

# 雷凌并非纸上撞钟？

雷凌的江苏上市分南京苏州两地，但夜半又接电苏州专访取消。尽管，雷凌未撞姑苏寒山寺之钟，一场未如约的撞钟仍将在纸上百转千回继续。

目标15万的雷凌今年江苏市场能占多少？数据显示，2013年底江苏常住人口7940万，全省青少年互联网普及率97.8%，去年全省城镇居民人均可支配收入32538元，前年江苏汽车保有量802.20万辆——从四个数据中，可以找到广汽丰田雷凌不妥协的特点，构建长江南北经济带——以攻其江苏年轻人市场。

去年广丰销量30.3万辆同比增长21%，广丰占丰田在华销量三分之一——这是雷凌为何毫不妥协深耕长三角战略之一。说穿了撞钟是接地气再具体不过形式。

“不妥协”是雷凌产品的灵魂，它选

择这样的精神，是通过设计时发现了“中国的年轻人身上有一种追求个性、追求自我的精神”。雷凌首席设计师安井慎一在讲述雷凌诞生的故事中强调。

23日，雷凌把针对江苏“不妥协”的上市放在了广丰江苏34家4S店。雷凌的大考如何在8款车型中分享江苏市场的百分比？作为首款填补致炫和凯美瑞间的车型，雷凌是广汽丰田的战略车型。26家江苏三四线城市二级店承担着不妥协撞钟的职责？更决定雷凌的定位和常熟丰田零部件公司与转移江苏制造关联比重？

雷凌车身尺寸4630mm×1775mm×1480mm，2700mm的超长轴距，960mm后席空间直逼中高级车。雷凌的不妥协，实际上贯穿了全球丰田低调的不简单？尤其是对卡罗拉与雷凌营销的整合，说明南北丰田不光是平台战略的变化与深入？更为

两者间的更大资源整合打开上升通道？更凸显了以丰田本土全车型押注混合动力——雷克萨斯国产化进一步释放有利空间？

相比卡罗拉定位豪华、家庭，雷凌定位更加年轻、运动。雷凌的设计线条更加锋利、动感，并且在细节处凸显运动基因。要用一种有效的方式让雷凌的目标受众，就是让年轻人认识雷凌，接受雷凌。卡罗拉更豪华，雷凌更年轻。希望雷凌和卡罗拉更接地气的合作，吸引更多年轻的消费者，李晖认为。

2015年，广汽丰田年销量计划50万辆。2015年还有一款中小车型，雷凌和致炫的销量占比达到40%的目标没问题。李晖表示。

在雷凌江苏上市前的7月30日，投资4.3亿美元的丰田常熟零部件公司开业——是丰田首个在海外投资生产变



李晖

插图：陈雨晨

速器基地。主要为卡罗拉和雷凌提供变速器。这是对近期12家日系零部件企业本土垄断罚款的折射，不管雷凌寒山撞钟与否，雷凌和卡罗拉不妥协本身就是角力长三角转型市场的大文章？

# 宝马长轴奢华之争

长轴的焦点卖的是空间舒适度，而舒适度是豪华车市场利润的增长点再细分。关键是以何价格撬动舒适度才是真正的奢华竞争？华晨宝马成都车展将推出316Li车型，与已在国内上市的国产316i标准轴距版车型不同，新车为长轴距版，更容易赢得国内消费者的青睐。据悉，该车将于年内推出，售价将低于30万元。这是宝马推出的第一款低于

30万元的长轴距版车型，竞争对手直逼即将上市的奔驰C180L。

车身尺寸316Li轴距为2920mm与320Li保持一致。但与316i的2810mm相比增加了110mm。相信后排乘坐空间会有质的提升，变得异常宽裕，乘坐感受也更舒适。110mm核心卖点强调了以腿部的舒适度增加了不同利润的增长点；动力方面，316Li与316i相同，将

搭载代号为N13B16A的1.6L涡轮增压汽油机，最大功率136马力，峰值扭矩220Nm。传动系统方面，与之匹配的是8速手自一体变速箱。

316Li的直接竞争对手国产奔驰C180L于7月上市，另外英菲尼迪Q50L国产长轴距版车型，于11月上市。宝马的30万元内定价无疑是给了竞争对手不小的压力。目前已上市的豪华中级车

如奥迪A4L、沃尔沃S60L，入门版车型售价已下探到30万元内。316Li从企业追逐盈利的角度和市场有更多的选择在于：运用成熟的50比50黄金比例于加长轴距一身，创造出新的市场增长点和赚钱能力。宝马既是技术机会主义者，也是产业创新领域盈利的多面手。一个长轴距的叠加战略使华晨宝马的奢华细分更加精确。

主笔：祝虹



**上海大众汽车**  
SHANGHAI VOLKSWAGEN

**30** Anniversary  
1984-2014  
与卓越同行  
INDEPENDENTLY-1021-10001

www.svw-volkswagen.com

## 每一个超越昨天的人 都是超人

你可以不会飞，也可以没有超能力。但只要拥有一颗超越昨天的心，你，就是生活的超人。全新朗逸，搭载1.4TSI涡轮增压发动机，搭配DSG七档双离合变速箱等各项创新动力。和每个超越的你一样，用创新动能更新驾驭的可能，让操控不仅超越昨天，更驱动明天。

### New Lavalida 全新朗逸

—— 心强 自锋芒 ——

上海大众汽车客户服务热线：400-820-1111 官方网站：www.svw-volkswagen.com

南京中北 025-86383668	徐州合众 0516-83206066	江苏泰沪 0516-68830688	南通宝德 0513-85710555	常州众成 0519-84528888	无锡德众 0510-83225111	常熟德众 0512-52832929
南京青洲 025-84800618	徐州沪青 0516-88712345	盐城华兴 0515-88186778	南通长江 0513-85609999	上汽威众 0519-86666618	宜兴威众 0510-80782666	张家港大众 0512-58186688
江苏安吉 025-52455553	徐州华昌 0516-85256666	扬州永隆 0514-88887506	海门众达 0513-82215420	江阴中凌 0519-87110898	昆山德众 0512-57379328	昆山德众 0512-57668299
南京德通 025-84279266	连云港全力 0518-86916888	宿迁永平 0511-88220333	如东众联 0513-84162888	上汽南众 0519-85111928	泰州建图 0512-66135006	吴江德众 0512-82879000
金鹰奔驰 025-85660006	连云港和众 0518-85596111	扬州润扬 0514-87620999	江苏通大 0513-86111888	溧阳明珠 0519-80986888	工业集团 0512-52819900	苏州华洋 0512-69381188
南京致远 025-52128266	淮安和众 0517-83459292	扬州众众 0514-87770555	知春长江 0513-87225999	常州众恒 0519-81091888	吴江德众 0512-66075006	昆山德众 0512-50106688
苏州汽车 025-58854460	淮安众众 0517-83400888	仪征众众 0514-83451899	启东众众 0513-83343999	上汽德众 0519-82696899	吴江德众 0512-63452222	太仓文洋 0512-53528955
南京天众 025-51800000	淮安众众 0517-80260000	泰州众众 0523-86890066	海安众众 0513-68879888	江阴吉众 0510-86278000	苏州华洋 0512-67602888	昆山德众 0512-57220888
南京宝鼎 025-56617777	镇江德众 0527-84385588	泰兴众众 0523-88865888	丹阳正泰 0511-86878888	江阴众众 0510-86027222	苏州金鹰 0512-66627000	苏州德众 0512-66837388
徐州恒通 0516-82327555	镇江众众 0527-87886666	江苏众众 0523-84878333	镇江众众 0511-85959888	无锡众众 0510-85400111	苏州德众 0512-63648688	苏州德众 0512-45023333
徐州华影 0516-82027777	宿迁众众 0527-86273789	江苏众众 0523-88716000	江苏众众 0511-87683333	无锡东方 0510-82128933	张家港众众 0512-68696188	如皋德众 0513-87302999
徐州鑫隆 0516-66669111	泗阳众众 0527-88538888	泰兴众众 0523-89773939	镇江众众 0511-85602222	宜兴众众 0510-87072233		



Das Auto.