

商业消费

悦生活 格调
健康 成长

责编:王翌羽 美编:陈恩武 组版:唐龔



全城进入高温模式 空调销售迎来井喷

出梅之后,南京的气温迅速攀升至35℃以上,这两天甚至到达了37℃。天气一热,空调销售就迎来井喷,记者走访了南京的几家家电卖场,几乎每家的空调销量都迅速攀升。有的卖场甚至接近历史最好水平。仅7月18日-20日三天,南京三大卖场空调销量就突破两万台。
现代快报记者 付智勇

中低价机抢占三伏季

今年的空调旺季比前几年都晚了近半个月的时间,这主要还是受到天气的影响。苏宁的负责人告诉记者,6月份的时候曾经热过一次,空调销售也迎来过一波短暂的旺季。但是进入到7月份之后,梅雨天特别凉爽,一点都不闷热。气温基本维持在30℃上下,而且会时不时地地下几场雨,所以7月中上旬,南京的空调销售基本都很平稳。7月18日,南京出梅,气温也迅速攀升至35℃以上,消费者购买空调的刚需一下释放出来了。

和五一、十一消费特点不同,夏天来购买空调的消费者都是刚需,属于家里空调老化,天热得实在受不了了,需要更换空调的消费者。这类消费者都是受价格因素影响较大的,因此夏天的空调旺季,中低价空调是卖场销售的主力。从苏宁、五星、国美反馈的数据来看,三千元以内的机型特别好卖,销售占比超过了50%。

买空调尽量避开周末

随着空调旺季的到来,物流和安装能力对于各个家电卖场也是一个很大的考验。从目前的情况看,苏宁、五星和国美基本上都能确保在24小时内送货上门,而且在此期间,每家卖场都推出了不同力度的促销和售后服务。苏宁就承诺,南京主城区空调当天买,24小时就送货上门。如果晚上在门店下单,或者23点前在苏宁易购上下单,第二天也都能确保送货上门。五星也在7月25日-28日推出预约上门、快送安装、超时赔付的活动。活动期间,只要在约定的时间内没有配送到位,每超10分钟就赔10元钱。国美则推出了一日两送的服务,主城区的部分地区甚至可以做到当天买当天送。

在采访中,家电卖场的负责人告诉记者,消费者如果确定要买空调的话,在下单时间上也有讲究。一般来说,早晨来下单是最好的。因为早晨比较凉快,购机的人也不多,一旦下单,第二天都是能够送货、安装,这样消费者等于第一天买,第二天就能用了。按照目前的天气走势,专家预计本周末将会迎来空调销售高峰,所以有条件的消费者,最好能避开本周末提前购机。



时尚小人精
陪你清凉过暑假

B19

跟随快报记者
到厦门当“小小旅行家”

B21

夏日肌肤清洁模式开启
电动洁面仪功能大PK

B26

本周日
儿科专家解惑成长困扰

B27

高中国际班
踏上海外名校的有力跳板

B32

南京婚庆采购大会官网 wedexpo.xdkb.net 服务热线 96060

婚纱照 / 婚纱摄影 / 订婚宴 / 租婚车 / 淘婚庆 / 找婚庆 / 新婚庆

一站式结婚采购平台

有喜庆 喜心缘 第3届中国南京结婚采购大会

50万打车费, 邀您逛展会!

快报婚采会联手滴滴打车 给您派红包啦!

使用方法
扫描二维码,输入手机号码,即可免费获取。
10万个红包等你来抢,最高面值10元!

展会时间
2014年8月1-2-3日
连展3天 每天9:00-21:00

展会地点
玄武门南京市规划建设展览馆
(地铁1号线玄武门站3号出口)

主办单位
现代快报
承办单位
江苏今世缘酒业股份有限公司
战略合作单位
第一夫人婚纱摄影
协办单位
江苏省婚庆行业协会

滴滴打车用户至展会现场可获多重权益

① 300元温莎KTV欢唱券免费送! ② 100元百丽女鞋现金券免费送! ③ 定制手机三粘免费领! ④ 10万元蜜月安全保险免费送! ⑤ 喜品轩喜蛋免费送! ⑥ 激活门票抽取自拍神器!

★ 更多详情请见展会当天公告,本次活动最终解释权归中国南京结婚采购大会组委会所有。