

首届长三角中小企业创新转型高峰论坛昨举行,专家学者和企业家共议发展命题 新常态下,中小企业的创新转型之道



“新常态”,这个在当下被学界和工商界热议的词汇,再一次被一个数字聚焦:7.4%。这是最新公布的中国2014年GDP增速,这一增速为1990年以来最低,在此背景下,长三角的中小企业该如何创新转型是一个大命题。

1月20日,在2014年中国GDP增速公布的一天,首届长三角中小企业创新转型高峰论坛在江苏无锡举行。本次高峰论坛由现代快报社和香港皓天国际控股集团联合主办,现代快报社常务副总编辑戴玉松出席了本次论坛并致辞。

高峰论坛上,中国农业银行首席经济学家向松祚、江苏省人大常委会原副主任丁解民等专家学者,和长三角近200名中小企业主围绕创新转型主题进行了深入探讨。

现代快报记者 胡宏毅 刘章号/文 路军/摄



面对经济转型,企业如何应对机遇和挑战?专家学者和企业家共聚一堂,从宏观经济、政策引导、企业思路、金融支持等方面,寻求思路

面对新常态

形势严峻,2015年有挑战

“中国经济已经进入一个真正的大转折的时代,我相信是毋庸置疑的,而且这个大转折,这个新常态最基本的一个特征,就是经济会持续下行,这不仅仅是中国的问题。我希望我们的各位企业家为此做好准备。”中国农业银行首席经济学家向松祚发言一开始就对论坛上的企业家们打“预防针”,阐述了对新常态的个人解读。

向松祚认为,新年伊始,世界上包括国际货币基金组织美联储在内的主要商业金融机构,一致下调了全球的经济增长速度。从2014年的下

半年开始,全球的货币金融,全球的经济出现了四个非常令人担忧的问题,第一个问题就是油价的全面下挫。油价和大宗商品的全面下挫,第一大类是原油类,第二大类是粮食类,第三大类是工业金属,第四大类是贵金属。四大类商品整体下行的趋势成为当今全球经济非常令人担忧的一个问题。谈到上述问题,他表达了自己的担忧,“2015年、2016年极有可能出现新一波的、区域性的乃至全球性的金融危机,在座的各家企业要尽早做好准备。”

应对新常态

积极转型,发力创新

“面对新常态,民营企业该如何转型?中小企业融资难又该如何破解?”在圆桌论坛上,就主持人、现代快报特稿中心主任张洪提出的问题,与会嘉宾们给出了应对之策。

“提到装修首先想到的就是马路游击队,就是抡大锤砸大墙,如果各位到我们金螳螂来看看就会看到流水线。”金螳螂副总经理阴皓明面对危机,提出了自己的看法,“金螳螂是做工装的,家装市场目前有3万亿的规模,作为传统的工装企业可能就要转型,从家装市场入手,通过电商平台,使得家装两翼齐飞。”

“俄罗斯的一个项目调一包水

泥,在我的管理平台我就马上可以知道”,从信息化升级的角度,阴皓明还列举了金螳螂创新转型的例子,“目前金螳螂遍布全国,走向海外,我们同时开工项目642个,这时候我必须打造我强有力的信息化系统,为此我想,我们必须要走转型升级,必须要走信息化、工业化的道路。”

论坛上,对于中小企业融资难题,光大银行江苏总经理张力带来了自己的思考与建议,“我们中小企业可以做一些租赁业务,把稀缺的资本资源作为流动资本,然后把设备租赁过来,用自己创造的高附加值去归还租赁,使得企业能够良性地发展。”



毛毅在论坛上发言

新常态下 香港皓天的创新转型之道

对话香港皓天国际控股集团董事局主席毛毅

领军绿色金融和绿色投资,挺进高端饮料市场,布局工业旅游,在经济新常态背景下,香港皓天国际控股集团在创新转型之路上不断发力,逆势而上,赢得广泛关注。本次论坛上,香港皓天国际控股集团董事局主席毛毅就中小企业创新转型等话题接受了现代快报记者专访。

现代快报:中小企业创新转型的过程中皓天如何做?

毛毅:转型升级是结构性矛盾,传统的商业模式已经式微这是共识,但是究竟多大程度上削减了企业的利润,这一点可能在不同的产业、不同的企业会有不同的表现。通过对国际、国内两个市场的贴地观察,我们发现出口疲软、人力成本上升和环境容忍度提升是较为显著的几个制约因素,在中小企业层面的表现尤为明显。所以我们在国内投资的标的项目多为新兴产业或者传统产业的新业态,力求规避这些不利因素的制约。

现代快报:如何破解中小企业融资难?

毛毅:压垮中小企业转型的最后一根稻草往往是资金,相当多的中小企业认为“转型升级所需投资

规模大,企业难于筹措”。现实中来看,中小企业的直接融资渠道的确有限,而间接融资又要付出较高的融资成本,如果本身不具备直接融资能力的企业,特别是传统产业链条上的中小企业,会活得很艰难。缓解中小企业融资难需要政府、银行和企业共同努力。作为企业来讲,肯定要苦练内功,利用市场淘汰机制的倒逼压力,变被动为主动,通过转型实现突围。银行及金融机构要积极开展差异化的小微金融服务,努力实现企业授信额度与经济贡献相匹配、融资规模与融资需求相适应、小微企业信贷增速与全部贷款增速相一致。利用本届长三角中小企业创新转型高峰论坛的机遇,我们中小企业也呼吁政策层,希望进一步在资源占有、要素

使用、市场准入以及财产权保护等方面对中小企业给予平等待遇和适当倾斜。

现代快报:民营企业在混合所有制改革中的机遇如何?如何参与?

毛毅:国企实行混合所有制改革,没有民企的广泛参与是搞不成功的。混改是机会,作为民营企业来说肯定有意愿参与,实事求是地讲,民企也有顾虑,首先是国企资本庞大,民企进去多少投资才能有话语权,犹如投石落海,可能几个亿进去连个响都听不到,那你说我是雷锋吗?再有,国有资产的质量到底怎么样,有利可图的产业会轻易让民企进去吗?恐怕比较困难。那么一些不良资产要民企来接盘,民企是不是有这个水平扭亏,要看民企自己的判断了。

【人保车险服务升级暨金牌服务体验】明星系列之一

人保远程定损快又好,奥运冠军连连点赞

"金牌体验团"随"铁臂阿童木"黄旭体验金牌服务

近日,现代快报联手人保财险江苏省公司推出的“人保车险金牌服务体验团”进入精彩体验阶段,奥运金牌得主黄旭来到人保南京公司体验金牌服务并连连点赞,称人保这一服务真是高效,又快又好。

“铁臂阿童木”抵达,员工、客户齐追星

黄旭是江苏南通人,2008年与队友打破男子体操运动员的年龄极限,在北京荣获奥运会男子体操团体赛冠军,意义非凡。人称“铁臂阿童木”的黄旭有着“种瓜得瓜,种豆得豆”的座右铭,刻苦、认真、勤奋,当他抵达人保南京公司服务大厅的时候,“粉丝”们非常兴奋。员工们按捺住激动情绪继续手头工作,等叫号机叫号的人保客户则兴奋地地上前希望合影。一位投保人王先生告诉笔者,“以往只在电视和报纸上看到金牌得主,这次金牌得主走进人保

体验金牌服务,足以彰显人保的实力和服务底气。”

奥运金牌得主,为人保远程定损点赞

在后台体验员工日常工作,黄旭对远程定损产生了浓厚的兴趣。只见墙上的大屏幕上,实时显示着在浦口一家4S店的场景:一辆车牌号为苏A9****的车子,左侧车门等处有碰撞,大屏幕上显示得非常清晰。人保南京公司的定损员根据这些图像信息,很快给出定损价格,前后不过几分钟时间。

“远程定损对客户来说比较方便,受损的车到了4S店,不用等定损员,直接请4S店拍一下,我们这边看了,资料收集全了,就可以修了。如果是1万元以下的案件,没有人伤,责任明确,走快赔的话,很可能车子没修好,钱就到账了。”

据介绍,远程定损用的是手持移动终端,

目前所有与人保合作的4S店都有。这一方式极大节省人力物力,一方面车主方便了;另一方面定损员也提高了效率,“以往要跑很远,现在一个定损员可做以往3倍的工作量。”听了介绍并看到科技进步带来的服务升级,黄旭连连点赞。

多快好省,人保金牌服务带来巨大便利

“铸金牌服务,为梦想护航”是人保南京公司服务大厅里挂的一副对联。当黄旭听到更多金牌服务时,也直呼了不起。据介绍,“十大金牌理赔服务”中的“万家网点,全国通赔”最受经常出远门的客户所称赞,人保可以保证全国任一地区高效通赔。车主如果异地出险可就地报案,通过遍及全国的万家理赔服务机构,享受从报案到领取赔款全流程的便捷、高效、统一的服务。“查勘迅速,全年无休”服务也很贴心,江苏人保承诺“市区30分钟,



郊区45分钟”到达查勘现场,并提供7x24小时全天候出险报案、查勘和理赔咨询服务。作为大品牌,绝对可让车主在出险报案后“安心修车,质量保证”。化繁为简快速理赔,金字招牌更令车主高效满意。

随着“PICC江苏人保”微信号的启用,客户自助理赔更方便,可随时随地查询理赔进度,在线递交所需资料,全程尽在掌握。江苏人保将继续为广大车主做到“微”不至,“信”不渝,黄旭祝愿人保服务全面升级,做领跑业内的常青树。



无“微”不至 守“信”不渝