

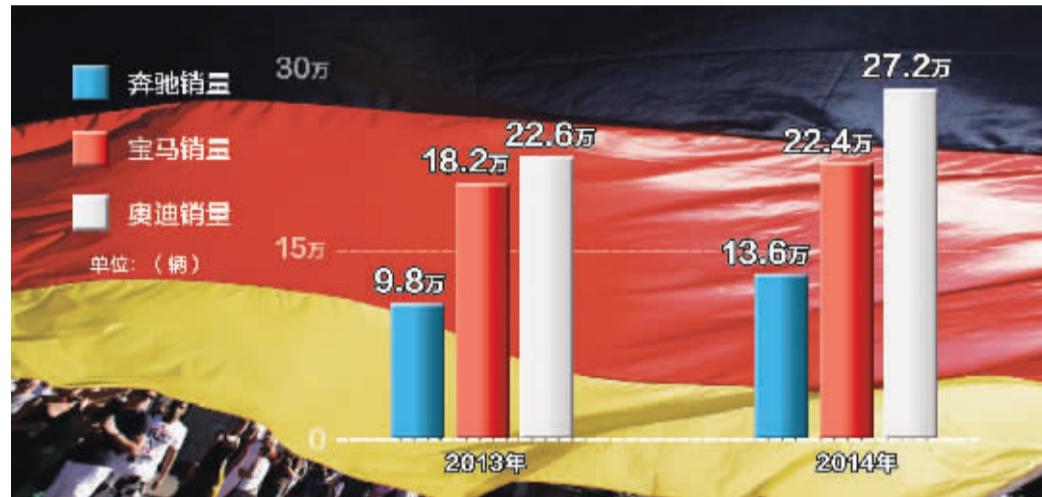
车天下

第1金融街
金楼市

责编：倪泳 美编：孙月 组版：刘峰

本届世界杯，德国队在决赛中1:0力克阿根廷队，第四次夺冠；在中国车市，德系车上半年表现又创奇迹——

“德国战车”再次提速



德系车三强2013年、2014年上半年销量示意图 来源：中商情报网

销量稳居豪华品牌前三名

德国球队无论是布防体系还是进攻体系，单兵作战还是配合进攻都可圈可点，尤其进攻战术采用短传渗透，追求完美的技术流战术。这样的技战精神在德系车上也体现得淋漓尽致。

2014年上半年，德系奔驰、宝马、奥迪三强在华的销售量分别是13.6万、22.4万、27.2万，分别同比上升38.8%、23.1%、20.4%，分列中国豪华汽车品牌销量前三名。

以技术、细节不断渗透，当臻于完美的技术和细节设计赢得消费者口碑的时候，这种稳扎稳打不花哨的进攻战术，便得到了消费者牢不可破的忠诚度，这才是它占有市场的最佳、最有效的进攻方式。

保值率名列前茅

在国际足联公布的官方数据中，本届世界杯前五场比赛，德国队的场均跑动距离达到了115.3公里，在四强球队中位列榜首。

德系车在二手车市场很受欢迎，原因就在于它的高保

2013年德系车中大型乘用车1-3年保值率示意图

产地	厂商	品牌	1年	2年	3年
德国	奥迪	A6	85.9%	79.8%	74.6%
德国	宝马	5系	70.28%	64.06%	58.59%
德国	奔驰	E级	72.44%	64.82%	57.21%

值率。第一车网的数据显示，2013年德系奥迪、宝马、奔驰三年后的保值率均在50%以上。

在二手车市场里奥迪A6系列一直都是高保值率、高抢手率车型，同时奥迪A6系列车型在市场的周转周期在同级别车里面属于最短的车型，不但消费者喜欢，更是商家所喜欢采购的车型之一，所以在二手车市场里，奥迪A6的车辆流通速度非常快，在市场内遇到它的机会似乎也不是很多，与满场的其他高端品牌相比，奥迪的难得一见似乎更显得其热度非同寻常。

而桑塔纳、捷达等“皮实”车在中国的知名度“无人不晓”，车况优良、油耗较低可谓成就了这两款纵横市场的辉煌。看来，德系车的耐力跟德国球员一样，不是吹的！

见习记者 张雷 现代快报记者 李宇 倪泳

德系车最近忙什么

上海大众举办媒体深度沟通会

上海大众新桑塔纳上市一年半以来，累计销量已突破34万辆，7月10日—7月11日，上海大众举办了“至真品质科技工艺”媒体深度沟通会，通过品牌讲解会、厂区参观、品牌体验、Workshop、试驾新桑塔纳，让来宾感受到上海大众精湛工艺带来的至真品质。

一汽-大众校园不插电音乐会南京开唱

日前，2014“众乐汇”一汽-大众校园不插电音乐会在南京工业大学江浦校区体育馆激情开唱，丁克森、谭维维、许飞三位实力唱将悉数亮相。《大海》、《如果有来生》、《我们终究会牵手旅行》等数首金曲的全情献唱，满足了到场观众挑剔的耳朵，现场的气氛不断被推至高点。



B30
专访一汽轿车老总
“多面”安铁成

B31
五步骤踩准中报
业绩浪
B32
减配版“名校分校
学区房”能买吗

悦然纸上

“德”了吧，姑娘



呢？”季先生认为，这个例子虽小，但是意义却极大。它告诉我们，德国人是如此重视实事求是。

实事求是代表严谨，严谨是一种生产力。

在德国，车是严谨的工业。在中国，开德系豪车是浮夸的事业。

四

数年前，保时捷公司凭借着卡宴这一车型成功上演了扭转乾坤的好戏，在SUV领域，保时捷早已不是一个让人感到陌生的品牌。本月，全新跨界SUV Macan终于在中国上市，其入门车型60万以内的售价给市场极大震撼。

对于Macan的到来业界有赞有弹，但明显褒大于贬，毕竟它扯到了其他SUV品牌的蛋。

上个月，我在上海参加保时捷“极致体验”活动时，和保时捷中国的某位德国籍高管聊起Macan，他居然主动说：“你知道吗，近期保时捷在部分国家召回了Macan，原因是某些车辆的制动系统可能存在缺陷，但这召回不涉及中国，所以中国的用户不用担心。其实，即便是被召回的这批车，仍然符合所在国相关法律要求……”

我当时想，德国人真实在啊！有一说一，主动交代。真的，凡事就怕认真。

五

上个月，留德几年的表妹带着她的德国老公回国定居。前几天她抱着她刚满1岁的混血萌娃来找我：听说Macan在中国也有售了，我们准备贷款买一辆——我在德国开过这车。

我说：咦，你不是讨厌保时捷吗？

她只逗弄着怀里的孩子，含笑不语。

表妹告诉我，留学那几年颠覆了她对德国人的一切臆想。看着行人在空无一车的街道上仍坚持等绿灯，听着德国人用“秩序还好吧”来打招呼，一遍一遍地说着“让我看看记事本”来确保事情的良性发展……德国人的严谨与认真，让人感觉“萌萌哒”。表妹之于德国，便是“黑转粉”的典型。

继续讨厌德国？得了吧，姑娘！



扫一扫，与“车
天下”取得更
多互动

toxuyue@126.com