



投资 2015

金22

现代快报
2015/1/14
星期三
责编:艾凌羽
美编:袁浩
组版:丁亚平

银行开门迎客招数多 理财产品成“抢客”主战场



一年之计在于春。岁末年初,一向是银行理财产品收益率处在高位时段,银行各种业务新产品也蜂拥而至。受此提振,人们的投资热情水涨船高。
事实上,每年1-3月,传统春节前后,是市民手中余钱最多的时候。此时,银行推出各种优惠营销争夺客户,争抢“开门红”。

抢客户 新产品新优惠频出

浦发银行率先宣布,将开启信用卡年费0时代。从2015年1月1日起,浦发银行50多款信用卡全面无条件终身免年费。同时还推出系列优惠活动。如1月4日-1月30日,刷浦发借记卡在中青旅南京各门店购买泰国指定旅游产品,享受买一赠一,并可获“爱家便携式电动牙刷”一份。而即日起至3月31日,刷浦发借记卡,在锅比盆大、芳满庭、喜日本料理、诺丁汉牛排、鼎炙轩、重庆小板凳、江南人民公社指定门店,可享5折优惠。

在美食上做足功夫的还有华夏银行。该银行官方消息称,即日起截止到1月31日,持华夏银行借记卡、信用卡在新杂志咖啡、猫山王、青柚等商户可享受指定日期指定门店的额度内五折优惠。

而中信银行则在新年伊始推出了一种为城市白领量身打造的“白领菁英”专属储蓄卡,口号是“打破你最后一个不理财的借口”。究其原因,该卡自带理财功能,即绑定中信“薪金煲”,享受“薪金煲”挂靠货币基金最高收益,并能随时ATM取现,随时刷卡消费,线上线下自由切换等。此外,该卡还赠送爱奇艺VIP会员一年特权,积分兑换星巴克、哈根达斯等服务,并定期举办专属读书会,与知名作家面对面。此外,包括中国银行、建设银行等在内的大多数银行都铆劲做足新年营销。

抢时间 存贷款最佳窗口期

作为招揽储户的重要砝码,理财产品无疑是银行争夺最激烈的阵地。“每年的岁末年初,市民的年终奖发了,定存也到期,是一年中最有钱的时候,对银行而言是旺季,要在此时对客户进行重点营销。”南京某国有银行理财师表示。

以2014年为例,年初也正是理财产品预期年化收益率最高的时候,并以此为高起点在全年呈现缓慢下行趋势。不出意外,时下也正是2015年度银行理财产品收益最高的时段。据了解,目前中信银行5万元起售的理财产品收益率在5.4%-5.5%,华夏银行5万元起售的120天期限产品预期年化收益率也在5.6%左右。城商行、农商行等推出的个别产品收益甚至高于5.5%。而在存款方面,不少银行也已经实现存款利率一浮到顶。

除了争抢存款,岁末年初时企业和个人的贷款需求也是各家银行争抢的蛋糕。一家股份制银行分管信贷部门的负责人直言,年底是市民最有钱的时候,也往往是企业最缺钱的时候。抓住这个时机进行贷款营销,把一年的放贷任务完成在前面,房贷额度也用在前面。

据了解,除了对企业积极放款,在年初时,市民最为关心的房贷按揭额度也较为宽松,每年此时,都是卖方申请按揭贷款放款最快的时候,利率也往往较半年或年终时更有吸引力。

2015金融业 改革创新发展高峰论坛举行

1月10日,由江苏省金融业联合会、新华网主办,北京恒昌利通投资管理有限公司协办的“2015金融业改革创新发展高峰论坛”在南京香格里拉隆重举行,专家学者、金融业界等600多人参加本次论坛,共同论道新常态、新经济、新挑战。

“近年来,面对复杂严峻的国内外经济环境,江苏省金融业继续平稳运行,金融服务实体经济能力不断增强。金融部门积极响应国家经济转型发展的客观需求,认真执行稳健货币政策,信贷总量合理适度增长,投放结构进一步优化,‘三农’、小微企业等民生领域贷款增长稳步提升,制造业等实体

领域金融支持力度持续加大。”江苏省金融业联合会理事长顾生介绍了江苏金融业的发展情况,“金融运行质量继续改善,不良贷款保持‘双降’态势。农村金融改革继续推进,村镇银行、小额贷款公司覆盖面迅速扩大,金融生态环境不断优化,金融服务水平稳步提高。”

论坛邀请了中欧陆家嘴国际金融研究院执行副院长、中欧国际工商学院案例研究中心副主任刘胜军先生、南京大学商学院院长江教授做了主题演讲,专家学者还就“2015年金融业改革发展趋势和前景”的话题,和现场的投资人士进行了互动。

(袁阳)

浙商银行 成功实现B2B一站式服务

近日,浙商银行B2B电子商务业务发展捷报频传。截至2014年底,该行合作B2B电商平台近30家,对接大型专业市场10余家,注册会员超5000户,合同交易金额近90亿元,实际支付近40亿元。并获颁“最佳互联网金融产品奖”“电子银行最佳创新奖”“最佳互联网金融平台奖”等多项大奖。

自去年3月份正式推出B2B电子商务金融综合服务平台后,浙商银行实施分步骤推进策略,首先是发挥银行完备的支付结算体系、健全的产品功能与线上服务能力,建设以B2B为核心的金融服务平台;其次是发展B2B电子商务平台级合作伙伴,并逐步从对接平台合作到自行建立平台运作;最后

将推进B2B电子商务金融综合服务从支付结算类向资产类业务和在线供应链业务方向发展。

在推进业务平台建设的过程中,该行形成了一系列互联网金融创新重要成果:一是建成了购销e网平台,为客户提供信息展示、交易撮合等综合型信息服务;二是建成了购销通平台,集成客户及交易证书认证、在线合同签订、资金监管以及票据池等创新服务,为客户提供以金融服务为核心的B2B电子商务最新服务方案;三是建成了专业市场平台,面向专业批发市场主办方、具有明显区域特色经济的行业协会或组织者,帮助传统市场向O2O转型发展,实现“电商换市”。

南京银行 BANK OF NANKAI 你好银行 Hi Bank

存款利率一浮到顶

20%

你好银行网址: www.nihaobank.com

五年期定存 利率 5.4%

扫描二维码下载你好银行手机版

24小时服务热线: 40088-96400 (全国) 96400 (江苏) 南京银行网址: www.njcb.com.cn



薪金代发客户新春尊享季

活动时间: 2015年1月1日-2015年3月31日

- 尊享佳礼** 提升资产并签约成为达标活期或交银客户,即有机会获赠交通银行特选初榨橄榄油礼盒(750ml x 2瓶),全国共10000份,先到先得。
- 开户有礼** 签约指定业务,即有机会获赠iPad Air 2,全国共1000份,等您发现。
- 刷卡有礼** 刷卡消费达到指定要求,即有机会获赠交通银行特选初榨橄榄油(750ml),全国共10000份。
- “优”贷有礼** 使用“薪金煲”贷款消费,即有机会获赠100元手机话费,全国共2000份。
- “薪”客献礼** 推出多款新春专享理财产品,祝您贺“薪”过大年!

客服热线: 95559 www.bankcomm.com

