

一家没有获得民政部门执业资格审批的康复辅助器具公司,三年多时间迅速在徐州崛起,并连续两年成为徐州市工伤保险辅助器具定点配置机构。徐州人力资源与社会保障局相关处室负责人却称该公司申报材料“没有发现问题”。

这家公司折射出的是徐州辅助器具行业的乱象——行业公司之间恶性竞争,写举报信,工伤人士和定点配置机构联合骗保。“归根结底都是为了利益,工伤保险辅具这块是个香饽饽,不仅利润不低,而且收益稳定。”一位业内人士说。

现代快报记者 刘清香 文/摄



辅具行业接触人群虽然不多,却是香饽饽,利润不低且收益稳定 CFP供图

# 无资质的“康复”

■徐州一无资质公司成工伤保险辅具定点配置机构被举报  
■行业乱象:恶性竞争,公司与受保人联合骗保时有发生

## 举报

### 无资质公司却成工伤辅具定点配置机构

在徐州的辅助器具行业中,徐州中润康复具有限公司(下称“中润公司”)绝对算得上一个新秀。

康复辅助器具行业分为假肢、矫形器、生活辅助类器具及其他类辅助器具。根据工商注册信息,中润公司成立于2010年5月,注册资本50万元,王士斌为公司法人。

#### 江苏省民政厅 中润公司没有拿到批文

根据相关文件,假肢、矫形器生产装配企业,在进行工商注册前需要由民政部门进行执业资格认定,此后每年进行年检,否则不得从事该行业。

江苏省民政厅福善处负责人告诉现代快报记者,中润公司并没有拿到批文。这也就意味着其不能从事假肢、矫形器生产装配行业,也就不具备作为定点配置机构的资质。

吊诡的是,中润公司不仅是徐州市工伤矫形器定点配置机构,还有证据显示其也从事假肢的生产装配。此前有多家媒体报道,该公司为一名截肢女孩免费制作了一套假肢。

#### 徐州市人社局 申报材料没有问题

那么,这样一家公司是如何成为定点配置机构的?徐州市人社局工伤保险处处长夏涯东称,中润公司的申报材料没有问题。“肯定有省民政厅的批文,不然不可能成为定点配置机构。”不过夏涯东也表示,省民政厅的批文没有到民政部门核实,“这么多家公司的申报材料,不可能一个个去核实。”

徐州市民政局相关人士告诉现代快报记者,他们也从来没有接到过人社部门的邀请,共同对材料审核,“实际上很简单,把公司的申报材料给我们看一下就行,是否有批文,批文真假,民政系统一查便知。”

置机构中?”一位匿名行业人士称。

与此同时,针对中润公司涉嫌违规取得定点配置机构的举报开始出现,甚至有人将举报信寄到了江苏省人力资源与社会保障厅。但在2014年1月徐州公布的新一批定点配置机构中,中润公司仍然在列。

#### 中润公司 这是同行的诋毁

两部门说法不一,那么,中润公司究竟有无拿到批文?中润公司法人代表王士斌以“我们不谈这个问题”拒绝回应。他表示,这是同行的诋毁。

王士斌称,有一次吃饭,遇到人社局工伤保险部门的工作人员,对方见他也是做这一块的,希望他加入。“工伤这块在我们公司占极少的份额,我都不想去做,是人社局找到我,他们认为其他几家公司做得比较差,这才让我们加入。”

王士斌说,续签2014年协议的时候,他也没有去,“是人社局签好了协议送过来,我没办法才续签的。”

### 有的公司为拉客户开出上万元回扣

业内人士估算,整个徐州地区,工伤辅助器具每年产生一两千万元费用,共有6、7家公司在争抢市场份额,“竞争很激烈”。

不过,徐州市医保中心工生育科科长晏飞表示,虽然他们没有确切的数据,但“整体费用一年有两三百万,其中中润公司有20多万元。以往还没有这么多,最近几年徐矿集团的老工伤人士纳入工伤保险基金,才产生这么多的费用”。

辅助器具行业虽然接触人群不多,与动辄数亿元的医疗保险相比,每年产生的费用也很少,“但

却是个良心活,企业面对的都是伤残人士,多数都是弱势群体。行业虽小,但很乱。”业内人士说。

上述匿名业内人士说,有的公司会针对特殊的工伤人士,开出上万元的回扣,“在他们公司安装一个假肢要几万块,而且是定期更换,为了抢客户,可以给出高额回扣”。

晏飞说,工伤人士和定点配置机构达成利益协议,套取工伤基金的情况的确时有发生,“有的工伤人士直接要回扣,哪家给的回扣高,就在哪家安装。”这种情况工伤保险管理部门极难发现。

### 受保人和定点公司联合骗保

还有一种情况是,只开发票不安装器具。“有的工伤人士和定点配置机构协商好,比如要更换假肢,所有手续都开了,但假肢并不安装,拿着手续去报销,双方再分成。”业内人士说。

晏飞表示,目前这种情况并不多见,“我们要求更换器具的话,

必须要在新的器具上刻上使用者姓名,并提供照片等接受审核”。

不过,上述匿名业内人士表示,医保中心的这个要求不难做到。“对于一家生产装配企业来说,把旧的器具包装成新器具,只需更换一层外壳,几十块钱就搞定了。”

## 追问

### 辅具行业乱象丛生,谁来监督?

民政部门只负责执业资格的审核以及年检,基本项目包括技术人员、设备、场地等,“对具体业务如何开展不会过问,也没有这项职能。”徐州民政部门相关人士说。

除了取得资格成为定点配置机构,还有就是和各大医院进行合作。徐州一家大型医院工作人员说,公司和医院达成协议后,医院会向患者推销该公司的产品。“决定权在医院骨科主任的手中,也不排除其中会滋生利益往来。”

徐州市人社局工伤保险处处长夏涯东表示,目前徐州工伤保险辅助器具定点配置机构“很乱”,彼此之间互相举报,四处写举报信指

责对方违规。“我们打算依靠徐州市几家大医院来做,只固定两家社会上的公司,不然的话太乱了。”

由两家公司“垄断”,是否有失公平?“没办法,这些公司太乱了。”夏涯东说。

辅助器具行业的“娘家”是1986年成立的中国康复辅助器具协会。“但并没有强制性,即便不是会员,也一样可以从事这一行业。”夏涯东说。

另外一家可以进行监督的机构是工商部门。“行业内不公平竞争,超范围经营更多是私下进行,别说工商部门,就是行业内部,也有很多人理不清头绪。”知情人士说。

## 背后

### 辅具需定期更换,工伤人群是块“大蛋糕”

事实上,按照现行的法律法规,成立一家符合要求的假肢、矫形器生产装配企业并不容易。

“矫形器企业,需要有一名持证的矫形器技师和两名技工,以及设备、场地等等,至少要上百万万元才能成立。”单纯有钱也并不一定能够达到标准,“行业内最缺少的就是持证的技师和技工。目前徐州矫形器技师大概只有两三名。”

根据工商注册信息,中润公司

取得的经营许可范围是“康复器材开发;医疗器械销售”。

“这样的经营范围,和假肢、矫形器生产装配不属于同一类别,后者是独立的经营范围,属于医疗仪器范畴。”业内人士告诉记者,“但是中润公司顶着康复器材开发的名义,经营其他业务。”

对一家假肢、矫形器类公司来说,成为工伤辅具定点配置机构就意味着固定的客源。公司需要和各

类医院签订服务协议,而这批客户可以定期产生利润。“辅助器具需要定期更换的,这就意味着一名客户可以产生多次利润,所以这批人是各家争夺的香饽饽。”

按照徐州市目前的规定,工伤人士经过鉴定需要安装假肢或矫形器的,可以到定点配置机构安装,在不高于最高限额的情况下,凭发票由医保中心在工伤保险基金中报销。