

从河西江东门到水西门大街再到城南卡子门，南京的建材家居市场经历了几次变迁。经过几轮洗牌之后，如今万达金街脱颖而出，目前这里已有十大建材家装门类、近30家商家进驻，万达金街会对传统卖场有所冲击，成为南京新的家居集散地吗？

现代快报记者 袁阳



## ●市场现状

### 近30家家居门店扎堆

上周，记者来到万达金街，这里家装公司和建材门店林立。记者粗略地数了一遍，已经有近30家家居门店了，涵盖了家装公司、家具、橱柜、冷暖、电器、墙纸、门窗、沙发软体家具等八大门类，其中以家具店的数量最多。再看万达金街的招商标语，俨然就要成为南京新的建材集散地——“一站式家具/建材/灯饰直销采购平台”。

一统国际家居是2009年第一批进驻万达金街的商户之一，其有关负责人介绍，当初他们在南京考察的时候，万达金街还处于发展初期，商户以餐饮和早教机构为主，家居

商户少之又少，但是没几年下来，餐饮企业倒闭了一大半，早教机构也几乎撤光了，“当初也考察了多个地方，我们的诉求是开独立小店，面积在1000m<sup>2</sup>以上，每层楼用来展示不同的样品，租金不能太贵。如果是这么大的面积，卖场的租金至少要贵上三倍。”

## ●商户反馈

### 人气一天比一天旺

有了商户扎堆，这里的人气和销售如何呢？从深圳来的阁亿嘉家具7月份刚开业，其有关负责人孙总告诉记者，“我们在其他城市的门店都是定位独立店，不考虑去卖场，但是又要靠近卖场，交通便利，附近还要有其他的家具门店来形成氛围，金街就成了唯一的选择。”开业一个多月来，孙总对阁亿嘉的销售比较满意，“因为靠近地铁，又开到晚上七点，工作日的时候下了班还有人来看。”

金拇指装饰总经理郑江介绍，他们去年搬到了这里，感受到人气一天天旺起来。“金街刚成立的时候，吸引了不少家装公司，渐渐地建材商家也多了起来。今年由于江东门五洲装饰城拆迁，从那里新搬过来不少商户，但是这也导致了商家的品质和档次参差不齐，这里有平均单值近10万的家具，也有一些不知名的门窗、木材品牌。”

虽然不断有商家进驻，但这几年也有不少商家撤出了金街的舞台。一家衣柜品牌曾经在金街

开了两年多的店，但是去年他们将门店搬到了卖场里，虽然一个小小的店面加装修花了50万，但是做了一年下来，其负责人觉得还是在卖场里更胜一筹。“金街的店铺都是卖给个人的，没有统一的管理和经营，更没有正规的市场推广。而卖场每个星期都有不同主题的活动，能带来客流量，与在金街完全要靠自己来宣传销售截然不同。”

## ●前景预测

### 适合有个性的品牌

亚美利哥家具在万达金街有两个各1000多平方米的独立门店，4年前开的第一个店以展示传统美式和新古典为主，去年开的第二个店是8090馆，以法式风格为主。其销售王先生告诉记者，他们面对的客户群不仅是河西、龙江等高端客户群，甚至有游客，“万达金街正对着南京大屠杀遇难同胞纪念馆，有的游客家里在装修，逛完了就来看看，看到了就直接下单了，上个月我们还送了一批家具到苏州。”

亚美利哥的门面门口刷成了显眼的孔雀蓝，远远开车过来看着就很醒目，这也是他们选择在万达金街开店的原因之一。“在卖场开店和开独立店都有利有弊，独立门店自然客流比卖场少，而在卖场里又受限制，门店的设计做不出特色和感觉来。”王先生指着8090馆店里的彩色吊顶、拼花地砖和复古墙裙告诉记者，店面门口有一面很大的玻璃窗，很多业主从外面就被吸引过来。

**M 红星·美凯龙**  
MACALLINE

**卡子门商场**

卡子门一区三楼 3F

**安**了家才有探索世界的勇气

**聚惠红星**

**3天3夜**

**9.12-9.14**

**买断** 特惠商品

**9元/块 地垫** **99元/件 地板** **299元/个 橱柜** **199元/个 水槽** **99元/个 面盆龙头** **299元/个 花洒**

特价商品：红星美凯龙卡子门商场特惠商品

**最高直降30%**

**30元特权卡专享**

**商场超额补贴**

**千件电器满额送**

**最高可得液晶电视100%中奖**

\* 活动时间：9月12日-14日，持贵宾卡消费者凭消费凭证到一楼服务台兑换

\* 活动时间：9月12日-14日，持贵宾卡消费者凭消费凭证到一楼服务台兑换