

装修装得我“心塞” 看看他们吃的亏,也许你能少走点弯路

还有不到一周,2014年就要和大家说再见了。回首这一年,有的业主欣喜,小家装修得有模有样;但是也有的业主心塞,花了冤枉钱不说,现在家里还一团糟。盘点2014年,《居家》整理出一则装修后悔录,让即将在2015年装修的业主,吸取“前人”的经验教训,少走一些弯路。

现代快报记者 袁阳

案例1

定金和订金 傻傻分不清

南京的家装市场竞争之激烈在全国都能排得上名,每到周末或过节,各种大型团购就上演了。从张家港来的小金在江宁买了一套新房,今年就踏上了装修的漫漫征途。“在张家港的时候我也去卖场看了一些品牌,但是做活动的并不多,同样的品牌打折的力度没有南京大。”小金说,一到南京,她就被铺天盖地的活动绕花了眼,今天去参加某网站的大型团购会,明天去参加加工厂,她觉得货比三家不吃亏。

3月底,小金和老公参加了国展的一场大型团购会,很多品牌让利确实很多,小金认为机会难得,所以在这场展会上频频下单,把家里的地板、淋浴房、龙头、马桶都订了。“在卖场付个订金,至少要200元,有的商家

还要500元,但是在展会上,几乎都只要100元。”小金说,她还订了几款套餐,有的瓷砖一套只要千把元钱,她觉得非常划算。

5月份开工之后,小金却后悔了,订的几款产品,她都觉得不满意。“当初我订的地板是竹地板,在张家港看到有朋友家用,他们说冬暖夏凉,但是工程经理告诉我,南京几乎没有家庭用竹地板,还是用实木地板更好。”

就这样,小金带着订单想去退,但是没想到却被商家拒绝了。“商家指着单子说,上面写的是定金,这是不可以退的,只有订金才能退。”小金说,商家告诉她,在合同法上,“定金”是具有法律效力的,如果要退款,就是小金违约了,“当初觉得100元很便宜,就没有仔细看单子,没想到最后自己还亏了。”



CFP供图

●本刊互动热线:
84783564
84783663
●本刊官方微信:
请扫描二维码,加入“第一家装”大家庭



案例2

套餐有陷阱 小心掉进去

现在不仅家装公司流行做套餐,建材圈也流行起了套餐。除了常规的橱柜套餐、瓷砖套餐等,吊顶套餐、龙头套餐也流行了起来。业主刘女士在一个集成吊顶商家处买了一个套餐,三室一厅的房子套餐价只要1880元,共有8平方米扣板+1个照明灯,相比较市场上动辄三四百元/平方米的扣板,这个价格已经很划算了。

但是实际来装的时候,刘女士才发现很“坑爹”。首先,这个套餐里没有换气扇,刘女士家两个卫生间,其中一个卫生间的窗户很小,一定要加换气扇;第二,光有扣板没用,还要加上收边条,而收边条要35元/米,刘女士家里一共需要20多米;第三,两个卫生间和三个厨房,需要三盏灯,但是套餐里只有

一盏灯,而且是普通灯,现在市场上普遍是LED灯了;第四,超出部分要按原价的7折来算,刘女士家超了4个平方米,最终七七八八一算,刘女士还要花2000多元。

被套餐“坑”的不止一人,小张买的龙头套餐看似便宜,其实也要多花钱。小张在团购会上买了一款不知名的龙头套餐只要688元,但是后来看到实物之后,他大呼“亏了”。这款龙头只有手持花洒,没有淋浴柱,连个龙头都没有,“家里没有浴缸,孩子要在盆里泡个澡需要龙头,但是最基本的龙头都没有,如果加一个龙头要加300多元。”另外,龙头的下水、软管都要自己配,这样算了一下,配齐了也要干块钱了,不如多花点钱买个一线品牌了。

SH 生活家装饰
· Decoration 中国健康整装领导者

healthy home
健康家美

全国知名品牌
品牌影响力持续提升

整装领军企业
引领行业变革

五星级企业
品质服务

跨年
平涨

2014最后一场家居盛宴
送31800元全屋软装

新悦系列家具:

沙发:F021、茶几:F3176A、电视柜:F3192、

餐桌:F3206 餐椅:F3203、床头柜:F3108G

床头/床箱:F3012/F3040X、

人生赢家灯具:

客厅灯具1套、餐厅灯具1套、卧室灯具2套

窗帘窗纱: 窗帘面料254-1A,窗纱面料221-4B

实木柜体: 实木颗粒板衣柜柜体

仅剩 2 天

生活家产品
核心优势

生活家整装热线: 025-82220881

地址: 南京市建邺区奥体大街177号环宇融侨广场四层(二楼接待处) 公交线路: 160路至奥体南门 地铁路线: 2号线奥体东站下车1.3号出口

