

# 鱼跃科技入主华润万东 王亚伟提前入局



中国华润即将从华润万东退出,华润系整体医疗器械资产的接盘方为鱼跃医疗的控股股东鱼跃科技。曾经的“公募一哥”王亚伟再度证明了他的独到眼光,其旗下产品昀沣持有华润万东1.71%股份,位列公司第二大股东。

## 华润退出医疗器械业务

华润万东昨日公告称,公司收到控股股东北京医药集团有限公司通知,北药集团已于9月16日与鱼跃科技签署了转让协议,鱼跃科技以11.42亿元受让公司1.11亿股股份(占公司总股本的51.51%)。同日,华润医药投资有限公司与鱼跃科技签署了《上海市产权交易合同》,鱼跃科技受让上海医疗器械(集团)有限公司100%的股权。

北药集团和华润医药的实际控制人均为中国华润,上述交易完成之后,中国华润旗下的医疗器械资产将整体转让给鱼跃科技,这意味着中国华润将正式退出医疗器械业务。

据了解,华润万东接盘方鱼跃科技一直专注于医疗器械行业,是国内最大的康复护理和医

用供氧系列医疗器械的专业生产企业。鱼跃医疗主要产品中制氧机等五个产品的市场占有率达到国内第一,轮椅车的市场占有率达到国内第二,销售规模逐年增长。2013年,鱼跃科技实现营业收入14.65亿元,净利润达到2.51亿元。

鱼跃科技表示,此次收购在加强医院渠道、调整高附加值的产品结构、通过并购实现快速发展等各方面都契合其战略。华润万东作为国内影像领域的上市公司,具有重要的行业影响力。此次股份转让完成后,将有助于公司加快进入临床市场的步伐,加速完成在影像设备临床应用领域的市场布局,在影像领域形成专业的业务平台。



漫画 俞晓翔

## 昀沣位列第二大股东

值得注意的是,即将易主的华润万东十大股东名单中,王亚伟旗下昀沣信托计划赫然在列。昀沣信托计划2012年年报称进入华润万东十大股东名单。起初持股仅90万股,随后逐渐增持。截至今年6月31日,昀沣信托计划持有华润万东370万股股份,持股比例由0.42%升至1.71%。目前,昀沣信托计划为华润万东第二大股东。

另一个值得关注的地方在于红杉资本旗下基金将入股鱼跃医疗并为其提供资金支持。

8月22日,鱼跃医疗控股股东鱼跃科技及实际控制人吴光明、吴群与第三方机构签订股权转让协议,拟将鱼跃医疗合计7%的股份予以转让,以获得8.56亿元资金。上述第三方机构即为深圳前海红杉光明

投资管理中心,系红杉资本旗下基金,合伙人包括深圳前海红杉光景投资管理公司、北京红杉信远股权投资中心等四家机构。交易完成后,红杉光明将以7%的持股比例位列鱼跃医疗第四大股东。

近年来,红杉资本在内地互联网、医疗领域投资有多个项目,包括唯品会、奇虎360、诺康生物等。

业内将红杉光明入股鱼跃医疗解读为“PE+上市公司”模式的新增案例。所谓“PE+上市公司”,是指私募股权投资基金(PE)等外部机构以一般合伙人的角色与上市公司共同设立产业并购基金,继而在外寻求适合上市公司未来扩张的优质项目予以孵化、培育,再将该项目注入上市公司,随即完成资本退出。

据证券时报网

为规避4倍银行利率上限  
网贷平台  
投标奖励发高息

2013年网贷组团疯狂时期,一些平台给“团员”的年化收益率一度高达60%。今年以来,随着行业趋向理性,P2P产品收益率也逐渐回落,高息平台越来越少见。不过,少数收益率在30%左右的平台依然活跃。

记者以某商贷、里外贷的常规项目为调查对象。这两个平台给投资人的综合收益率都接近甚至超过30%,以高息闻名。

记者调查发现,上述两个平台项目的共同之处是给投资人的收益很大一部分(年化收益率6%~10%)是以投标奖励的形式发放。

网贷之家首席运营官石鹏峰表示,投标奖励普遍由借款人承担:“因为有民间借贷利率不得高于银行同期同类贷款利率4倍的规定,所以超出部分,平台普遍采用投标奖励的方式发放,这是一种规避措施。”此外,他还介绍道,当一个平台把高息作为长期策略,平台本身是不会进行补贴的,借款人的融资成本应该足够覆盖给投资人的高利息。

据《每日经济新闻》

# “麒麟杯”创业大赛苏州开启初赛首站

## 6团队进入全省总决赛



9月16日-17日,“麒麟杯”第二届江苏省青年大学生创新创业大赛首场初赛——苏州赛场初赛在苏州西、东赛区两大赛场依次开赛,6个优秀创业团队从26个初赛团队中脱颖而出,进入全省总决赛。

### 苏州初赛高潮迭起 头脑风暴引爆现场

苏州赛区的青年大学生一直以来报名热情高涨,来自苏州大学、西交利物浦大学、苏州科技大学等25个苏州高校的近近百个创业团队报名参加了本届大赛,报名项目在行业和发展阶段上也呈现出了百花齐放的状态。通过大赛评委的严格筛选,东西部共26个创业团队进入初赛。比赛现场,除了有项目团队的项目展示,也有五位评委与创业者们的激烈对话,现场开展了精彩的头脑风暴。评委们从前期投资、市场调研、项目规划、现场表现、产品质量等多个方面对参赛团队进行了连环“轰炸”,掀起了一波又一波高潮。来自江苏苏大天宫创业投资管理有限公司的评委倪先生表示:“参赛团队

### 26个初赛团队激烈角逐 决出6名决赛名额

9月16日下午一点开始,西部赛区的13个创业团队进行了激烈角逐。最终,便携胎助产器团队、海月户外渔具团队、海纳水处理咨询团队表现尤为出色,分别以先进的市场前瞻性、成熟的市场运作和出色的市场规划挺进了现场展示及评委提问的双重考验,进入全省总决赛。而在9月17日的东部比赛中,选手们的表现更为耀眼,项目形式和商业模式的多样性也让五位评委大呼过瘾。现场竞争激烈,玻索科技、苏州小虎子信息技术有限公司、苏州品艺数码设计等三个项目获得了

总决赛名额。来自西交利物浦大学的玻索科技主要从事智能家居创业,“我们有一个硕博士生组成的产品研发队伍,同时,与一般家居行业卖产品不同,我们则是卖服务为主,我想就是这样的技术优势和特殊的商业模式打动了评委,”玻索科技负责人这样说道。经过两天的精彩赛程,最终,这6个优秀的创业团队将代表苏州参加全省总决赛。

随着苏州赛区初赛的顺利开展,“麒麟杯”创业大赛的初赛工作也将陆续开展,目前,南京、徐州等地的初赛工作也在紧张筹备中。同时,本届大赛的项目报名工作也将在9月20日正式结束,希望青年创业者们抓紧最后的报名时间,踊跃加入到本次大赛中来。更多本届大赛及创富工作室的更多信息,可关注现代快报网或致电创富工作室进行了解。

曹玉红

### 大赛信息

#### 大赛报名进入最后倒计时

## 矿大创业者:“想让全省看到徐州的创业者风采”

“麒麟杯”创业大赛的报名工作已经进入最后的倒计时阶段,全省创业者的报名热情依然不减。随着开学季的到来,全省高校大学生纷纷返校,徐州等苏北赛区更是掀起了一波报名小高潮。

现代快报网去年举办的首届创业大赛中,就有中国矿业大学创业团队的身影,今年,中国矿业大学的创业者们更是对本届大赛抱有极大的热情。仅中国矿业大学徐海学院就

有十余个创业团队报名参赛。创业者宋同学表示:“我们学院的创业园内就有很多创业团队,大家都对大赛很感兴趣。徐州还有很多创业园和高校,我们都希望能够通过大赛让全省创业者见识到我们徐州创业者的创业热情。”徐州赛区的报名项目也涉及了多个行业,其中,“大学淘宝街”项目将线上与线下购物结合,展现了现实版淘宝购物,为大学生提供了各项便利。包括校园淘宝街、晶彩声学

工作室项目则致力于研发新型健康耳机,并让广大消费者能用更平价的价格享受最先进的耳机技术,受到了广大学生消费者的欢迎。除此之外,徐州工程学院等学校的大学生创业者也都积极参与了本届大赛。

数万现金奖励、三年免租办公场地、多平台权威全媒体报道推广、多家投资机构直接对接……海量的资源等你来争取。欢迎广大创业者在最后的报名时间内,继续踊跃报名,争取这个在全省展现创业者风采的宝贵机会。

曹玉红

### 1.咨询电话:

(025)58598170,84783332

### 2.报名方式:

登录“现代快报网”(<http://www.xdkb.net/>)——点击“创富工作室”——首页点击“第二届江苏省青年大学生创新创业大赛”专题页面——点击“项目报名”按钮进行报名。

### 3.学生创业交流群:

145811844

### 4.大赛官方二维码:



### 微电商“五格货栈”近日发布精品鸡蛋

近日,微电商公司“五格货栈”召开了新品发布会,公布了他们继车厘子之后对外发售的第二个新品——鸡蛋。24枚生鸡蛋售价199元,来自移动互联网时代下的生鲜电商,你会选择购买吗?同时,“五格货栈”掌门人潘定国更是在现场大方分享了极具干货价值的移动互联精神。

关于“五格货栈”的第二次产品发布吊足了大家胃口,然而,这次的产品就是鸡蛋。据了解,五格货栈的生蛋鸡全为散养的四川龙门山的藏鸡,相比于被圈养养殖场里打抗生素、吃劣质饲料的鸡,藏鸡在自然环境中放养,吃纯天然饲料,所产鸡蛋更健康,营养价值更高,这种鸡七天才生一枚鸡蛋,鸡蛋个小壳硬,铁、锌含量是普通鸡蛋的四倍,胆固醇只有普通鸡蛋的40%。潘定国说道,“五格货栈”之前的成功的精髓就是把用户需求放在第一位,把服务做到极致,这次卖鸡蛋也一样,我们目标用户是更需要补充营养的儿童、孕妇,我能保证我们的藏鸡蛋是纯天然的。”潘定国认为在互联网时代,特别是移动互联网经济这片领域,“人”是真正的核心,移动互联网经济,就是“人本经济”,以提供满足用户个人需求的服务出发,产生了移动互联网经济模式的四大格局:极致产品,极致服务,极致体验,极致人群。潘定国的“初心”就是:“我真的不是营销大师,我只是想要做一款好的产品。”

吕洁琪