

## “最美供暖企业”系列报道

## 老人或小孩房暖气片不要钱

找志佳,美滋滋省下1800元



天气冷了,孝顺的子女开始考虑给爸妈的老房子装暖气。无论您赶时髦也好,养身体也罢,志佳“恒暖”为老房采暖量身定制,美与好的供暖系统,本周六值得您与家人去志佳看看。

现代快报记者 陈勇民

陆先生的父母都有风湿性关节炎,一到冬天就难熬。以前找过几家公司,但总是烦恼一箩筐,因为身边不少同事安装后反映说,管道时间长了就开始松动、漏水,最直接的问题就是不够暖和。对此,南京志佳冷暖公司总经理张应志表示,如果采暖效果不理想,基本是管路等的施工技术问题,导致热量流失,同时也有壁挂炉等产品自身的问题。所以他提醒消费者一定要选择大品牌产品和一级代理商,选择正规的、施工工艺和售后服务有保障的公司来安装,免去后顾之忧。

据介绍,暖气明装正在逐渐取代传统的壁挂炉空调,专为已装修完毕的家庭设计的管路施工工艺,志佳“恒暖”明装采用进口的压接管,一次压接完成,永不漏水。全系统欧洲原装进口产品配置,行业内率先引进德国直插式接头安装工艺,能够确保施工质量和采暖效果。目前,志佳“恒暖”明装采用的是进口保护剂,彻底消除锈水(红水)现象,还可以抑制水垢的出现,保

持生活供水清澈透明、干净卫生。

据透露,当天在现场签单的业主,无论您家老人房或小孩房间多大面积,供暖散热片(暖气片)费用全免(如按房间12~15平方米的面积计算,著名品牌散热片价格在1800元左右)。不少市民来电咨询,如果企业采取“羊毛出在羊身上”的手段,老人或小孩房是免费送,其他房间抬高价格怎么办?张应志表示,如果市民发现志佳整个供暖工程的价位高于同城其他企业、同品牌、同设备的造价,全额退款。另外,在现场签单的前十户,每户还可再得500元现金。

## 活动贴士

报名热线:96060(到现场凭报名时留的手机号码,领取礼品一份)

咨询热线:84783564、84783663

活动时间:11月29日(下周六9:00—17:30)

活动地点:新街口石鼓路42号建华大厦20楼

## 业界动态

## 高力家具港践行诚信十年整



高力家具港家具产品

高力家具港开业10年了!这座位于晓庄广场旁的伟岸建筑,从2004年横空出世开始,就以焕然一新的风格为家具行业带来深刻改变,并为消费者的生活增添更多选择。十年前的南京家具市场,商场硬件环境陈旧、拥挤,价格一定程度虚高,顾客很难在当地购买价廉物美的商品,因此那时的人们时常远赴苏州、上海等地购买家具。看准这个市场的空隙,高力家具港及时出现,以高规格的硬件、全绿色环保的理念,开创商业与环境交融的时代。

高力家具港第一次在南京引入室内百米绿化带,种植珍贵植物,通过阳光天窗,享受冬日暖阳;也是在高力家具港,第一次出现超过3000平方米充满阳光的共享空间,并饲养珍稀的海豹,实现人与自然的和谐共处。

在与消费者的联系上,高力不是第一个提出诚信原则的,但却是第一个敢于用十年光阴持之以恒践行诚信原则的商家。无论是先行赔付、无理由退换货,还是全方位回访顾客,都曾在家具行业引发轰动,成为同行学习、关注的目标。一定程度上,高

力践行诚信的坚持,帮助南京家具行业的诚信氛围快速成形,大大降低消费者购物风险。

高力家具港始终认为,诚信不是最终目的,而是手段,是确保顾客购物安全、舒畅的有效保证。因此高力提倡的诚信,不是从来不出问题,而是从来不因疏漏出质量问题;并且出了问题后,可以通过有效渠道快速妥善解决,确保顾客权益不受到伤害。十年来高力这个思路获得多方肯定,并作为企业理念体现在方方面面。

曾经有一位江北的顾客来高力家具港购买家具,一个月内几次买了退、退了又买,工作人员始终毫无怨言地帮助她协调、办理各种手续。这位顾客很感动,后来她陆续介绍20多位小区邻居来高力购物,并热心为高力做宣传。还有一位外市的顾客,选家具时不慎将贵重物品丢在展位,回家后方才发现,赶紧与高力联系,工作人员迅速查找,找到该物品,并于次日派专人送至顾客家里。十年里故事太多,即使一件小事,都折射着诚信的光辉,都让人感受到温暖和关怀。(张彦怡)

## 弘阳装饰城“卡卡”有惊喜

弘阳装饰城5周年店庆之际,举办了多重优惠活动及多种多样的抽奖活动,Bigger卡、Shopping卡、Show卡、Money卡,各种优惠卡大出仓,卡卡有惊喜。

消费者在全场商户中消费,单张单据满1000元即可获参与Bigger卡抽奖活动,获得一张抽奖券(刮刮卡)(单据累计无效),单人5张抽奖券封顶。Bigger卡包含众多精美奖品,有1000元苏果卡(限30人)、许巍演唱会门票(50人)、懒人沙发(160个)、HELLO KITTY精美门垫(400个)。

如果消费者在指定商户下单满1000元,就可获得一张100元“现金兑换券”,参与Money卡抽奖活动,满2000元可得2张,以此类推,单人单店4张现金券封顶。在此基础上,消费者还有机会额外获得小太阳取暖器一个。(共计1000份)

消费者凭姓名、身份证等有效证件登录西祠胡同进行预约并缴纳相关定金即可参与Shopping卡秒杀,或者凭购房证明

(购房合同、房产证、购房发票、拆迁证明)及相对应的户主身份证件参加产品预约。预约方式:电话预约秒杀、小区现场秒杀、市场现场秒杀。每户限秒一款,多秒作废;之前参与过的消费者不得再次参加。预约秒杀时间:11月17日—28日。秒杀产品:欧普吸顶灯、德邦博派餐椅套装、欧琳水槽、能率热水器、老板油烟机。

除此之外,弘阳装饰城还推出了Show卡活动,即参加微信活动赢演唱会门票:参加微信朋友圈“晒童年”“晒光阴”等互动活动,有机会赢取480—980元许巍演唱会门票。(张彦怡)

活动时间:  
11月29日、30日 9:00—16:00  
活动地点:  
弘阳装饰城客服中心一楼

## 月星家居奥体店下月初大牌来袭

“1000万现金让利、10000个现金免单、百余款12.6元劲爆单品。”据了解,月星家居奥体店自今年5月31日开业以来,吸引着社会各界的目光。为了回馈广大南京市民的支持与厚爱,月星奥体店特定于12月6日13:00—21:30举行“大牌日”全城感恩促销活动。

该活动特向市场推出价值30元的“返现卡”。凭“返现卡”在活动当日来商场即可领取一套价值128元的冰裂壶,同时可免费参加进口品牌洗化用品套装的抽奖活动。此外,活动期间顾客消费满3000元并在商场统一收银台付款,凭“返现卡”即可当场抵扣300元的货款。

此次“大牌日”活动也吸引了奥体店众多品牌经销商的积极响应,他们纷纷拿出劲爆单品用于现场促销。

届时,市民凭“返现卡”来月星家居奥体店就有机会用12.6元的超低价购买市场价3000元以上的家具,超级低价,抢到就是赚到。

大牌日活动的规模和力度堪称南京史上最优惠,月星要求场内商户在活动期间明码实价,保证同日、同品牌、同型号全城100%底价销售。同时,凭“返现卡”消费,在收银台抵扣300元之后,还可至返现台再返还6%的现金。

月星奥体店相关负责人介绍,顾客在返完6%现金后,还可至红包墙抽取免单红包。10000个免单红包单单必免,单张票据最高可免4999元。同时,凡是消费的顾客即有机会参加现场终极大奖IPHONE6、芝华仕沙发、朗乐福床垫、爱舍家具的抽奖活动。(张彦怡)

ZHJA 志佳冷暖  
我专业 我节能 我舒适

22年舒适家居系统方案缔造历程

志佳恒暖

给温暖N个理由  
明装采暖推广季隆重开幕

2014年11月29日(星期六14:00-17:30)

全系统欧洲原装进口产品配置  
行业率先引进德国直插式接头安装工艺  
22年舒适家居系统方案缔造历程

在本月21日到29日期间  
提前预约,惊喜回馈不停歇!



本月29日活动现场,志佳针对快报读者特地推出:“安装恒暖明装,送老人房或儿童房散热片”优惠;同时,快报送给当天所有签单的读者,每户500元现金。

快报加入志佳大家庭

志佳恒暖合作伙伴



活动时间:2014年11月29日(星期六14:00-17:30)  
活动地点:志佳冷暖设备有限公司(新街口建华大厦20楼)  
预约热线:025-86528822、84635950

志佳恒暖  
给温暖N个理由