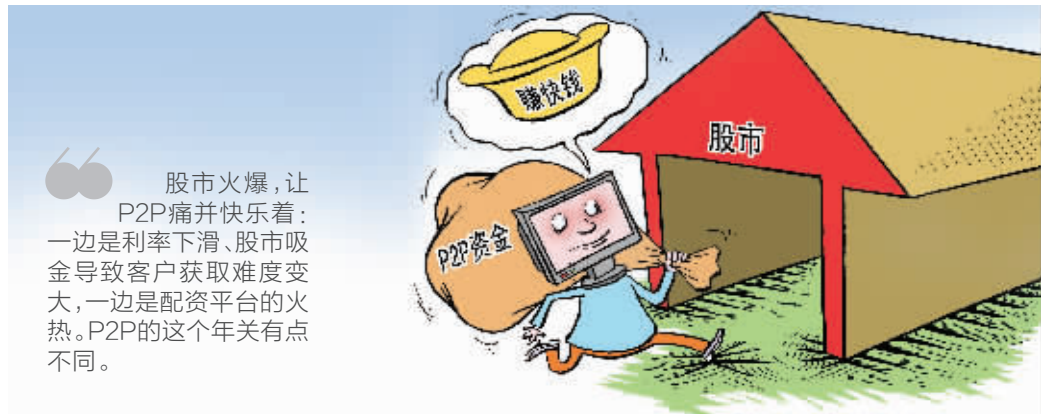


# 客户转投股市 P2P配资火热

## 业内称或打监管擦边球



CFP供图

股市火爆,让P2P痛并快乐着:一边是利率下滑、股市吸金导致客户获取难度变大,一边是配资平台的火热。P2P的这个年关有点不同。

### 收益下滑,客户转投股市

网贷之家数据显示,2014年以来网贷综合收益下降较快,自今年2月份,网贷综合收益率已经连续9个月下滑,从今年2月最高21.63%下降至目前16.30%的水平,降幅高达5.33个百分点。网贷之家分析认为,经过2013年的爆发式增长,许多平台不再以高利率跑马圈地,转而满足自身盈利需求,同时,具有国企、银行背景的大平台网贷成交量大,利率普遍较低,进一步拉低了P2P收益率。

“现在平台找资金也不那么容易了,”一位P2P第三方人士向记者表示,股市火热导致部分资金转向,而P2P整体收益走低,与一年前相比,各平台在搜索引擎、社交推广等平台上的开支增加不少,而之前只要有好项目就有资金不断涌入。

一位P2P投资者对记者表示,绝大多数P2P的早期投资者都是风险承受力较强的股民,不少人在投资项目到期后赶紧提现进入股市,但是近期股市的暴涨暴跌也导致部分投资者又开始驻足观望,股市好坏影响着P2P投资者的情绪。

不过,深圳投哪网执行副总裁李志刚也表示,总体来看,P2P平台获取客户的能力还是要看平台自身的属性,不同客户的投资需求不同,有固定投资需求的投资者不会因为股市上涨而盲目转移投资方向。

### 配资平台火热

不过,股市火热却带动了另一部分资金需求,即利用杠杆撬动P2P平台资金入市,一些投资人甚至以第二套房为抵押,通过P2P配资平台入市投资。

据了解,传统的P2P配资还是以

平台监管股票账户为主,收取利息以及平台服务费,而且配资门槛极低,如不差钱平台配资1万元起,配资比率1至9倍,平台费用1.5分/月起,贷未来平台上最低2000元即可申请配资。

据了解,投资者通过这些平台配资获得的资金来源多是平台自有资金以及传统金融机构,并不是向个人投资者募资,从某种意义上讲更类似小贷配资。

上述P2P第三方人士分析认为,证监会明令规定融资主体为券商,P2P配资业务仍然具有擦边球性质,在券商的1:1等低额配资都受到证监会监管的情况下,P2P配资业务开展的空间仍然有待考察,但近期许多平台都单列出这项业务,显示出这项业务仍然具有很大的市场空间和需求。

据《中国基金报》

记者了解到,有迹象显示银行理财资金正“任性”撤离,对股市“投怀送抱”。分析人士认为,从长期来看,个人投资者此番腾挪是大势所趋,居民储蓄与资本市场正式连通,有望撬动万亿新增股票投资需求,而目前的市场尚不能满足此方面预期。在未来银行理财成为“最大金主”、“慢牛”行情延续的预期下,银行理财仍会继续扩张,理财收益率将持续下降,个人投资者可从多个方面观察市场动向,练就有效的“驭牛术”,在股市结构调整中择机获利。

## 银行理财凶猛入市 最大金主拥抱A股

或许是受到了年底资金考核的压力,亦或许是不堪个人投资者资金的大举撤离,不少银行理财产品的预期收益率在降息之后不降反升。普益财富最新发布的数据显示,进入12月,银行理财产品平均预期收益率反而有所抬升。最新一周73家银行共发行了821款理财产品,发行银行数较上期增加10家,产品发行量增加43款,产品的平均预期收益率为5.08%,较上期上升12个基点。其中,预期收益率在6.00%及以上的理财产品共49款,市场占比为5.97%。根据金牛理财网的监测数据,目前多款银行理财产品的预期收益率超过6%,最高者甚至达到7%,且起始购买金额

仅为5万元。但即便银行已经“如此拼了”,仍旧挡不住投资者“任性”的撤离。交通银行首席经济学家连平表示,从长期来看,个人投资者将资金从银行理财产品撤出进入股市是大势所趋。一方面,我国A股市场受政策和改革的预期带动上行,这将吸引个人、散户资金的进入。另一方面,未来随着流动性趋于宽松、存贷比调整等因素影响,商业银行发行理财产品的积极性都将下降。也就是说,银行理财产品预期收益率对于个人投资者的吸引力将逐步下降,资金必然会寻找其他的投资渠道。据《中国证券报》

# 解决脱发/秃顶 我们用事实说话!

### 聪明“绝顶”遇难事 求职/相亲,形象受排斥

头发为人体之冠,是人们塑造完美形象必不可少的一部分。但在社会竞争压力人的今天,并不是每个人都有一头漂亮的头发,很多人20岁左右就,开始脱发,不少30岁左右头顶已基本脱光,地中海、头发稀疏、秃顶、发际线后移等对形象造成很大影响。脱发会让人觉得自卑,相亲择偶时,90%女性表示不会考虑秃顶者。工作中,脱发会让人产生强烈的自卑感,没自信去争取想要的东西。



### 解决脱发/秃顶 毛发移植成为首选

随着医疗技术的成熟,毛发移植逐渐成为解决脱发问题的主流。新生植发是国内首家以毛发移植为专项的医疗机构,独家拥有的“TDDP植发体系”是目前国内植发技术的首选。以专业医师及尖端设备,科学提取健康毛囊,精心移植到脱发部位,长出的毛发自然美观,且终身不会脱落。

据了解,新生植发14周年大型植发援助活动正在火热进行中,参与即可获得各项植发费用援助!



### 真实案例



### 残忍继母油泼继子 12岁孩子被殴打虐待成重伤

2012年5月,来自安徽淮北12岁的小太友因一次意外事故,被滚烫的热油从头淋下,40%头皮严重烧伤,头发完全脱落,留下一块深深的疤痕!2013年7月,小太友通过援助申请,在新生植发接受免费植发手术。今年6月,太友的疤痕脱发部位得到完全修复,重新长出头发的他又重拾了孩子的纯真和欢乐。

## 太平人寿推出个险新产品“卓越优享”

太平人寿日前宣布,将于12月23日在全国推出新产品“太平卓越优享终身年金保险(分红型)”(以下简称:“卓越优享”)。该产品是一款注重资产保全和财富增值的年金保险,在时下市场进入降息通道的背景下,其独特的产品形态设置,能够完美地兼顾客户资产的安全性、收益性和流动性,因而有望成为公众投资理财和资产配置的首选方案。据介绍,太平“卓越优享”的年金给付形式为“即交即领”和“年年领取”,在犹豫期过后,客户即可领取第一笔生存金,以后每年领取,直至终身,金额均为基本保额和累积红利保额之和的30%,这笔生存金可以提供给客户持续稳定的现金流。在保障资金安全的基础上,“卓越优享”通过增额分红和万能账户“双轮驱动”的方式,为客户提供尽可能高的投资收益。增额分红的优

势在于,保险公司以增加保额的形式来进行红利分配,使保额随着时间的推移不断增长,生存金领取亦水涨船高,帮助客户有效抵御通货膨胀风险。而万能账户则给客户的保险金提供了一个好的投资渠道,客户可以根据需要将生存金转入太平人寿为其设立的专属万能账户,享受万能险日计息、月复利的投资收益。在“双轮驱动”的同时,在客户65周岁时,“卓越优享”可额外提供一笔等于当年度基本保额与累积红利保额之和的祝寿金,使产品收益再次“大涨”。太平人寿产品开发人员介绍,“卓越优享”在有效实现资产配置与保值增值的同时,还兼顾到客户对终身寿险、交通意外、医疗保障等多方面的保障需求,为其配备了“卓越逸生”、“卓越吉康”、“卓越环球医疗”等多款附加险,供客户根据自身情况,灵活选择。(熊亚超)

新生品牌连锁·专业植发典范  
一次种植 永不脱落  
植发效果终身保障  
2大技术专属优势 6大权威植发专家 14年专注毛发种植  
【植发专利技术】  
新生TDDP植发体系(影响巨量植发珍品) | 三段式微创植发(分段设计柔美自然)  
www.zhifajis.com  
400-666-7272  
南京市鼓楼区新街口18号

新世纪 第八届江苏秋季食品商品展览会  
2014年12月30日-2015年1月4日 南京国际展览中心(新庄·龙蟠路88号)  
“第八届江苏秋季食品商品展览会”是企业搭建的一个推广新产品、开拓市场、寻求合作伙伴、宣传企业品牌、了解行业资讯最直接、可互动的一个低成本、高效率的营销舞台。  
欢迎酒水、饮料、粮油食品、方便食品、农副食品、休闲食品、干果炒货、速冻食品、厨房用品、家居用品等企业踊跃报名参展。  
新世纪食品展报名参展电话:025-85439928 QQ:375697518 3758598