

尴尬! 女生测胸围要脱光上衣

这一规定来源于教育部,实际操作中不强求
专家建议可穿内衣测,结果减去内衣厚度即可



网络图片

江苏测量胸围时也要脱衣

近日,在安徽、陕西等地,相继有媒体报道称,女生在体检测量胸围、皮下脂肪等数据时,被要求脱光上衣,令人尴尬。

江苏省教育厅体育卫生与艺术教育处处长杜伟告诉现代快报记者,今年上半年,教育部下发通知,根据国家2014年开展第四次全国国民体质监测工作的要求,学生体质与健康调研作为国民体质监测的重要组成部分也将同步开展。

而在教育部体卫艺司和全国学生体质与健康调研组印发的《2014年全国学生体质与健康调研工作手册》中,详细介绍了身高、体重、脉搏等数据的测量与注意事项。

翻阅这本手册,在胸围的测试要求中,有一张示意图。图中,一位男生裸露上身,工作人员拿着钢卷尺测得数据。手册要求,“读取数值,以厘米为单位,精确到小数点后1位,测试误差不得超过1厘米。”

在测量腰围、臀围、皮褶厚度时,根据图示显示,女生上半身只穿一件

内衣,男生需上半身全裸。

不过,杜伟表示,为了防止引起不必要的尴尬和操作不规范,体测前,省学生体质监测中心会对体检人员进行培训,受测高校和中小学的校医等工作人员都要参与。

杜伟介绍,今年,东南大学、扬州大学以及无锡、南京、徐州三地的部分中小学,均作为国民体质健康测试的国家点校,而南师大等高校作为省级点校也正在开展。现代快报记者从东南大学获悉,目前,该校也依据国家标准进行体检测试。

建议女生可穿内衣测胸围,减去内衣厚度即可

“以前体检测量胸围时,都是男女生分开,给女生体检的虽然是女老师,但也要求脱掉内衣,因为是隐私部位,旁边还有其他同学,所以体检的时候很尴尬,只想着速战速决。”南师大一位女生说,往年她体检时,也会和老师协商能不能不脱内衣,但有时老师说为了测量精确,所以即使不情愿,也会脱掉。

南师大体科院一位参与体测的教



在《2014年全国学生体质与健康调研工作手册》中,学生均裸露上半身测胸围,要求误差不得超过1厘米

授表示,每年测试前,会先向学生做好解释说明,实际操作中,如果学生确实不愿意半裸测量,也不强求。

对此,南理工体育部教授、动商研究中心主任王宗平认为,此举并不人性化,“人的生殖器等部门属于个人隐私,大家都不愿意让外人触碰。如果为了测量的准确性,可以灵活处理,例如,如果女生穿着内衣测量,在最终的结果上减去内衣的厚度。”

另外,他认为,如果只是测量人体形态的话,身高、体重就能反映,胸围、皮褶厚度这些数据参考意义不大,“今后体测也可以选择春暖花开、气候宜人的季节,此时,人们的穿着单薄,便于测量。”

测量胸围、脂肪要脱光上衣?近日,有消息称,陕西省南郑县高台中学女生在学校接受国家第四次全国国民体检时,被要求脱光上半身量三围,非常尴尬。现代快报记者采访获悉,根据教育部要求,测量胸围、腰围、臀围和皮褶厚度时,需要脱掉外衣以保证数据的准确性。对此,有专家建议,可以灵活处理,例如女生测量胸围穿内衣,测量结果上减去内衣的厚度。
现代快报记者 金凤

绝版CBD正核心! 疯抢胜iphone6!

30万元起 江宁首席公寓

你还会为不能当房东烦恼吗?你还会为以后的装修在苦思冥想吗?你还会为无处安家困扰吗?江宁地铁公寓水晶蓝湾50、75平米的精装公寓,解决你的生活之忧。位于江宁核心CBD区,凭借其高品质公寓设计、高规则配套以及高投资回报,目前已经成为江宁炙手可热投资房产的绝版项目,不容错过,在水晶蓝湾收获的不仅仅是钻石级别公寓,更有外企CEO为你邻。

巨富都来了,黄金地段 金秋首选房产水晶蓝湾

近期,江宁水晶蓝湾迎来大批

企业CEO和金融银业高管投资人群。这些高端置业者购买该盘的理由中,“地段”成为最关键的因素。那么决定黄金地段的又是什么?看看已经投资的人怎么说。

水晶蓝湾让投资客看中的核心绝对未来升值趋势,项目下楼50米便是地铁站,毗邻江宁金鹰天地(2015年初营业)、百家湖1912和国际会议中心等高端配套。一位资深房产分析师说:“从买水晶蓝湾那一刻起,你就注定是赢家。”周边已经是江宁高端人士消费的首选去处。南部新城核心部分--高铁南京站的开通,为南部经济注入新的动力,长三角交通枢纽,有望形成南站周边轨道交通沿线3公

里范围内的总部经济效应,高端商业办公有更多机遇。

30万元起,零月供 即刻坐享高投资回报

30万买车不够豪华,30万买别墅不够现实,30万理财不够实惠,那么问题来了?30万能做什么?

看看富人的投资理念是:“你不理财,财不理你。”一位专业理财顾问是这样算水晶蓝湾的房子,“首付30万元起,以后的租金收益就可抵消月供,真正实现零月供。”也就是说,该盘一套总价100万左右50平方米的精装公寓,年租金收益至少5%,三年回报率高达15%。也就是说,你根本不会为以后的还贷忧心。

另外,为保证业主收益,水晶蓝湾引入南京超大的涉外租赁机构--博特房地产投资顾问有限公司,提前和业主签订协议,买房即成老外准房东,丝毫不为租金和客源素质担心。

准现房,顶级配套环境 精装还送家具家电

“精装修还送家具家电?”一位投资者听说水晶蓝湾高收益涉外租赁公寓之后,心动得惊叫:“到手就能出租了,很省心啊!”

据悉,水晶蓝湾在售房源均是准现房,最早年底就可拿房做老外房东。目前买房还送家具家电,拿到手就能出租,省去大量装修成

本和时间。

此外,项目以五星级标准营造南京高端公寓。开发商甚至斥资亿元打造南京极少见的顶级会所,配有宴会厅、24小时全日制餐厅、SPA馆、室内恒温泳池、健身房、棋牌室、儿童活动区等。地铁有,配套有,商业有,决定其升值的全有了,水晶蓝湾不升值说出去都没有人相信!

(陆丹丹)

水晶蓝湾50、75㎡精装公寓,首付30万元起,拎包入住。

贵宾热线: 52120000

动动手指即可赚取百万佣金

碧桂园全民营销平台——“凤凰通”震撼上线

传统的全民营销,推荐人推介新客户需要带客到楼盘销售中心,填写各种资料,操作显得颇为繁杂。在传统企业纷纷以互联网思维改革调整的背景下,碧桂园自有技术团队通过微信平台的深度技术开发,革命性地推出了手机版全民营销平台——凤凰通,一部手机在手,即可一站式销售碧桂园全球房源,成交获取高额佣金且快速兑现,动动手指即可轻松赚得百万佣金。

注册“凤凰通”最高获赠500元红包

“碧桂园凤凰通”是一个微信营销平台,实现了线下推荐客户到线上推荐的过程。现在可以拿出你的手机,首先用微信搜索公众号“碧桂园凤凰通”、“凤凰通”,或微信号“bgyfht”,也可扫描以下二维码后,点击“关注”。关注后依次点击“查看消息”——“凤凰通”——“注册”,在注册界面上分别输入姓名、电话和身份证号码,点击

“注册”成为凤凰通用户。

“凤凰通”是面向全社会各界人士的手机版全民营销平台,只要注册马上即可抽取凤凰通手气红包,奖金高达500元。推荐成功就可轻松获得碧桂园高达4%的佣金。自10月1日至31日,碧桂园还推出了“老带新”活动,凡碧桂园集团旗下所有项目的旧业主,推荐新业主成功购买商品(车位除

外),新老业主可各享受免3年物业服务费。

据悉,碧桂园全民营销是内部员工全部参与营销,设立提佣千分之三的制度,激励职工做营销,针对区域团队整体上的激励,将在年底实施评比,奖励优秀团队。碧桂园参与全民营销的人员主要分为四类:营销中心所有员工、集团横向部门、广大业主以及外拓人士。

50万业主是第一批最重要的“合伙人”

碧桂园为了让更多的人参与到全民营销,碧桂园不断向外拓展,让业主参与进来。2014年,碧桂园创新微信新平台“凤凰通”,只要一部手机就能成为碧桂园合格的“合伙人”,坐在家里手指动一下,佣金就到手,一传十十传百新产品的客户越来越多,成为对外推广营销的新生力量。

有分析人士指出,碧桂园在“全民营销”规模化、体系化方面已做到行业领先。其根本原因大概在于,碧桂园有条件、有能力倾集团各区域之力,快速贯彻执行全民营销策略;另外碧桂园在20余年的发展过程中,已经培育了大批相互信任的业主,“碧桂园,给您一个五星级的家”这句广告语已经影响了一代人。

事实上,碧桂园的50万业主中,就有一大批信任者和拥护者。全民营销最根本的是信任,是人与人之间的信任,是客户对品牌的信任。明星有粉丝,知名品牌有拥护者。碧桂园同样拥有自己的群体,群体里的所有人都会认同碧桂园的产品,甚至“爱屋及乌”。碧桂园凤凰通,拉近了与业主的距离,让业主真正成为“合伙人”。

“碧桂园凤凰通”全民营销微信平台上线,用户通过平台成功推荐客户不仅可获得相应佣金,而且还可作为碧桂园的最佳合伙人。碧桂园凤凰通的上线,标志着碧桂园全民营销的革命创新,预示着微时代全民营销的到来!