

王亚伟第二只产品发行 门槛降至1000万

“奔私”后首只产品一度表现不佳,今年三季度翻身业绩猛增

据光大银行私人银行中心通知,王亚伟即将发行千纸鹤1号产品,产品于11月13日开始认购。有“公募一哥”之称的王亚伟在“奔私”创立千合资本后,发行了第一个产品昀沣证券投资集合资金信托(以下简称昀沣),据业绩一度不佳,但在今年三季度他打了场翻身仗,业绩涨幅已达45%。因此,王亚伟趁势再发产品。虽然此次产品发行总规模与第一只产品相同,均为20亿元,但认购门槛已从2000万元降至1000万元。



资料图片

千纸鹤1号产品总规模20亿元

据悉,光大银行于11月13日开始代销王亚伟操盘的“千合资本——千纸鹤1号”(以下简称千纸鹤1号)资产管理计划,产品主要投资于A股市场。

千纸鹤1号产品起点1000万元,总规模20亿元,产品成立半年后,每3个月设定开放期,每季度进行超额收益分红。

这是王亚伟自设立昀沣产品之后的第二款产品。2012年5月,王亚伟宣布离开华夏基金。紧接着,王亚伟在深圳前海成立私募基金千合资本,并发行首只私募产品“外贸信托昀沣证券投资集合资金信托计划”。

“昀沣累计收益45%”规模超35亿元

王亚伟掌管的昀沣私募产品十分神秘,全部持仓结构以及内部管理等等不为外界所知。但王亚伟“奔私”后的业绩也时有非官方渠道披露,从这些信息看,直到今年三季度以前昀沣都表现一般,市场甚至一度认为神话破灭。

但今年三季度,王亚伟却打了场翻身仗,其重仓股大幅上涨使得其业绩猛增。

据中证报报道,2013年全年,昀沣净值增长率为13.86%,同期阳光私募的平均收益率为13.63%,2013年私募产品冠军“创势翔1号”收益率甚至翻番。今年上半年,昀沣表现也不如人意。

昀沣一举刷新了阳光私募的几大纪录:轻松募集20亿元,打破李旭利“转私”后创下的单只私募首发规模最高纪录;固定管理费率达到2.5%,刷新此前2.2%的最高纪录;认购门槛最高达到2000万元,刷新重九一期创下的1000万元门槛。

此次千纸鹤1号认购门槛为1000万元,较昀沣降低一半。分析人士认为,尽管从2000万元下降到1000万元,认购门槛仍高于一般私募产品。现在阳光私募的入门起点大多在100万元,高一点的也在300万元以内,所以王亚伟此次发行门槛从横向比较看并不低。

不过,今年三季度王亚伟所持个股大多表现突出。数据显示,第三季度昀沣出现在12家上市公司前十大流通股股东之列,分别为华润万东、三聚环保、北京城乡等。受益于三季度A股行情持续上涨,加之12只个股中多家企业进入或已完成重组,三季度上述12家公司涨幅均值达52.86%。

此次千纸鹤1号的发行介绍中也首次披露了昀沣私募基金的业绩。昀沣成立以来“截止到2014年9月19日净值累计收益已达到45%,业绩在同类型私募基金中名列前茅,规模超过了35亿元”。

据《每日经济新闻》

市场关注

瑞士发起黄金公投 若通过金价或涨17%

“决定黄金命运的时刻即将到来。”一家美国对冲基金经理坦言,所谓的黄金命运时刻,是由瑞士人民党(SVP)所发起的“拯救我们瑞士的黄金”全民公投(下称“瑞士黄金公投”)将在11月30日举行。这项公投若获得通过,瑞士央行将可能在未来数年购买1500吨黄金。



CFP供图

为什么要发起黄金公投?

瑞士人民党之所以发起黄金公投,某种程度上源自瑞士央行此前推行的一项重大货币政策。为了将欧元/瑞士法郎汇率维持在法定的1:1.20上方,从2011年9月起,瑞士央行曾买进上千亿欧元压低瑞士法郎汇率。

短短3年间,瑞士央行的资产膨胀了三倍,外汇储备超过4622亿瑞郎(合4818亿美元)。市场传闻,瑞士央行的欧元头寸一度占据整个外汇储备的60%。这引发不少瑞士民众的担心——尤其当欧元又在酝酿新一轮量化宽松,若欧元汇率持续贬值,瑞士央行外汇储备又将面临不小的损失。于是,越来越多的瑞士民众要求增加外汇储备的黄金比重,最终引发了这场瑞士黄金公投。

“上述美国对冲基金经理说。如今,瑞士央行的黄金储备已降至约7.8%。荷兰银行预计,若瑞士黄金公投获得通过,瑞士央行将需要购买1500吨黄金满足20%黄金储备比例要求,等于忽然增加7%的全球黄金年需求量,金价有望上涨约17%。”

资产腾挪“转移”黄金术

瑞士央行指出,由于2013年黄金价格经历自1981年以来的最大跌幅,导致瑞士央行损失91亿瑞郎。这些信息令多数投资银行押注瑞士黄金公投不大可能获得通过。“即使这项公投真的获得通过,瑞士央行也有资产腾挪办法,将维持现有的7.8%黄金储备比重。”欧洲投资银行人士表示。资产腾挪办法就是央行黄金套息交易,即欧美央行将这些黄金储备“租给”大型商业银行,按LIBOR+若干基点收取相应黄金拆出利率;而大型商业银行拆入巨额黄金储备,一边在黄金期货市场套现,一边将这笔资金购买更高利率的美国国债等金融投资品,套取国债与黄金租赁利率之间的巨额利差收益。“由于黄金套息交易不被计入央行出售黄金储备范畴,仅从瑞士央行账面的资产负债观察,是很难发现瑞士央行参与黄金套期交易。如此,瑞士央行一方面能满足瑞士黄金公投所要求的20%黄金储备,另一方面延续现有的欧元等外汇储备资产配置比重。”

据《21世纪经济报道》

银行宝类产品逆天 7日年化收益超10%

今年以来,随着央行持续定向宽松,虽然临近年底,资金面却没有一点收紧迹象,各类现金管理理财产品,大都低位徘徊。以余额宝为例,过去的一个月时间,7日年化收益率都一直在4.1%左右。而其他大部分宝,也都超过了5%,多半在4.5%左右。

近日,有一款产品却走出了逆天行情。作为一款银行系互联网“宝宝”平安盈,此前的行情也并不出众,之前一个月7日年化收益率在4.2%上下。但从11月6日开始,这一数字突然飙升至10%,甚至一度超过11%。

据了解,平安盈对接的是平安大华日增利货币基金。有分析显示,近期平安盈收益率狂飙可能与部分短期企业债券收益率走高关系密切。“除此之外,更多的可能是与其背后平安银行的动作有关。”有银行理财经理表示,平安盈收益飙高的时点特殊:两日后,也就是11月8日平安银行宣布旗下直销银行橙子银行正式上市,而平安盈正是橙子银行的重要产品之一。

对于飙高的收益,上述理财经理表示,7日年化收益率是指过去7天的综合收益。也就是说,可能平时收益并不高,但其中某一两天被做到很高,这往往与基金操盘手的风格有关,而且长期的超高收益并不可能持续。

据《楚天金报》

中行跨境人民币结算 前三季度超4万亿

《中国银行人民币国际化业务白皮书(2014)》在京发布。数据显示,2014年前三季度,中国银行集团办理的跨境人民币结算量超过4万亿元,已超过去年全年业务量,同比增长51%。在中国内地办理的跨境人民币结算业务中,有约三分之一是通过中行渠道办理的。

2014年以来,中行完成银行间市场首笔人民币对欧元直接交易、上海黄金交易所国际板首笔交易,作为联席主承销商为英国发行全球首支主权级离岸人民币债券,并与境外多家交易所签署全面战略合作协议。

上述白皮书调研结果显示,与2013年相比,境内外企业对人民币国际地位的预期更加积极;人民币在境外第三方之间的收付使用水平明显改善。

现代快报记者 刘芳 通讯员 倪萌

首付20万墨尔本买房 投资养老不烦神

随着中国老龄化趋势的加强,越来越多的人提早规划自己的退休生活,于是,理财和投资市场关注度越来越高,而“以房养老”和“投资澳洲楼市”成为近年来新兴的投资观念。

据了解,在澳大利亚的中国买家中,“以房养老”很普遍,“以房养老”也在逐年增加,有很大发展潜力。事实上,“以房养老”在澳大利亚已很成熟,深受当地人青睐。澳大利亚统计局资料显示:当地人中,目前年龄55岁以上人士,退休后收入超过5万澳元的比例只有4.7%,有65%以上人员通过澳大利亚房地产租金收益来维持较好的退休生活。

前几年,在南京楼市流行过“以房养老”的观点,但实际上,近些年房

价飙升太快,投资门槛几乎高不可攀,再试图通过投资房产获得空间几无可能。那么,更好的市场在哪里?

相对于今年的热门国家——美国来说,在澳大利亚买房是比较稳妥的选择。澳大利亚经济稳定,房价每年保持10%—15%的增幅,平均每七年翻一番,即便在金融危机时期,这一数字也几乎未有太大波动,租金回报率也较高,是极受欢迎的海外投资国家。“尤其是对于孩子即将在澳大利亚读书的家长来说,提前在澳洲购买一套房产,不仅能享受房产增值,还能节省大笔租金,降低留学成本。”南京福润投资总经理李培表示。

另外,由于澳大利亚贷款利率比国内低(4.88%),且首付一成,可以

只还利息不还本金,所以在澳大利亚购房还款压力与国内相比小得多,而且租金回报较高,是“以房养老”或“以房养老”的最佳选择地之一。

目前,南京福润投资代理的项目有位于墨尔本市中心的低密度精装修公寓,一室一厅套内面积约为50平方米,单价200万元人民币,首付20万元,一年半左右即可交付出租。“澳大利亚的房产全是终身产权精装修,且不存在遗产税,堪称楼市投资的天堂。”

(张玮玲)

咨询热线:96060 84783506 58598186 地址:山西路9号索菲特银河酒店8楼VIP1厅 时间:11月22日14:00

新体验、新渠道、新科技

招行以创新促服务

从“一卡通”到“金葵花”理财,从“一网通”到“网上银行专业版7.0”,从“手机银行”再到“微信银行”,在竞争激烈的零售银行领域,招商银行通过不断推出创新产品和服务,铸就了许多业内领先的服务品牌。

2014年,在提升客户服务能力方面,招行零售条线启动了三大方面的升级换代:服务体系的新体验;服务延伸的新渠道;传统网点的新技术。

具体而言,作为一名招行的零售客户,从选择招行的服务到完成交易,整个服务流程都能感受到升级换代后的惊喜。首先,客户可以在一网通、手机银行等渠道预先查阅《小招服务宝典》,了解常用零售

业务办理流程,然后通过网上银行电子填单系统完成业务预填单,再进行预约排队,到达网点无需排队直接可到柜面体验无纸化业务流程;或者通过可视柜台实现“人机对话”,办理非现金的“面签”业务;还可以在升级后的网上银行7.0和微信银行实现金融交易。全程现代化的业务流程能将整个金融体验提升至极,也实现了招行基于客户的服务流程再造。

笔者同时了解到,为了令客户真正从深层次体验到招行服务的创新,招行零售银行近期启动了“客户服务升级体验季”活动。通过开展该项活动,既凸显了招行的服务创新,也与客户展开了许多情感上的互动。