



网络上的年味浓了,现实中的年味都去哪儿了 CFP供图

QQ抢红包、网购年货、微信拜年……
网络时代的别样年味

[买买买]

广东的腊肠、四川的熏肉、北京的小甘薯、安徽的花生糖,还有从兰州购买的熟牛肉

羊年的脚步,越来越近。对很多人来说,网络已成为生活中不可或缺的一部分,即便连过年也不例外。QQ抢红包、网购年货甚至年夜饭,除夕夜选择泡在网上,微信拜年取代了登门拜访……传统的“年味”,在网络世界里显得格外浓厚。

不过,从另一个角度来看,春节对每个中国人来说,不仅仅是一个节日,更是一次情感的交流。当春节变得越来越网络化的同时,也少了点民俗味和人情味,多了点虚拟化和快餐化。网络再方便,还是要常回家看看,亲友之间多走动走动,别让现实里的年味越来越寡淡。

实习生 蔡梦莹
现代快报记者 刘俊 余乐

冷菜、热菜、汤料、甜点……半成品的年夜饭早就预订了,就等着除夕快递送上门

周雨是南京人,在扬州上大学,是个地道的宅女。除了上课,吃饭、写作业、聊天,周雨每天与电脑对视不少于八个小时,拥有各大社交网站的账号。

过年也不例外:QQ抢红包、刷微博、淘礼品送家人……为何这么依赖网络,她也有自己的解释:“上网很方便啊,查资料、买东西都能在网上解决,省得大老远还要往外跑,好累。”

“我家订的是半成品年夜饭,洗好、切好、搭配好,特方便。”周雨告诉现代快报记者,她已和卖家商量好,除夕当天快递送来后,直接带到奶奶家,“省得提前准备,麻烦。”

同时,在网上还可以“购买”厨师来提供制作年夜饭的服务,大多数“网购”的厨师要价在500元

网购年夜饭的主力。随手输入“网购年夜饭”字样,网上迅速出现“全家福”“华夏家宴”“新雅年夜饭”等套餐名称,年夜饭半成品套餐多配有冷菜、热菜、汤料、甜点等等。

同时,在网上还可以“购买”厨师来提供制作年夜饭的服务,大多数“网购”的厨师要价在500元

—800元之间,不包括任何原料,通常上门制作10道热菜,两道点心。还有一种是“网购”短时服务的,也就是事先与厨师商量好热菜品种,并由厨师事先采购并做半成品,当天只是上门完成最后加工,这样的“短时厨师”相当于钟点工,一个晚上可做好几家,开价一般在200元上下。

[火火火]

秦淮花灯网上开卖,乖乖小羊花灯、羊年吉祥六角宫灯最受青睐

早在前几年,便有一些花灯艺人独立在淘宝上开过秦淮花灯店。但由于缺乏运营资金,生意并不红火。今年,由秦淮区政府牵头,为这些花灯艺人成立了统一的淘宝平台,供他们售卖花灯。打开淘宝,搜索“秦淮花灯”的店铺,第一个便是。与东牌楼灯市即将售卖的

花灯不同,网络的花灯基本较贵。最便宜的三四十元,数量较少,其他花灯从200元到四五百元不等。有人买吗?花灯艺人告诉记者,前去订购的大有人在。“这些人过年想置办一些像样的民俗工艺品,放在家里讨喜,图个好彩头。”他说。花灯最受青睐,层层叠

一代传下去。”

除了成品的花灯,一些可DIY的创意灯笼也是销售火爆。过了除夕是羊年,乖乖小羊花灯、羊年吉祥六角宫灯最受欢迎。印刷好的纸模、双面胶、红绳、电子提杆、电池等,所有的材料一应俱全。只要按照说明,每个孩子都可以自己做花灯。

[卖卖卖]

饼干糕点受冷落,坚果黑啤卖得火,南京电商每天能做2000单生意

“天天买”,是南京本地的食品电商。目前主要从事对批发商的供货。

一个月前,公司就开始为年货预热了,开辟了专门的年货销售专栏,从生活用品到零食小吃,一网打尽。公司运营经理郑如鑫说,他们的网络平台上,总共有数千款商品在销售,现在每天都做2000单以上的生意。

从销售来看,酒水饮料是最好卖的。凉茶、椰子汁出货非常快。不过,也能看出来,南京人的口味也在发生着变化,“除了常见饮料,现在黑啤的销售量非常大,这个还挺少见的。”郑如鑫说。

另外,过去人们总爱准备一点饼干糕点,如今却明显受到了冷落。“这些都卖不过坚果类,现在巴扎木、杏仁、榛子、核桃销量非常好。过去的饼干糖果,包括巧克力,好像都不怎么

样。”郑如鑫说。

当然,时尚的东西永远是年货的主题,最新的苹果手机,虽然是代售,但是购买者也络绎不绝。

郑如鑫说,现在“天天买”主要还是针对批发商供货,但是公司已经准备开设自己的加盟店,并且加强与商场超市的合作。

“我们现在的成本,还只能支撑给批发商供货,做不到给消费者直接送货上门,毕竟物

流成本太大。”郑如鑫说,不过有了更多的实体店以及合作伙伴,就可以跟供货商拿到更低的价格,向个体消费者敞开销售。

“比如生鲜产品,有一定的保存期限,我们就可以在加盟店或者合作的网点,放冰柜保存。价格低廉不说,还能送到距离最近的地方,非常方便。”

这种“线上+线下”一体化营销模式,将可能给未来购买年货,带来更大的方便。

[抢抢抢]

网上红包满天飞,从早上7点到晚上11点,一个红包都没抢到

快过年了,网络上发起了2015#让红包飞#启动活动,春节“红包大战”开始了,这让周雨两眼放光,“不但能在网络红包里直接抽到现金,还可以给自己的偶像充红包!”

她觉得,网络生活着实新

意频出。不过无奈的是,红包也确实很难抢。昨天从早上七点到晚上十一点,周雨连一个红包都没抢到。“滚动屏上一抢就有几百块的事情,到底是真的还是假的?”这令她很疑惑,但同时也抢上了“瘾”。

去年大年夜,享用完年夜饭,周雨一边看春晚晚会,一边在微信群里和同学们聊天。按照她的说法,“春晚哪怕再无聊,也要看几眼,不然根本不懂一些段子。”

原先的拜年短信、电话也

被周雨用微信取代。“群发一个微信表情或颜文字,既生动又方便!”

不过周雨也表示,去年让她记忆深刻的是好友自创的马年藏头诗,准时用短信发送到手机上,令她倍感温馨。

[冷冷冷]

喝多了想倾诉,微信100多个联系人,就是找不到一个可以聊天的人

28岁的小伙子谭清华在南京一家外贸公司上班。“你有微信瘾吗?”他问现代快报记者,同时表示:“五分钟内不刷一次微信,不算是真爱。”

家里给介绍了女朋友,谭清华第一件事不是约对方吃饭,而是加了对方的微信,“先

批评了一番。“边吃饭便低头刷微信。”谭清华说,跟家人完全聊不起来,不如在微信上看同事的状态。

去年除夕,跟家人聚在一起吃年夜饭时,谭清华被长辈

的生活面越来越窄。他沮丧的是,每月手机套餐里五百分钟的亲情通话时间,从没用完过。

去年大年夜喝得微醺,他想在微信里找个朋友聊天,“100多个联系人,还是找不到合适的聊人生。”



就连最传统的秦淮花灯,也开始在网络销售了 现代快报记者 赵杰 摄

院子没了,人们开始在网上找乐子

拜年,还是面对面来得亲切

南京文史专家袁晓国认为,南京传统的“院落文化”人情味很浓,可惜正慢慢消失,这是过年逐渐变得网络化的重要原因。

“民国前,南京还有院落文化。一座房子有五六进,一大户人家全住在里面。”他说,当时在老城南,处处是纵深几进的院落,好不热闹。民国后,这种房子大部分被平民占据了,但依旧热闹。“这边住一户,那边住一户,原住民也好,外来户也好,大家搭伙住着,居住空间都不封闭。养鸡鸭、洗菜、小孩玩耍、打骂孩子,都在一个小院里,邻里间几乎没有隐私。”

过年时,家家户户动手腌制香肠腊肉、做年糕,还有欢喜团,全部晾晒在小院里。南京的外地人也多,常常能看到来自大江南北的年货。忙完年菜,孩子们匆忙吞下年夜饭,拿出炮仗和花灯,出去“开战”到天明。现在,人们搬进了楼房,人与人之间的接触降到最低,有些住了七八年还不认识对面邻居姓甚名谁。“院落文化消失,人情味变淡,人们转向互联网,过更便捷、隐私的线上生活。”

离除夕仅有十天,袁晓国发现,自己居住的小区里几乎没什么年味;阳台上的香肠腊味几乎看不到,很少有人知道欢喜团,毽子、滚铁环等游戏,孩子们过年也很少玩了……更多的人选择从网上购买一些对联、中国结等装饰在家中,象征性地迎接一下新年。在袁晓国看来,过年的意义在于“去旧迎新”。

“就拿腊月廿三打扫卫生来说吧,以前都是自己动手扫尘,图个红红火火的好彩头。现在则忙着在网上找家政保姆,寓意没了,年味也淡了不少。”

网上买年货、拜年,其实也有优点和人情味。昨天,南京民俗专家、江南贡院原馆长周道祥告诉现代快报记者,利用网络过年的方式并非一无是处。他发现,身边不少人开始上网订购年货了,大到粮油酒水,小到休闲零食,一应俱全。“今年,儿女们在网上订了一些年货。”周道祥说,打开网页,发现货源充足、可供选择的种类更多,而且相对于实体店,价格也便宜些。还有一些外地的特产,本地买不到。“在网上买,不论多远都能送到家门口,想要什么就有什么。”过年在家还能方便快捷地喝到云南邮寄过来的茶叶,或者是老朋友买的,这让他感到浓浓的亲情味。所以,周道祥对网购年货较贊同。

他还提倡使用网络电子鞭炮。周道祥说,去年大年初一,由于燃放烟花爆竹,北京几小时内PM2.5的浓度飙升了80倍。“我们怀念年俗,但更应提倡环保。”他说,南京人春节应该“少放炮”,但不少人爱热闹听个响儿,“可在网上买电子炮,或者选择在相关网页上象征性地放炮。”

不过,周道祥认为,过年拜年,还是应讲究年味的。“尤其是给年纪大一些的长辈拜年,还是面对面来得亲切。年轻人之间,采用微信、微博拜年,这样的方式还能接受。平时工作繁忙,见面机会不多,利用这样的方式联络感情比较方便。”

周道祥说,虚拟的网络再方便、再快捷也替代不了现实。春节期间,还是要多跟家人见面,多与朋友走动,在亲情、友情的交流中体会更多的快乐与温馨。