

# 外出打工25年没有音信,回家不到一天就伤重身亡,临死前还大喊“我要告他” 这么多年,他的身上究竟发生了什么?

“宿迁市泗洪县归仁镇的周玉贤今年已经72岁了,25年前,他的大儿子周修良外出打工,之后便与家中失去联系。今年1月7日早晨6点左右,一辆面包车开到周玉贤家门口。有人在门口喊了一声:“你儿子回来了。”随后,从车上抬下一名已经严重虚脱的男子。第二天凌晨,刚回家不到一天的周修良还没和家人说上几句话,便去世了。临死前,他还大喊了一声:“我要告他!”这究竟是怎么回事?”

现代快报记者 孙旭晖

## 谜团1 回家时,身体为何那么虚弱?

昨天上午,现代快报记者见到了周玉贤一家。由于儿子死得不明不白,周玉贤不敢贸然将他下葬,遗体暂时存放在家里。现代快报记者看到,周修良的遗体十分瘦弱,尤其是下半身已经严重萎缩。他的臀部还有两个直径约5厘米的褥疮,已经严重溃烂。

“我哥离家的时候身体很壮实!”周修良的弟弟周修志告诉记者,1990年,当时28岁的周修良与安徽临泉的一个表弟约好去河南新乡打工,之后,就没再跟家里联系过。

刚开始那几年,周玉贤因为思念儿子,曾去安徽寻找。当时,与周修良一起打工的表弟李泉(化名)告诉周玉贤:“他在河南生活得很好,不想回来,我会劝他的。”2005

年,李泉给周玉贤打了个电话:“周修良现在身体不太好,但是还能做点小事,老板每个月会给他补贴。”这句话说完,李泉就挂断了电话,随后再也联系不上。

“最近,范新安又给我打了个电话。”周玉贤介绍,范新安是周修良的表姐夫,25年前他也一同到河南去打工了。范新安告诉周玉贤,周修良现在想要起诉工地的老板,但由于离家多年,没有户籍证明,最近会回家办理。

与范新安通完电话后,周玉贤便在家盼起了儿子。记者了解到,1月7日早晨,开到周玉贤家门口的那辆面包车就是范新安租来的。但当时范新安并没多说,只表示:“如果你们要告这个老板,我愿意作证。”随后便急忙驾车离开了。

## 谜团2 死前为何大喊“我要告他”?

范新安离开了,留下了身体非常虚弱的周修良和一肚子疑问的周玉贤。

“到家时他身子很弱,不能说话,也吃不进东西。”周玉贤告诉记者,当时他请医生给周修良挂了几瓶生理盐水,到了1月7日深夜时,周修良的气色稍有好转。焦急的周玉贤连忙问他:“你在这25年究竟发生了什么?怎么搞成这个模样了?怎么也不跟家里联系?”

“信写了,老板烧了。”“几年前老板也出车祸死了。”周修良说完这两句话,便再难开口。

儿子的回答让周玉贤更是纳闷,但碍于周修良身体虚弱,不敢继续追问。让他没想到的是,1月8日凌晨,周修良忽然嘀咕了起来。周玉贤回忆,当时周修良先是小声地说了两次“等我好了,一定要告他”,随后又猛地喊了一声“我要告他”,之后便去世了。

周修良临死前的话,让周玉贤一家心中的困惑盖过了悲伤。一家人当即向泗洪县归仁镇派出所报了案。

## 谜团3 什么样的遭遇让他变成这样?

昨天,归仁镇派出所副所长潘潘告诉记者,警方通过范新安了解到,19年前,周修良在工时从高处跌落,摔伤了脊椎。当时他正跟着一名河南新乡的老板赵广成(化名)打工。周修良摔伤后,赵广成便一直把他带在身边,每月给他100元的生活补贴。大约6年前,赵广成因车祸丧生,周修良又被赵广成的小舅子带走了。

“去年,赵广成的小舅子不愿再管他。周修良没了经济来源,健康状况更加糟糕。”昨天,据范新安介绍,周修良发生工伤后,赵广成把他带在身边,工地搬哪,周修良便被带到哪。久而久之,范新安和周修良也失去了联系。去年4月,范

新安听朋友提及,才在新乡红旗区找到他。“当时,我带他到当地派出所报案,但民警认为赵广成已经去世,没受理。”范新安说,后来他照顾了周修良几个月,之后就回老家农忙,临走给周玉贤打了个电话。农忙结束后回到河南,范新安发现周修良的身体已经非常糟糕,赶紧租车把他送回了泗洪。

而民警走访了解到,25年前,周玉贤与周修良父子关系不太好。范新安接受民警询问时也曾表示,周修良受伤后,工地曾派人向周玉贤透露过情况,但周玉贤当时没消气,不肯将儿子接回来。

对范新安的说法,周玉贤和周修志都表示,“绝对没有这回事。”

## 谜团4 他的表弟为何要隐瞒真相?

周修良受伤的事情已经发生19年了,但10年前,他的表弟李泉为什么要对周玉贤隐瞒真相呢?昨天的采访中,警方和范新安都表示,李泉仍在河南,联系不上。

“由于事情发生在河南,不在我们的管辖范围内,只能由河南当地的警方立案。”潘潘建议周

玉贤一家尽快到赵广成亲属所在工地的属地报案,如果对方立案调查,泗洪警方将全力协助。

随后,记者与周修志拨通了河南当地的110。

河南警方表示,如果周玉贤一家不方便过去,可由泗洪警方将案件移交给他们。

# 想种牙? 雅度口腔帮你买单

### 华东旗舰院起航, 免费送出500颗德国种植体, 详询: 83116699

德国口腔连锁品牌Yadoo Dental(雅度口腔)华东第二家旗舰院开业至今已有一周,这家以提供纯正德国种牙服务的口腔机构每一个举动都牵动着整个行业 and 患者的目光。德国牙医常年坐诊、五星级花园酒店式的就医环境以及彰显责任爱心免费送出的500颗种植体等等,每一条新闻都被行业和患者所津津乐道。那么如今的口腔行业又是一个什么样态势,雅度又带来了哪些变化呢?

## 雅度改变口腔行业格局 行业发展不能仅凭模仿

随着雅度口腔第二家旗舰院的开业,原先的行业格局已然打破。一方面雅度口腔已经占据了种植牙市场80%的份额,随着旗舰院的开业剩下的市场份额将被再度压缩,竞争更加激烈。另一方面,众多缺乏具有对高品质种植牙和植牙的需求,使得其他口腔机构纷纷效仿和借鉴德国牙科,在技术和服务的同质化的时候,只有纯正的德国牙科才能保持核心竞争力。

总的来讲,传统口腔机构在这个寒冬到来之际的折戟,反映出一种可能:唯利是图无法回应的现实;以和自利的品质而言,传统口腔的跨界不得不打“德国口腔种植牙”牌,安德烈博士这类种植牙大师,又缺少雅度口腔这种已经经历多年沉淀下来的规范品牌,有没有付出充分的投入成本,回到成本之前,追求在口腔领域有所斩获,恐怕只是一种盲从。



## 技术创新仍需加强交流 中德种牙技术兼收并蓄

医疗技术能不断创新是一个口腔机构永恒的主题和不变的印记,在这一方面雅度口腔华东第二家旗舰院也严格遵循了德意志部的高标准高要求,以德意志院长安德烈博士领衔,中方院长李俊峰、留德博士李学铭作为学术带头人,始终把握种植牙技术的改进,创新作为自身发展的命脉。

就在上个月,雅度口腔邀请到了中国台湾地区种植牙领域第一人张华生教授,与雅度口腔的专家团队共同切磋交流,李教授风趣幽默的学术讲座,真切和蔼的行医作风以及广博求知的治学态度都得到了雅度专家和患者的广泛认可。安德烈博士

表示,将来雅度口腔将邀请更多的种植牙大师来雅度交流,兼收并蓄,造福更多的患者。

## 钢琴演奏消除就医恐惧 精品式服务彰显软实力

雅度口腔一直坚持的是服务于少数高端人群的德国精品式口腔医疗,而这些高端人群一般都具有较高的文化素养,注重医疗服务的质量,也更加讲究就诊体验和医疗服务。记者在雅度口腔旗舰院院内看到,在新街口这个寸土寸金的地方,设置一个超过200平方米的候诊大厅需要怎样的胆识和魄力,然而安德烈博士作为德意志的牙科后起之秀张华生的精湛

不亚于对医疗质量的追求,在德意志的三中央,一台崭新的施坦威钢琴坐落在那里,一曲《蓝色多瑙河》在那流淌,不时传来的贝多芬四重奏和古典,如果没注意到演奏者身穿的雅度工装领导服装,我们几乎难以想象这场场景是在一个口腔医院里面。在四周悠扬的钢琴或弦乐声中,或钢琴独奏,没有一丝的紧张和不安,一派安谧祥和的景象,而且又能想象他们是等待种一颗牙。

## 德国厂商赞助500颗牙 雅度免费转赠缺牙市民

在1月6日的开业庆典上,德国厂商赞助500颗种植体,而雅度口腔免费转赠给南京市民,此举得到了众多缺牙患者的一致感谢,成为了新年伊始南京口腔行业的一件热议的焦点。

记者了解到,由于德国牙科在南京拥有庞大数量的拥趸,所以这500颗德国种植体一经送出,雅度口腔几乎是天天爆满,不少的患者从从早晨就排队一直水都喝不上,另外由于雅度口腔对品质的严格把控,每一位医生每天的手术量都有定额,所以很多缺牙患者的手术已经排到下个礼拜。

“那些对美容型、牙齿正畸有需求的患者也不用担心,雅度也从爱牙公益基金中拨出100万专款为这些患者提供免费。另外,开业期间新老顾客到店还可获赠一份精美礼品。”安德烈博士在接受访问时说。