如被保险人因意外伤害事故以外的原因导致身故,按当时保单账户价值的120%给付身故保险金;因意外伤害事故导致身故的,按当时保单账户价值的150%给付身故保险金。

链接 保险费率改革“三步曲”

第一步:2013年8月,放开了对普通型人身险2.5%预定利率的限制。普通型人身险通常是指纯保障、消费型的人身保险,如重疾险、定期寿险、生死两全保险、终身寿险、没有分红功能的健康险等。

第二步:2015年2月6日起,放开万能险2.5%最低保证利率限制。

第三步:在完成普通型、万能型人身保险费率改革的基础上,中国保监会将继续稳步推进放开分红型人身保险预定利率。目前分红险预定利率仍执行不得高于年复利2.5%的要求。



CFP供图

什么是万能险?

万能型人身保险是指包含保险保障功能并设立有保底收益投资账户的人寿保险,具有缴费灵活、收费透明等特点,此类保险通常设定最低保证利率,定期结算投资收益。此类产品为投资账户提供最低收益保证,并且可以与保险公司分享最低保证收益以上的投资回报。

最低保证利率可突破2.5%

早在去年,保监会就开始积极推动万能险费率政策改革。2014年6月,保监会向各人身险公司下发《万能保险精算规定(征求意见稿)》。时隔8个月后,上述《规定》正式出台,昨日,中国保监会发布通知,将从今年2月16日起放开万能型人身保险的最低保证利率。

通知表示,万能险的最低保证利率由保险公司按照审慎原则自行决定。不过,保监会还设置了万能险年复利3.5%的评估利率上限。也就是说,如果保险公司开发的万能险最低保证利率不高于年复利3.5%,产品只需到保监会进行备案。如果万能险最低保证利率高于

上述评估利率上限的,就必须报送保监会进行审批,相关程序较备案要复杂。

保监会表示,此次万能险费率改革主要包括3个方面。一是放开前端。取消万能险不超过2.5%的最低保证利率限制。最低保证利率由保险公司根据产品特性、风险程度自主确定。二是管住后端。集中强化准备金、偿付能力等监管。也就是说,产品最低保证利率越高,需要计提的准备金越高,偿付能力要求就越高。三是提高风险保障责任要求。最低风险保额与保单账户价值的比例提高3倍,体现回归保障的监管导向,保护消费者权益。

苏宁易购抢滩第三方支付市场

南京新百成首家外部签约商户

随着互联网金融的快速发展,移动支付成为各互联网巨头争夺的重点。支付宝通过双十二、微信通过滴滴打车、微信红包,都在不断地改变消费者购物支付的习惯。记者从另一大互联网巨头苏宁了解到,近两日苏宁旗下第三方支付工具易付宝首次尝试支持外部商户购物支付,情人节前牵手南京新百。

易付宝首秀牵手南京新百

2月12日中午,记者在南京新百看到,虽然不是休息日,但等待使用易付宝钱包结账的消费者排起了长队。在新街口上班的沈小姐此前在南京各大报纸上看到了此次易付宝与新百的联合营销。“一直在用易付宝,还从来没试过在商场刷易付宝享受优惠。”沈小姐告诉记者,除在苏宁易购上买东西、用易

付宝支付,家里的水电煤气费、手机充值等便民缴费和自己日常的信用卡还款、转账也都在易付宝钱包完成,这次看到易付宝和新百合作促销力度不小,趁午休来淘实惠。

大爷大妈戴着老花镜注册易付宝也成了现场亮丽的风景。家住能仁里的韩大妈是来给小孙子买新年礼物的,“之前就只会用儿子给买的大屏手机聊天,正好趁着这次有优惠,下个易付宝钱包。”韩大妈

对自己的第一次手机支付很满意,她拉着正给自己安装易付宝钱包的工作人员对别人说,“回头我还得跟这个小伙子请教怎么用手机上网购物呢!”

两天易付宝钱包支付总额达400万

从这两天扫码支付领券窗口排起的长队和后台的销售数据都可以看出,苏宁踏足外部商户的首次尝试效果还不错。活动首日,新百开门迎客4个小时内,选择用易付宝钱包支付的就超过1000笔,在原定发放2000张通用券的基础上,苏宁临时又追加了2000张。对于这样的销售热度,新百的相关负责人直呼“没想到”。

据统计,两天时间内,在新百用

易付宝钱包结账的订单接近8000笔,支付总额达400万元左右。

门店扫码支付,苏宁线上线下联动发酵升级

据了解,易付宝是苏宁金融集团的基础支付平台,更是苏宁O2O零售模式中的重要一环。经过几年的发展,易付宝已拥有了8500多万的注册用户,功能也逐渐完善。

2014年12月,苏宁易付宝低调上线了门店易付宝电子钱包支付功能,而此次的新百,也是苏宁易付宝首家外部签约的商户。苏宁金融集团相关负责人表示,这次与南京新百合作是易付宝“走出去”的第一步,“未来,我们将加大百货、餐饮、休闲、娱乐等各类外部商户的拓展,全面覆盖消费者日常生活应用场景。”苏文

据新华社