



热点公司

控股股东欲引进战略投资者 天龙光电或易主

因2012年和2013年连续两年亏损,江苏华盛天龙光电设备股份有限公司(简称“天龙光电”)正面临被暂停上市的窘境。上周二午间,天龙光电突然临时停牌,表示拟披露重大事项。昨日,公司股票继续停牌的公告揭开了上述重大事项的冰山一角,天龙光电控股股东拟通过增资扩股引进新的战略投资者,未来可能导致上市公司的控股股东和实际控制人易主。

现代快报记者 刘元媛

筹划易主事宜

天龙光电停牌一事有了最新进展。9月16日,天龙光电发布关于重大事项进展及股票继续停牌的公告,公司实际控制人冯月秀、吕行和万俊平拟通过增资扩股引进新的战略投资者,进一步优化常州诺亚科技有限公司(简称“常州诺亚”)治理结构,为天龙光电谋求新的发展机遇,从而提升上市公司价值。据悉,常州诺亚为天龙光电控股股东,其实际控制人冯月秀、吕行、万俊平3名自然人合计持有常州诺亚100%股权。截至公告日,常州诺亚持有天龙光电4009.24万股,占公司总股本的20.05%。天龙光电表示,如果本次引进战略投资者获得成功,则会导致天龙光电的控股股东结构及实际控制人发生变化,但并不会影响天龙光电上市主体的独立性,天龙光电的主营业务不会发生变化,天龙光

电的核心骨干人员不会发生变动。目前,交易双方已经进入商务条款讨论及相关公告资料准备阶段,但尚需一定的时间。鉴于上述事项存在不确定性,为避免公司股价异常波动,天龙光电股票继续停牌,但将不晚于今年9月26日复牌并公告。

记者注意到,天龙光电于今年6月终止的股权让转方案显示,控股股东常州诺亚也计划向交易对手方增资,或由交易对方协议收购常州诺亚和天龙光电控股股东冯金生的股份。但在最新发布的事项方案中,冯金生没有再次参与。而不久前,天龙光电及高管因业绩预告不准遭到深交所通报批评。深交所称,天龙光电2013年度业绩预告与实际披露数额差异超亿元,且业绩快报的修正公告严重滞后,公司董事长冯金生和时任总经理陈必红负重要责任。深交所决定对公司及冯金生、陈必红给予通报批评处分。

保壳之路坎坷

目前来看,创业板公司中天龙光电、宝德股份和万福生科都因连续两年出现亏损面临被暂停上市的风险。但天龙光电预计,今年三季度仍无法扭亏,公司距离被暂停上市只有一步之遥。但为了避免被暂停上市乃至退市,天龙光电近两年一直在努力“保壳”。从2013年以来至今,天龙光电已筹划了三次重大资产重组,而前两次重大资产重组均以失败告终。

去年6月,天龙光电筹划的资产重组方案是对大连连城现有股东增发股份收购大连连城100%股份,通过吸收具有相当盈利能力的优质资产,提升上市公司的盈利水

平。但因某些相关条件尚未成熟,未达到在法规规定时间内完成重大重组的标准,公司决定终止筹划重大重组事项。今年3月,天龙光电再度停牌筹划重大事项,根据方案,一家以能源项目投资、开发,电力项目投资管理为主的光伏同行业下游企业对公司控股股东常州诺亚进行增资,并成为其控股股东,或协议收购常州诺亚及天龙光电控股股东冯金生股份。但最终又因交易对方与控股股东对转让价格未能达成一致等原因宣告终止。如今,天龙光电再为保壳筹划重大事项,但留给公司业绩扭亏的时间已不多。

相关新闻

徐州国企改革意见出台 徐工将再引战略投资者

徐州市政府的一则国企改革意见或将再次拉开徐工集团引进战略投资者的序幕。

9月初,江苏省徐州市委全面深化改革领导小组下发了《关于全面深化国有企业和国有资产管理体制改革的意见》(下称《意见》)。分析人士指出,该《意见》出台对徐州市进一步深化国有企业和国有资产监管体制改革明确了方向,更值得注意的是,该《意见》对以徐工集团为代表的大型企业提出了具体要求。

一位持有徐工机械的基金经理告诉记者,此《意见》已经彰显了徐州市政府对徐工集团改制的决心,“显然是希望徐工集团在未來引入战略投资者。”

记者还注意到,该《意见》还明确表示“积极构建企业管理团队利益与企业业绩绩效密切联系的激励约束机制,更好调动企业管理团队的积极性创造性”。

“实际上,对于徐工来说,更需要一次管理层的激励。”上述基金经理认为,徐工这几年的发展已经显示出缺乏激励的情况,“徐工当年是工程机械的行业第一,但是这几年却有所落后,除去行业自身的低迷之外,显然也存在机制的原因。徐州此次国企改革提出的‘允许混合所有制企业员工持股’,明确给徐工集团的改制铺平了道路,这对提升管理层的工作积极性有很大帮助。”

据《21世纪经济报道》

东阿阿胶将提价53%,终端零售价将近2000元每斤

一斤东阿阿胶 赶上两瓶茅台价

制图 李荣荣

涨价王

东阿阿胶5年 涨价9次

“涨价”已成了东阿阿胶近几年的高频词汇。8月16日东阿阿胶发布公告,要上调复方阿胶浆最高零售价不超过53%。时隔不过一个月,公司9月13日再次发布公告,将上调阿胶出厂价53%,零售价将作相应调整。此前,今年1月19日,东阿阿胶发布公告,上调阿胶出厂价19%,零售价作相应的调整。

与往常一样,东阿阿胶将调价的原因归结为“驴皮资源日趋紧张,导致原料收购价格不断上涨”。

实际上,从2010年开始,东阿阿胶就走上了涨价之路。2010年2月、5月、10月,公司三次发布公告涨价,阿胶块产品价格上调幅度分别为20%、5%、10%;或是因为阿胶产品不再纳入政府定价管理范围,产品价格由企业自主制定,东阿阿胶2011年年初,大幅提高阿胶块出厂价,上调幅度高达60%;到了2012年1月,东阿阿胶将复方阿胶浆零售价上调30%,阿胶价格上调10%。2013年7月,东阿阿胶再发公告,上调阿胶出厂价20%,零售价作相应调整。维持了3年的一年一涨,今年又变了,东阿阿胶年内已3次发布了涨价公告。Wind资讯显示,从2010年到现在,未滿5年的时间东阿阿胶发布了9次涨价公告。

药中茅台

调价后东阿阿胶每斤将近2000元

“前几天就已经有经销商跟我们说要涨价了。”记者昨日走访南京部分药店,一家药店工作人员介绍,目前500克的东阿阿胶价格为1298元,250克的价格为650元。“要买就赶紧买,现在我们拿货的价格是800多元一斤,零售价为1298元。如果出厂价提高53%,对应的零售价肯定会超过1500元。”这名药店的销售人员同时透露,“有些人就是越贵越买的心理。”东阿阿胶媒体关系部向记者确认了这一消息,称调整后的价格为1986元,不过终端销售价格何时调整,“需视各地区的物价局备案工作进度及实际情况而定”。记者昨日走访南京市场,

53度的飞天茅台多数售价为980元,且价格还可以谈。这也意味着,东阿阿胶价格调整后,500克东阿阿胶的价格已相当于两瓶茅台的价格。

此外,东阿阿胶的涨价,可能会带动其他品牌跟进。记者走访药店发现,同仁堂阿胶块每500克目前售价为898元,相当于东阿阿胶价格的7成。福牌阿胶500克的售价目前为980元,相当于东阿阿胶价格的7成半。“进入秋天后,就进入传统的进补旺季,几乎所有品牌的阿胶都会涨价。”不过,也有药店工作人员认为东阿阿胶价格太高,不如买东阿镇其他阿胶品牌的产品。

高毛利

毛利率一直维持在60%以上

虽然东阿阿胶一再强调原材料价格上涨是涨价的主要原因,但有业内人士表示,除了原材料价格上涨的原因外,东阿阿胶要保持业绩和毛利率的高速增长也是公司屡屡提价的考虑因素。数据显示,从2007年到2012年,东阿阿胶的阿胶及系列产品对应毛利率分别为66.92%、64.63%、66.94%、67.77%、70.83%和71.04%。而到了2013年,阿胶及系列产品的毛利率下降到66.2%,今年半年报进一步下降到了65.94%。

有分析人士表示,东阿阿胶的提价策略是一把双刃剑,一方面可以提高毛利率,确保公司的利润水平,另一方面会出现客户流失、渠道囤货两大问题。东阿阿胶工作人员在接受记者采访时也表示,提价对于市场的冲击较为有限。“此次调整后,从日服用成本来看,与其他滋补品相比,阿胶仍然极具性价比优势。”工作人员表示,阿胶价格的上涨可能会损失一部分消费者,但相较而言新增需求更大。“同时,公司还在通过扩大阿胶的品类等手段,丰富公司产品线,积极拓宽消费者群体,未来新的产品也将陆续推出。

物流全省版 诚招昆山、张家港、盐城广告代理 订版电话:13002581905

双帝货运 南京、天津、上海、山东、江苏、云南、东北、武汉、广东 承接整车大件,包厂运输业务 大量提供6.2-17.5米优价回程车 13801592035、85078247

南京宇峰物流 南京、内蒙古、西北、新疆、东北、云贵川、广州、福建、山东、淮安特色专线 025-85566524、025-84022675 13851630087、13515118937

合肥新世纪货运 安徽全境 无锡、合肥、芜湖、马鞍山、巢湖 服务热线:13961836155 李先生 无锡 0510-82350967、合肥 0551-62339815 芜湖 0553-5766746、马鞍山 0555-8220526

无锡迅速物流公司 无锡、新疆全境 无锡货运市场最具实力新疆专线 0510-83858222、83858955

万普物流 南京、芜湖、新疆全境、合肥、徐州 南京:025-86957988、85073797(铁路) 芜湖:0553-5880071、5860728(铁路) 合肥:0551-62596597、徐州:0516-82396888 全国统一客服电话:400-889-2056

苏东(原高兴)物流 临沂 山东全境 特快专线,天天发车,山东全境无盲区 承接全国各地整车零担货运业务 025-58491218、13952058786,李先生