

快报记者探访南京“银发餐桌” 老人点赞吃得好，经营者喊亏吃不消

吃饭，这件看似很平常的事儿，对很多老人来说并不那么简单。为了解决部分老人的吃饭问题，今年，南京尝试推广了老年助餐工程。有在酒店开小灶的，有网络预订的，有送餐上门的……半年多下来，这些助餐点现在运营得如何？本月是全国第五个“敬老月”，现代快报记者最近探访发现，一边是老人“点赞”，一边是助餐企业“喊亏”。银发餐桌这项年轻的企业，正在巨大的市场需求与亏损、微利的现实状况之间摇摆，艰难前行。

见习记者 徐岑
现代快报记者 项凤华/文 赵杰/摄



靓厨
酒店内，
老人们在
排队打饭

探访1

热饭菜老人们喜欢，但没人手送

9月29日中午11点半，建邺区兴达社区居家养老服务工作的陈萍，推着电瓶车，回到助餐点。每天11点不到，她就骑着电瓶车出门送饭了。“来回半个多小时，只送了两三家。老人住的区域比较分散。再绕路，饭就要冷了。”助餐点没有专门的送饭人员，基本上中午，养老服务工作人员谁有空，谁去送。

红烧小黄鱼、娃娃菜烧木耳、

西红柿鸡蛋、紫菜蛋汤，再加一个梨。陈萍将菜挨个放入了他们特地买的保鲜盒，又要出门去送饭。“这个搭配是十块钱的，不过我接下来要送上门的这户人家，两位老人都是低保户。我们一般只收6块钱。”

现代快报记者跟随工作人员，体验了一回送饭工。走了约十分钟，就看到一栋住宅楼的二楼，一位头发花白的奶奶略微探出了窗口，开心地挥挥手：“你们来啦！”王

奶奶今年82岁，老伴儿88岁，子女都不在身边。王奶奶说，不仅是送餐，买米买油，只要说一声，第二天工作人员就会送过来。

一般送饭上门，要多收两元，但陈萍表示，像王奶奶这样的低保户是不收钱的。“小区至少还有五六户这样的老人，除了送饭上门，平时生活上的忙，只要老人说，我们都会做，而且都是免费的。”她介绍。

难点 平时每天只能送十多户，心有余而力不足，“虽然薄利多销，才能降低成本，但忙的时候，连做饭阿姨都要出去送饭，请专门的快递员又要付工资。”陈萍分析，因为老人住得分散，送饭上门没有专门的人员，请人请不起，自己送又没人，所以不敢多接单，多接也送不起，越接越亏。

探访2

酒店“开小灶”，一家红火一家冷清

6月份，鼓楼区一家酒店无偿拿出员工食堂的场地，为周边小区的空巢老人“开小灶”。酒店大厨又请专家开老年菜单，此举获得周围老人的一致点赞。云水百都酒店老人助餐项目的负责人孟中华告诉现代快报记者，3个月下来，1579位老人办了卡，平均每天三四百人来吃饭。“天天都是长龙，最起码要排半个小时，都到酒店门外了。而借用不到30平方米的员工食堂作为场地，还是太小。”孟中华说。

鼓楼助餐点人气爆棚，孟中华趁热打铁，把位于玄武区的一家酒

店全部场地拿出来，办助餐点。“这个酒店有三百多平方米，可容纳120个人吃饭，是所有助餐点中面积最大的。”但他没想到的是，运营两个多月下来，每天仅二十多人来就餐。

上午10点半，现代快报记者来到玄武区锁金北路上的靓厨酒店，墙上贴着周一到周日的套餐菜单。一大荤一小荤两蔬菜一汤一米饭的搭配，60岁以上的老人收8元，75岁以上的老人收费7.5元，“五类老人”收费6.5元。“这个价格比鼓楼涨了2元，因为那边是员工食堂没有场地费，这边我是把整个酒店都让出来

了，要付房租的。”孟中华解释。

11点，就有老人“下馆子”来了。红烧排骨、盐水鸭，两个大荤可以自由挑选，还有丝瓜炒鸡蛋、清炒大白菜、凉拌黄瓜、西红柿蛋汤。“图的就是品种多，吃得新鲜。”79岁的刘奶奶是独居，“自己烧顿饭要花一两个小时，买菜也是难办。去菜场，买一根丝瓜，一顿吃不完，半根人家又不卖。”

虽然这边的老人也是好评不断，但运营了一个月，亏得太厉害了。不得已，位于玄武区的这家助餐点放弃了做晚饭。

难点 同样都是在主城区，为何一家火一家冷？孟中华分析，可能是老人嫌贵。“可即使是涨了2元，我们也是亏本的，至少每顿饭亏1.5元。”他表示，7月份开张时，饭店不对外开放，专做老人餐桌，还提供晚饭。现在迫于压力，不得不对外营业。总的来说，场地是最大的“拦路虎”。鼓楼区场地太小，还有很多人吃不上。玄武区专门拿出场地，但因租金高，饭钱就高，老人舍不得来吃。

探访3

开始很新鲜，吃多了就腻味

作为南京市第一家引入餐饮企业为老人服务的助餐点，国泰民安社区助餐点开业时很红火，每天中午都有100多位老人来“捧场”。但半年运营下来，现在的固定食客只剩二三十人了。助餐点工作人员王庭告诉记者：“餐饮公司送来的快餐，吃多了就腻味了。好些老人吃不惯，最后就退出了。”

餐厅的墙壁上挂着菜谱，最便宜的是6元套餐，最贵的是10元套餐。现代快报记者注意到，里面不

乏鱼香肉丝、宫保鸡丁这样辛辣的菜。76岁的许奶奶表示，快餐里很多菜，她都吃不了。“我牙齿不好，但你看星期六的菜单，6元套餐里，毛豆烧鸡，鸡块肉少骨头多，啃不动。清炒黄瓜，黄瓜也是脆的，就平菇肉片还能吃。”她说，菜有点油偏咸，吃着很腻。

“青奥期间，餐饮公司暂停送餐，我们小厨房自己烧了一个多月，一大荤一小荤一素一汤收7元。”王庭自豪地说，老人都特别满意。“小

厨房是开放式的，早到的老人都爱进来逛一逛，看看菜式以及新鲜度。像我们今天烧的面筋塞肉，那个面筋包也足足比快餐里的大了一圈。”她表示，饭菜全是按照老人的口味来的，分量也是吃饱为止。

不过，王庭无奈地表示，10月份还是会继续由餐饮公司送，“虽然我们很乐意做，但一个月下来，一算吓一跳，竟然亏了六七百，还不算厨师工资、燃气费、调料费，我们实在贴补不起。”

难点 快餐缺少个性化，不符合老人口味，老人吃不出“家”的味道。自己小厨房做饭，又亏不起。

市场分析

老年餐桌，人手和场地是发展瓶颈

现代快报记者探访后发现，目前，市场推出的老年餐，价格多在6元到10多元，大多数老年人对老年餐桌赞不绝口，表示口味好，价格合适。但是，仍有很多老人没法享受，只能到隔壁社区蹭吃。云水百都的火热就能说明这一点，不少老人坐好几站公交车，就为了吃大厨烧的老年餐。

但场地问题，却是阻碍老年餐桌发展的难题。云水百都酒店老人助餐项目的负责人孟中华表示，鼓楼区和玄武区的不少社区都有合办老年餐桌的想法，想要扩大场地，但始终协调不下来一个合适的场地，最后不得不放弃。“即使把鼓楼区的老人，全部放到我玄武区300多个平方的酒店，还是不能容纳那么多人一起吃饭。没

有免费的场地，饭菜的价格就降不下来。”

他表示，除了助餐点，他们还有一个助浴点，也在计划为老人开发一些其他产品。他希望能以街道为单位，由街道出面组织，建立集中厨房，统一送餐。

不仅缺场地，缺人也是普遍现象。企业的运营情况也让老人担心老年餐桌会“断顿”。兴达社区85岁的宋爷爷，已在助餐点吃了两年多，“他们知道我不吃辣，也不爱吃甜的，饭都烧得烂烂的，时不时吃个水果或者粗粮，10块钱很划算。”他说，周末中午只能在外面吃。“随便一碗面或者饺子，就10块钱。又贵又不好吃，还吃不饱。”老人就怕，助餐点哪天会突然停做了。



老人套餐荤素搭配，价格也不高，老人们也很满意，但是店主亏得厉害，直喊吃不消

政府支持

社区提供场地，补贴困难群体

南京市市民政局有关负责人表示，目前，南京有就餐需求的老人多集中在高龄、独居、空巢等群体，有10多万人之多。老年餐桌作为一项公益事业，不仅解决老人吃饭问题，还可以免除儿女们的后顾之忧，体现了全社会对老年事业的关注。因此老年助餐的模式，南京还将继续探索下去。餐饮企业在市场行为下运营，肯定有亏有赚，而且大部分餐饮企业在做老年餐桌时，还有其他经营项目，比如助浴、助医等。此外，还可以建立专门从事为老年人服务的连锁餐饮公司，扩大经营规模，米面蔬菜都可以采取集中采购的方式来降

低成本，同时可以扩大配送范围，考虑跨社区、跨城区配送，薄利多销。

“只要是为老服务，政府会继续以鼓励和奖励的方式进行引导。”为解决场地问题，南京已提出，各社区将拿出40%以上的服务用房提供场地支持，并逐步交由社会组织承担运营及管理。今年底前，“助老食堂”将在南京主城区实现全覆盖。启动建立全市统一的“居家养老服务信息平台”，实现需求、供给、配送的实时对接。南京市还斥资575万元，对特殊困难老人提供每餐0.5元到1.5元的财政补贴。