

下周五,iPhone6真的来了

行货:南京已开始接受预订
水货:18天售价跌了近一半

苹果公司日前宣布,iPhone6将于10月17日在中国内地上市,iPhone6和iPhone6 Plus的售价分别为5288元和6088元起。

行货即将上市让本就跌跌不休的水货市场遭遇重击。丹凤街多位手机经销商告诉记者,今年供货充足,iPhone6水货只炒了两三天时间,价格就开始持续下跌,以16G的4.7英寸为例,从高峰期9月20日的9000元左右跌到现在的5000多元,跌幅近五成。等到iPhone6行货正式开售以后,水货价格仍将有一定回落。由于价格波动大,不少手机经销商和批发商都有不同程度的损失。

从9月30日开始,南京家电卖场、手机连锁销售商以及三大运营商已经开始接受客户的预订,收取数额不等的订金。多位销售员表示,iPhone6价格或将有浮动,基本不会按照官网价销售,部分零售商甚至准备每部加价1000元。

现代快报记者 蔡旺 王立航

国行接受预订 价格并不明确

昨天,记者走访了新街口一带的手机零售商以及运营商。某手机零售商销售员告诉记者,目前可以接受iPhone6预订,只需缴纳100元到200元不等的订金,到货时会有通知。但是销售员也坦陈,价格并不会是官网上的5288元和6088元,会有一些浮动,现在还不确定。而另一家手机商店导购员则说,预订要缴纳两百元订金,如果货源紧张,没货就退订金。“4.7英寸16G iPhone6预订价为6288元,iPhone6 plus是6800元。”该导购告诉记者,第一批货数量有限,价格肯定会有浮动,根据实际情况多退少补。这家店已经有十几台的预订量了,预订4.7英寸iPhone6的客户比iPhone6 plus多。

记者在新街口某大型家电卖场看到,预订iPhone6有一定的优惠,“300元订金享受200元配件礼包和365元的保修礼包。”当记者询问iPhone6具体价格时,导购人员表示要等上市了才知道,现在售价还不知道。

“现在南京所有门店已经有两千多人预约,预计到正式开售前能够突破一万。”苏宁南京公司苹果产品销售经理何伟说,去年南京iPhone5的全部预约数量只有五千多,从这一点来看人们对iPhone6的热情大于iPhone5。iPhone6产品外观变化比较大、新系统支持、屏幕变大等都是吸引消费者的地方。不过,何伟表示,新品的具体价格还要等到发售日才能确定。目前苹果官网已经有了售价,正式零售价可能会高一些。记者在苏宁易购iPhone6预约页面看到,截至10月8日下午2点,全国预约人数已达1516316人。

此外三大运营商也推出了预订活动。某运营商新街口营业厅工作人员介绍,交100元订金送200元话费,可以选择裸机或者合约机。“从以往经验来看,合约机会加价200元销售,价格大约在5488元。裸机要便宜一点,但价格也会有浮动。”这名工作人员说。另一家运营商只接受网上预订。记者登录其官网后,在预订页面并没有看到具体价格。在线客服告诉记者,目前网厅只有预订界面,但是具体的价格以及详细配置情况目前并没有接到通知。据不完全统计,在三大运营商接受预订后的6个小时内,预订量已经超过了100万部。



花絮

“爆炒”iPhone6 滋味不太好

现在珠江路流传这么一句话:如果有一台iPhone6,是土豪;如果有一堆iPhone6,是一种悲哀,那要亏不少钱。行内人时常在朋友圈里看到同行发的状态:“都卖完了,太好了,才亏了7000元。卖掉最好,不然亏更多。”

当被问及当前水货iPhone6市场行情,丹凤街某手机批发商刘先生(化名)表示,价格一直下跌,批发商基本上亏钱。“iPhone6价格虚高,货出不了的话就亏钱。”刘先生说,iPhone6上市三四天之后,也就是从9月23日起,价格就一路下滑。以iPhone6 Plus为例,刚开始进货价是13000多元,后来进货价跌到一万元左右,有批发商第一批货剩8台,每台就亏了大约3000元。刘先生也有类似的遭遇,前几天拿货时遇到价格波动,一台亏了六七百元。

刘先生分析,在iPhone6价格下跌时,很多消费者处于观望状态,期望获得更低价,手机销量受影响较大。港版16GiPhone6刚上市的批发价为7500元,目前则为4950元,跌了三分之一。去年iPhone5S上市时,出货量被大公司控制,市场上货有限,因此被商家炒作了近一个月。而今年iPhone6出货量没有被控制,市场上现货量比较大,批发商只要有足够的资金,就能在深圳华强北拿到大量的现货。这打了批发商一个措手不及。“今年经营不好的话,亏钱在所难免,没想到市场现货有那么多。”刘先生补充说,原本赌iPhone6会涨价的批发商亏损很厉害。

iPhone6水货跌价近5成

在丹凤街虹飞电信城,“国庆期间生意一点都不好做,iPhone6水货卖得并不好。”商户陈女士说。

她告诉记者,整个十一只卖了不到10台,价格也一直在下降。9月19日上市后,陈女士9月20日就拿到了iPhone6现货,16G iPhone6的拿货价为8000多元,加价三四百元卖出去。至于iPhone6 Plus,价格则高达12000多元。原本想着能大赚一笔,谁也没料到iPhone6价格跌幅这么大。陈女士告诉记者,iPhone6最初几天是一天三个价格,降价幅度在四五百元,现在价格才稳定下来。记者在陈女士提供的批发商供货价格表上看到,10月7日16G iPhone6价格为5200元,iPhone6 Plus则为6000元。“售前电话咨询价格,价格波动大。”批发商在价格表上给商户做了这样的提示。

“从国庆七天销售来看,平均每天售出十几到二十几台,只能说不温不火吧。不像往年有抢购风潮,很少有催货电话。”手机销售商姜峰也深有同感,早期购买人群多是尝鲜的果粉以及需要iPhone6来做促销噱头的商家。

与往年苹果新品上市热炒的景象相比,今年则明显逊色。陈女士说,港版苹果手机没有以前那么疯狂炒作了,iPhone6就炒了两三天时间,不像iPhone5S,时间就比较长。尽管上市之前,市场对iPhone6 Plus充满了期待,但其销量并不让商户满意。截止到10月7号,由于消费群体有限,陈女士只卖出了几台iPhone6 Plus,而4.7英寸iPhone6的销量为20多台。从市场反馈来看,iPhone6 Plus太大单手操控有限、价格偏高、机身出现弯曲的传闻等让消费者不敢入手,其中价格则是主因,iPhone6 Plus比4.7英寸iPhone6要贵近一千元。

谈起iPhone6整体销量不尽如人意,陈女士表示,一方面受限制公款消费影响,几个有合作的大单位不敢买了,前几年逢年过节一个月的销量就有几十台。另一方面,10月17日iPhone6将在国内上市,消费者处于观望状态。姜峰分析,以前苹果新品上市时,都是内地人去香港苹果商店进货,买很多直接打包带回来。前一段时间不少水客从香港带货在深圳华强北现场兜售,包括从美国、日本等国采购的手机,iPhone6供大于求直接导致价格崩盘。“iPhone6像毒苹果一样,掉价太快,不少人都没把握好时机及时脱手。”

“行货上市,iPhone6水货价格还会下跌,但降价空间有限。”陈女士说,iPhone6水货目前的价格属于谷底价了,不过仍然比行货有价格优势。姜峰预计,国庆节后还有一个销售高峰,一方面是外出游玩的人回潮,购买力上升;另一方面国行的上市也会刺激销售。