

# “滑手党”再也不怕了 苏宁为百万台手机免费换屏

不限机型不限购机渠道;业内人士:倒逼手机换屏业逐步规范

iPhone6一经发售就遭到“果粉”们的狂热追捧,截至10月17日中午12时,仅苏宁iPhone6的销量就比iPhone5S上市同期增长了400%。有业内人士表示,iPhone6在功能上并未让人感到惊艳,之所以受到疯狂追捧主要是大屏。但从近期媒体报道来看,iPhone6碎屏事件时有发生,而逼近手机售价的高额换屏价也让消费者难以承受。记者昨日从苏宁获悉,从10月20日起至11月底,将为包括iPhone6在内的百万台手机提供免费换屏服务,而且不在苏宁购机的消费者也可享受该服务。

实习生 陆卓婧  
现代快报记者 刘元媛



漫画 雷小露

小贴士

## 轻松4步免费领取“碎屏保”

- 1.手机下载“易付宝钱包”客户端
- 2.登录或注册易付宝钱包
- 3.点击功能应用页面的“碎屏保”按钮
- 4.在领取页面填入相应信息便可成功领取

## 手滑碎屏换不起 价格直逼手机售价

经历提前预约、深夜排队等候,资深“果粉”王先生终于“抢”到了姗姗来迟的iPhone6。可拿到手机没几天,手滑碎屏的悲剧就发生了,王先生只能换屏。由于苹果手机换屏费用一直很高,且iPhone6刚发售不久,王先生表示,“估计都换不起了。”以北京地区为例,据报道,目前只有一家维修

点开展iPhone6手机换屏业务,报价3000元,直逼手机售价5288元。记者从业内人士处了解到,以iPhone4、iPhone5为例,在苹果授权点换屏一般都是千元起,价格不菲。

事实上,手机碎屏现象经常发生。记者发现,身边就有多个苹果手机用户因不慎摔落导致手机碎

屏,但考虑到换屏成本等问题,会继续使用已碎屏的手机。有调查也显示,1/4 iPhone手机曾碎屏,值得关注的是,手机换屏业务利润远远高于手机零售。据悉,目前手机维修点iPhone5换外屏业务的报价基本在350元左右,而拆机全屏业务的报价则为900至1000元,且不能保证屏

## 苏宁称将为百万部手机免费换屏

面对高昂的换屏费及手机换屏业种种乱象,记者昨日从苏宁获悉,从10月20日起至11月底,将免费为100万部手机提供换屏服务。苏宁金融保险中心负责人钱俊表示,推出免费换屏服务主要是为了回馈客户,同时也希望通过提供这种差异化服务倒逼行业规范化,“手机换屏业务是为消费者提供服务,而不是从中牟取暴利。”业内人士认为,苏宁此举不仅体现了大型企业的社会责任,更具有深远的行业意义。

钱俊介绍,此次苏宁提供的免费换屏服务涉及面非常广。该服务不限购机渠道不限机型,只要消费者购机在两年以内,并在易付宝手机客户端简单地注册相应信息便可免费领取“碎屏保服务”,随后便可免费享受换屏服务。也就是说,不论你用的是土豪机iPhone6还是其他品牌手机,也不论你是否在苏宁购机,只要购机两年以内,在领取“碎屏保服务”后,都可享受免费换屏服务。

据悉,“碎屏保”是苏宁推出的

因手机屏幕意外损坏,提供的一次维修或屏幕更换服务。一旦手机出现碎屏状况可拨打苏宁客服热线4008365365,即可获得换屏服务指引,到就近的苏宁3C维修网点免费享受换屏服务。“碎屏保”服务保期6个月,最高保障金额3000元。在10月20日~11月30日活动期间,消费者可免费领取“碎屏保”,就再也不怕手滑碎屏了。苏宁相关负责人表示,免费换屏活动结束后,消费者仍可购买“碎屏保”服务,为手机屏幕买个保障。

## 三胞集团“迎娶”拉手网

内部人士猜测,持股比例将在百分之七八十

拉手网将被南京本地企业三胞集团收购的消息终于坐实。昨日,记者从三胞集团官方获悉,双方目前正处于交易完成的最后阶段,交易完成后三胞集团将成为拉手网的绝对控股股东。官方并未透露此次收购的价格和所占股份,但一位了解此次交易的内部人士猜测,三胞集团所持拉手网股权将在百分之七八十。

实习生 费璐岚 现代快报记者 刘芳

## 三胞集团控股拉手网坐实

日前有网络媒体爆料,南京本地企业三胞集团收购了昔日团购老大——拉手网。

记者昨日向三胞集团求证,三胞集团新闻发言人、副总裁邹衍表示,三胞集团的确有意主控拉手网,而且双方目前正处于交易完成的最后阶段。“三胞集团将全盘接手麦顿投资所持有的拉手网股份,绝对控股拉手网。”不过,三胞集

团官方并未透露此次交易的价格和所占股份。一名了解此次交易的内部人士透露,是麦顿投资领着一群小基金在卖出股份,小基金的交易尚未完全定下来,所以三胞集团最终所持股份目前不能确定,“但估计在百分之七八十”。

而昨日,或是受收购消息提振,三胞集团旗下宏图高科和南京新百分别上涨6.08%、5.82%。

## 拉手网将发生人事变动

邹衍介绍,三胞集团此次收购拉手网,线下零售的主业不会变,但希望将线上和线下资源进行融合,做到O2O两翼齐飞。

电商评论员鲁振旺认为,“三胞集团联手拉手网,这对于双方来说都是一次新的尝试,但如果不能寻找到新的业务突破口,对于双方来说这次尝试的意义并不大。”

据了解,拉手网的人事也将出现变动。拉手网的投资方决定由具有丰富资本市场运作经验的主要投资人、董事长邱立平兼任公司CEO,原CEO周峰在升任副董事长的同时,兼任公司首席战略官(CSO)。三胞集团官方表示,拉手网将给业务团队更多的自主经营权。

## 独立IPO仍是拉手网的目标

拉手网2010年3月上线,是国内最早的团购网站之一,获得过三轮共计1.66亿美元的融资,曾一度是团购业“大哥大”。2011年10月,拉手网原CEO吴波向SEC提交了招股说明书,计划募资1亿美元,一个月后因会计问题暂停IPO。

被三胞集团控股后,拉手网上市之路如何?“独立IPO仍是拉手网一个重要的发展目标。”不过邹衍透露,也不排除其他的资本运作

方式。“即便是独立IPO,对于拉手网未来去哪上市、怎么上市,要根据以后的政策和经营情况来定。”

中国证监会近日明确,支持尚未盈利的互联网和高新技术企业在创业板挂牌一年后到创业板上市,这意味着互联网和高新技术企业将在IPO审核中享受“特殊待遇”。“根据证监会的新政策,拉手网以后可能不用跑到美国去上市,在国内上市就可以了。”邹衍表示。

南京首个婚房售楼处

### 小清新隧道后江宁又多了一个景点

# 一楼盘以“逼婚楼梯”帮年轻人求婚

在“小清新隧道”风靡一时之后,江宁又多了一个时髦新玩处。江宁楼盘翠屏城为吸引年轻人出奇招,以“南京首个婚房售楼处”和“雷人的逼婚楼梯”赢得大批年轻人前往游乐。更让年轻人惊喜的是,翠屏城还推出千万婚房基金行动,帮助年轻人提前锁定婚房,最低首付7万元就可以在翠屏城有一套。

**惊现“逼婚楼梯”**  
南京首个婚房售楼处走红

上周六开始,在“小清新隧道”之后,南京年轻人的微信圈里最近流行转发“南京首个婚房售楼处”、“雷人逼婚楼梯”。而打造这一南京新玩处的正是江宁刚需大盘翠屏城。

据了解,上周六,翠屏城打造的

南京首个婚房售楼处一亮相便走红。现场以浪漫的帷幔和各类绢花营造出温情的甜蜜空间,更有88平米和117平米两个婚房样板间,让步入婚姻殿堂的情侣提前感受浪漫婚礼的甜蜜。双休期间,该盘迎来数百人前往拍照留念。

不仅如此,开发商还将在售楼处为单身青年们打造免费的相亲平台。尤其是写满逼婚字样的“逼婚楼梯”更是刺激不少年轻人,帮助一些年轻人鼓起勇气求婚。此外,开发商将提供甜蜜的婚庆服务和千万婚房基金计划,最低7万首付就可买套房,还提供婚庆服务,让年轻人房子、老婆和婚礼都一站搞定。

九龙湖往南15分钟  
100万左右两房价格搞定四房

上个双休,南京两个刚需楼盘开盘均“日光”,有业内认为,刚需市场回暖的趋势逐步显现,年轻人买房还是要趁早。”九龙湖往南15分钟,置业成本省一半”翠屏城的广告语吸引大批年轻人关注。

据了解,目前地铁30多分钟到新街口的九龙湖区域,房价都在16000元/平方米左右,一套60平方米小两房,总价也接近100万元,而且还不一定有这样的房源。准备买婚房的许晓峰算了一笔账,“九龙湖开车到翠屏城就15分钟左右,翠屏城房价才8000多元/平方米,100万左右在九龙湖只能买个两房,到翠屏城能一步到位买个四房了。”

事实上,翠屏城的高性价比,吸引了大批许晓峰一样来宁打拼的新南京人,他们没有厚实的家底,靠自己拼搏有了点积蓄,但是希望在南京有个自己的家,渴望能以最小的成本过上有品质的生活,不让青春做房奴。”其实单独二胎政策推行以后,我们的四房也卖得很好”翠屏城一位销售负责人透露,“单独”政策的放开让越来越多的家庭选择生二胎,有一套舒适的四房则成为很多年轻人一步到位的选择。

**相关链接:**  
翠屏城婚房季系列活动已启动,到访有喜。在售86-101㎡幸福三房,千万婚房基金甜蜜助爱,一成首付7万起,另5000元享10000元等优惠空间较大。

**活动热线:52778088**

翠屏城放大招,追爱技能大爆发!扫一扫二维码,回复“为爱筑家”填写相亲会报名信息,就有机会在11月15日把你的“女神”or“男神”带回家!