

车天下

金楼市
第1金融街

责编:张曦 美编:张晓雅 组版:刘峰



平均一天上市一款,顾客挑花了眼 新车促销效应不灵了?

随着汽车市场竞争越来越激烈,不断推出新车成为车企增强竞争力的手段,今年尤其为甚,金九银十来临,新车上市速度也在加快,但从市场反馈来看,这种传统的做法已经出现疲态,消费者面对过频过密上市的新车,感到眼花缭乱,无从下手。
见习记者 张雷 现代快报记者 倪泳

新车为啥卖不过老款车

分析

新车型太多让许多购车者感到眼花缭乱,快报记者采访了十余位准车主,大家都有相同的感受,从店家的宣传看,各款新车都有自己的优点和特色,可选择余地很大,很难让人作出抉择,而且根据一般规律,新车上市一段时间后就会降价,很多人都想再等一等,购车也许能得到更大的实惠。

快报记者采访了南京部分经销商了解到,虽然最近上市新车很多,但看的人多,下手购买的人少,许多新车单月单店的销量仅在二三十辆左右,相反,一些老款车由于降价幅度比较大,销售量反而超过了新车。江苏华海雪莱汽车销售服务有限公司市场经理王能告诉记者:“新科鲁兹才上市,因为没有让价政策,目前销量不大,到店看车的不少,购买的不多。”但他认为,新科鲁兹拥有品质和性价比优势,销售潜力还是很大的。记者从南京一家广汽丰田的4S店了解到,自7月28日全国上市以来,雷凌共销售二十几辆,凯美瑞8月份销量有所上升,比上月增长约15%。

七成消费者选择“好”车

调查

近日,快报记者通过现代快报“车天下”微信平台对100位读者进行随机调查,71.2%的消费者愿意购买品牌美誉度高,维修服务有保障,价格比较实惠的“好”车。不少消费者认为,老款车性价比高,倾向于购买品质、口碑都比较好的老款车型。记者在广汽丰田南京大政4S店探访时,短短一个小时之内就有四位消费者来了解凯美瑞这款车。该店市场主管蒋婷告诉记者,凯美瑞单店月销量一直占到总销量48%左右,致炫占25%左右。在多家雪佛兰4S店里,记者发现许多消费者对老款科鲁兹很感兴趣,而新科鲁兹虽询问者多,但真正有购买意向的却较少。准车主张先生告诉记者:“老科鲁兹降价达到2.3万,性价比超高,我最后还是决定买老款车。”

一位4S店负责人分析认为,新车上市是一把双刃剑,一方面可以带给消费者新奇的感官体验,刺激消费,另一方面过多过密容易让消费者产生视觉疲劳,会无所适从。单靠推出新车不一定就能提振销量,而应树立长期的品牌意识,注重用户体验,保障售后服务,让消费者看着眼热的新车变成用着满意的好车。

回顾

8个多月推出200多款新车

据统计,今年上半年有187款新车上市,几乎每天都有一款新车亮相。仅在北京车展举办的4月份就有61款新车亮相,前不久举办的2014年成都车展上新车多达26款。汽车市场进入“金九银十”阶段,汽车厂家将会把更多新品投放市场。据统计,2012年共有82款新车上市,其中轿车54款,SUV车型20款,MPV车型8款,2013年这个数字被刷新到了112款,平均每3.2天就有一款新车推出。而2014年,8个多月上市的新车就超过2百款,差不多平均一天一款。

导读

沃尔沃:
新XC90海上丝绸之路? B27

教师节特别策划
全城“教育盘”大起底 B30

《新财富》特辑 B31~36

www.svw-volkswagen.com

New Polo 新青年 创造你的意义

抛开定式,大胆创造,让自己无可取代
生活没有定式,一切都是未知,不要为人生设限,越过常规,去创造一个无可取代的自己,让Polo开路,开始你的新青年之路。

New Polo 焕新而来

New Polo

——新青年——

南京中北 025-86383668	徐州合众 0516-83206666	江苏东沪 0516-88830688	嘉兴森久 0623-89773939	镇江海众 0511-85602222	宜兴瑞尔 0610-87072233
南京寅坤 025-84800618	徐州汇鑫 0516-85712345	盐城华兴 0515-88186778	南通宝国 0513-85710555	常州众成 0519-86525668	无锡顺众 0510-83225111
江苏安吉 025-52455553	徐州华昌 0516-85258666	盐城永达 0515-81616789	南通长江 0513-85609999	上汽嘉众 0519-86866618	宜兴盛众 0510-80782666
南京朗捷 025-84279266	连云港全 0518-85916888	扬州永泰 0514-86887536	海门众达 0613-82215420	溧阳平隆 0519-87110888	昆山盛众 0612-87379328
金鹰致远 025-85660006	连云港和 0518-85598111	扬州永丰 0511-88220333	如东众集 0513-84162888	上汽斯众 0519-85111928	苏州瑞国 0512-65135006
南京致远 025-52126266	淮安雨田 0517-83659292	扬州浩扬 0514-87620999	江苏博大 0513-86111888	溧阳明聚 0519-80986688	工业瑞众 0512-52819900
苏州汽车 025-58854460	淮安志宇 0517-83600888	扬州浩众 0514-87705555	如皋长江 0513-87225999	常州众恒 0519-81091888	苏州广众 0512-68075006
南京天众 025-51800000	淮安瑞盛 0517-80260000	仪征众众 0514-83481599	启东众达 0613-83343999	上汽众众 0519-82696899	吴江瑞宝 0612-63452222
南京吉康 025-56817777	镇江瑞成 0527-84385588	泰州众泰 0523-86870066	海安吉太 0513-68879888	江阴吉众 0510-86278000	苏州生丰 0512-67602888
徐州恒运 0516-82327555	沐阳联众 0527-87886666	姜堰德众 0523-88865888	丹阳正茂 0511-86878888	江阴永安 0510-86827222	苏州金同 0512-66627000
徐州沪彩 0516-82027777	宿迁瑞众 0527-86273789	江苏众众 0523-84878333	镇江博力 0611-88999888	无锡瑞众 0510-85400111	吴江新创 0612-63648688
徐州金路 0516-86669111	溧阳联众 0527-86538888	江苏众众 0523-88716000	江苏鼎众 0511-87663333	无锡东万 0510-82125933	张家港祥盛 0512-58696188

常熟瑞众 0512-52832929	张家港大网 0512-58186688
昆山瑞众 0512-57669299	昆山瑞众 0512-82879000
苏州华捷 0512-69381188	昆山瑞众 0512-50106688
太仓文众 0512-53529955	昆山瑞众 0512-57206888
昆山瑞众 0512-66857388	苏州瑞众 0512-65023337
如皋祥洋 0513-87302999	

扫码即可获取最新车型、优惠政策、经销商信息

Das Auto.