

A股现罕见大比例减持 赛象科技二股东 拟半年抛28.76%

12月1日晚间,赛象科技发布公告称,其二股东新疆甬金通达股权投资管理有限公司(下称:新疆甬金)拟通过大宗交易方式减持其持有的股份,新疆甬金持有赛象科技5700万股,占赛象科技股份28.76%。预计减持股份数不超过5700万股,这部分减持将在未来六个月内完成。

抛售股权为重组铺路?

记者回顾赛象科技资料发现,新疆甬金是2014年第三季度才出现在其股东名单中。资料显示,在8月初,赛象科技第一大股东为赛象创投,持有其62.36%股权。新设立新疆甬金公司,将赛象创投部分所持赛象科技股权转让。转让后,赛象创投持有赛象科技6660万股股份(占33.60%),仍为公司第一大股东与控股股东,新疆甬金持有5700万股(占28.76%),为公司第二大股东。该股份分拆被认为是赛象科技为之前

重大资产重组所做准备,一位上海私募人士对此表示:“7月停牌,8月初分拆股权,虽然9月复牌的时候终止了重大资产重组,但是这部分拆明显是为了重组,战略发展需要也暗合这层意思。”不过,赛象科技董秘办人士对此表示:“股权分拆和之前的资产重组并无直接联系。”对于此前重组终止的原因,他表示:“双方在一些关键问题上未能达成一致意见。”同时,其此次资产重组标的产业方向是自动化制造业。

三季度基金抢筹

赛象科技2014年三季报显示,实现营业收入4.9亿元,同比增加4.35%;实现归属于上市公司股东净利润3487万元,同比增长0.86%。三季度单季实现营业收入1.23亿元,同比下降21.02%;实现归属于上市公司股东净利润971.45万元,同比下降28.45%。由于季节性因素影响,收入和利润指标均出现环比下滑。虽然三季度业绩不亮眼,但是赛象科技的筹码却在不断集中。在投资者互动平台上,赛象科技称从10月底起股东人数为

10756人,11月15日股东人数为9859人,11月30日股东人数为9562人。而三季报时,股东人数为13032人。目前股东人数为自2012年以来新低。除了股东人数规模的减少,基金却在进场。三季报数据显示,摩根士丹利多因子策略股票基金买入82.48万股,长安信托300号分层式资金信托买入70.74万股,量化核心基金买入67.78万股。除开摩根士丹利多因子策略基金为增持61万股外,长安信托和光大量化核心为新进。据《21世纪经济报道》



“减持潮”爆发

上市公司股东加速套现 上月减持市值超270亿

在机构对A股“牛市”确定的声音越来越响之时,最熟悉上市公司情况的大股东,却加快了抛售股份套现的步伐。

12月1日晚间,东港股份公告称,公司控股股东香港喜多来集团有限公司(下称“香港喜多来”)及其一致行动人Rich River Investments Limited,由于资金调整原因,于11月28日和12月1日减持公司无限售流通股1050万股。值得关注的是,国海证券同日也遭到公司股东中恒集团的减持,减

持数达到1500万股。在刚刚过去的11月,A股市场的减持公司数量同样出现激增,达到322家,环比增加130家,合计减持市值超过270亿元。

“今年二级市场的涨幅已经非常可观,高出了股东对上市公司本身的估值,所以套现积极性较高。”2日,中诚顾问投资分析师王瑞鑫对记者表示,这一现象应该引起投资者的警惕,注意理性投资。

据《经济导报》

疯狂之旅 重温经典 东方商城VIP节,任性霸道

180天的等待,4320小时的精心准备,100000会员的翘首以盼,12月3日至7日,东方商城VIP节狂购盛典,我们如约而至!为了您,我们准备了很久。

VIP好友,请到东方商城领礼! 2014年东方商城VIP卡内消费积分满3000与10000积分及以上持本人有效身份证件及VIP卡到店可领取专属感恩礼包一份,每日前20名VIP顾客还可额外加赠秀客美发券一张或unail mission salon 指皮护理券一张,数量有限,先到先得!

VIP霸道特权超值购,单件商品现金消费满99元加1元购整盒婴儿湿巾,满1990元加19元购电炖锅! 单品牌现金消费满18800元还享赠超级大礼,价值7600元鹅绒被一床,限10床,先到先得! 任意消费还可至兰蔻或资生堂专柜领取伴手礼一份! 12/6-7单件商品现金消费满88元凭VIP卡及购物小票可免费领取猫屎咖啡指定饮料一杯,限200杯! 先到先得!

VIP感恩“柚”礼! 万份蜜柚免费等你来拿! 活动期间凭VIP卡每人每卡可领蜜柚一只!

VIP的折扣就是如此任性! 全馆服饰7.8折基础上,再享250减50,400减120,800减300; 化妆品1080送220/1000减160,300减45/600减100,兰蔻满1080元赠无暇美颜6件礼,满1880赠凝时华采5件礼,满3280赠倾世华韵8件礼; 资生堂购物满980赠新漾美肌5件礼; BOSS香水全面6.8折扣; GANT全面7.8折,裘提诺、基格、米西尔、嘉波拉雅等精美女装享7.8折后再享三级抵,爱慕内衣500送100电子券; 安莉芳、雪竹、三枪等内衣特卖20-200元; 暇步士部分9折后再享三级抵; 爬山户外全面3-6折; 男装威可多6.5折; 新秀丽包500减120,特惠6.8折。还有更多超值特卖,请详见店堂公告。

关注东方商城官方微信,还可参加砸金蛋抽奖活动,金摆件、购物卡、婴儿湿纸巾、马克杯随你抽!

不敢相信,他们真的做到了

“新蕾电动车1次充电600里挑战赛--南京站”完美收官

电动车有着低耗能、零排放等环保优势,另一方面,电动车使用成本低、方便居民出行,所以,城市生活已越来越离不开电动自行车。

本月,“新蕾电动车一次充电最远行驶里程挑战之旅”12月1日在突降寒潮的南京正式开启,在前期招募的46名车手中经过层层筛选,最终挑选了8名勇敢的骑士与新蕾车队一起完成此次挑战之旅。早上9点在南京六合起点出发,车队跨过南京长江大桥,横穿南京城区,出中华门,途经江宁、淳化、土桥、句容,最终在晚上6点5分历时近9个小时到达首日终点站镇江,单程157公里。

第二天在饱餐了镇江三怪之一的“锅盖面”之后,在欢声笑语中,车队在美丽的金山寺集结出发,穿过整个镇江,沿312国道向南京进发,在

宝华镇偶遇一群退休自行车爱好者,大家分享着各自的旅程,他们对新蕾电动车有如此出色的里程性能赞不绝口! 车队翻过宝华山,栖霞山等陡坡山路进入南京城区,最终在下午4点胜利到达六合出发点,返程139公里,全程往返296公里,以近600里的行驶里程完美收官。南京电视台18频道对本次活动进行了跟踪记录,见证了严寒条件下电动车的真正里程挑战奇迹。

这次活动体现了行业领军品牌新蕾电动车一直致力于推行绿色骑行、文明骑行、快乐骑行的理念,以及用优质的产品让人们生活得更美好的企业愿景。活动不仅仅是向消费者传递电动车更远的行驶里程,更是引领一股绿色快乐的出行风潮,使这次活动成为骑行爱好者们寒冬中的一次暖心之旅、快乐之旅、挑战之旅。



宝庆银楼
SINCE 1818

传家

宝庆银楼金条展

活动地址: 总店及各专卖店

6元/克

投资金条工费优惠

宝庆银楼黄金手镯展:

购单件黄金手镯 10克以上

即赠黄金福缘转运珠手串一件

活动时间: 至12月31日

总店地址: 中国·南京市太平南路107号(大行宫地铁站南) 855-8096766, 025-8331-1111