

# 智能化家电多收了三五斗

对于电商而言，刚刚结束的十一黄金周几家欢喜几家愁。而在一片嘈杂之中，唯一能够确认的是，处于中高端价位的智能家电，国庆销售多收了三五斗，成为行业中难得的亮色。业内表示，智能化产品已经或者正在大面积植入，在今年年末到明年年初，将成为市场的绝对主流。

现代快报记者 何玥颐

## 智能化产品销售猛

下载手机APP软件，可以随时开关机、调节温度，选择不同运转模式……在2014年9月末10月初，如此“智能化”家电愈加普及，也赢得了刚需消费者的“芳心”。

来自一连锁家电卖场江苏公司的统计显示，在今年的黄金周销售中，4K智能电视、智能化冰洗产品销售占比约4成，比去年同期增长了约30%。空调智能化产品尤为受宠，销售占比高达85%，同比增长10%以上；厨卫智能产品占比约为70%，同比增长10%。

从今年年初开始，电视品类的智能化

普及已经达到90%，网络化普及基本达到100%。国庆黄金周期间，“安卓+wifi”成为智能电视的普遍标配，有品牌统计显示，这一产品吸引来的客群年龄在25—45岁之间，占黄金周消费人群约60%。

更重要的是，“凡是使用智能手机的人对于电视的智能功能和无线互联网接入功能要求苛刻。”有家电人士分析说，这一年龄段消费者属于消费的中坚力量。“比去年翻了一番，与智能手机发展成正比。智能手机的发展带动了消费者对于智能电视的需求。”

同期，这一价差缩小高达千元以上。

而在电视行业，智能化产品价格的下降更为明显，如一国产人气品牌推出的50英寸安卓电视，去年定价在5000元左右，今年价格已经降至3500—3600元左右。



## 市场分化加剧

来自业内消息显示，无论是空调还是电视，智能化将是未来发展方向。目前，在新街口一家家电卖场，相比去年同期，智能化产品的出样比率增长了约20%。预计到元旦期间，空调行业的领跑品牌中，将有80%以上产品成为智能化产品。这也进一步加剧了“强者恒强，弱者恒弱”的市场态势，马太效应进一步显现。

国产品牌无疑是智能化产品的最大赢家。以电视行业为例，东芝、松下、日立等外资品牌在家电卖场渠道中渐渐销声匿迹，来自中怡康的统计数据显示，在刚刚结束的黄金周，在智能化进程中较为落后的国产品牌也被进一步挤占了市场份额，仅有数款智能化产品的品牌其市场份额被压缩到了1%—2%。

## 价格持续走低

在销量猛增的同时，智能化家电产品的售价则是持续走低，进一步刺激了智能化产品的普及。“以空调为例，今年带有智能化功能的产品比非智能化产品的价格仅贵100—200元。”有家电人士透露说，在去

**祝贺《现代快报》创刊15周年**

**富士达电动车** FUSHIDA 畅销新品火热预定中..... 幸福热线：18913959699

**富士达新品雷隆 福豹**

**10月18日震撼登场**

**雷隆** 60V30AH 天能或超威电池  
风驰电掣 动感在握 新一代高级私人动感座驾

**福豹** 72V45AH 超威电池（国标标准）  
为长跑而生 轻轻松松跑不少于200公里

**行业领袖企业 全球畅销20年**

直营店地址：●建宁路57-6号 ●中华路426号 ●高楼下门路7号 ●升州路193号  
●瑞金路1号（电动车卖场内） ●市内各大富士达电动车专卖店

## 国庆，电动车打了个翻身仗 双十一也想跟着玩

在刚刚过去的国庆长假商战中，南京电动车市场可以说打了个翻身仗，像富士达、大运、祥龙和新蕾等不少实力派品牌电动车日销售突破了百余辆，这在商家看来，有些出乎意料。当然，十月份，电动车销售进入了分水岭，好与不好，这一年都即将结束，面对即将到来的“双十一”，电动车也想在百货和电商的交锋中沾点人气，只要能跑量，电动车商家们就愿意跟着玩。

现代快报记者 蒋振凤

这个国庆，在南京某批发市场工作的小王买了一辆电动车，让他高兴的是，这个车子价格便宜，骑着舒服，而且还很时尚。小王说，为了买电动车，国庆前他就选好了车型，就想趁着国庆商家搞促销自己能捞点实惠，不料自己还真的省了不少钱，“车子零售价3400多元，国庆以旧换新只花了2600元，此外，商家还送了一堆礼品……”就连作为电动车行业销售人员的小李，此次也趁着国庆大促自己抢购了一辆，用他的话说，这要是平时的价格自己根本不舍得买。

在国庆商战中，大众熟知的富士达电动车吸足了人气。这主要源于，一方面在商战之初，富士达电动车准备充分，大家都在备战的时候，其已经在南京核心商圈拿下了最佳的活动位置；其次是，富士达力度堪称年度之最，特价车还不足千元，这点燃了不少准购车族的购买欲，因为来抢购电动车的人多，富士达还现场增派了不少服务人员。用富士达电动车南京相关负责人的话说，此次，富士达赢得了近两年内最为成功的一次户外活动，仅三天时间，销量突破300台。无独有偶，并肩作战的大运电动车虽然进入南京市场时间不长，但是出于价格优势和个性化的设计俘获了不少消费者的“芳心”。和富士达以及大运电动车不同的是，备受南京市民热捧的嘉速车辆连锁旗下的祥龙和新蕾电动车本次选择的是在各大专营店设置特色活动，依靠多年的品牌效应和过硬的质量吸引了众多消费者前去购车。国庆长假完美收官，不少电动车行业负责人纷纷表示，在之后的几个月里，电动车行业渐进淡季，但是为了冲量各种促销办法还得想，接踵而来的“双十一”可能是个机会。

**JESHING 金盛百货 南京·迈皋桥店**

皮草博览 9月20日：A4楼皮草城联合众知名皮草品牌华丽归来，绚丽登场

才艺博览 9月26日：迈皋桥店隆重举办“我爱迈皋桥”群文艺术大赛

听觉博览 10月7日：携手南京广播电视台举办“南京市第四届播音主持人大赛”

视觉博览 9月20日—10月26日：举办“美在金盛”主题摄影大赛

赠品博览 9月20日—10月26日：举办购皮草满500元即可赠价值58元皮拖一双

风采博览 9月20日：江苏十大书画院百名书画家现场笔会

社区博览 9月20日—10月26日：定向社区进行10元购物券大派送

**2014.9.20 盛大开幕 金盛皮草博览会**

**幸福6+1** HAPPINESS

乘车路线：11路公交车底站；76路、79路至新通公司下车；成采6路、22路、125路、145路、311路、162路至骡马市北站下向西200米；54路至万寿停车场下向西300米。@金盛百货-迈皋桥店

加入微信 了解更多信息 购现代快报创刊15周年