

“超人气”楼盘一周盘点

名盘探秘

发现弘阳：完美品质铸就品牌美誉

2014弘阳地产“三城探寻之旅”精彩回放

6月29日晚，由知名地产品牌弘阳发起组织，囊括南京所有平面报纸、网络媒体，以及相关电视台记者等媒界精英的巡访团，圆满结束了为期两天的三城探寻之旅。在实地参观了常州弘阳广场、苏州弘阳上湖及无锡弘阳三万顷等当地标杆级精品项目，一场零距离地产品牌深度行，至此成功落下帷幕。

自1996年发端至今，18载砥砺深耕，弘阳地产以“做大南京，布局江苏，走向全国”为发展目标，在南京江北、城北、江宁板块以及南通、常州、无锡、苏州等地打造了数十个风格不同的产品，产品线涵盖精品小区、花园洋房、商务办公、顶级别墅等，累计开发总量达千万方。

此次弘阳江苏行的首站是弘阳集团在常州的首个项目——常州弘阳广场。该项目雄踞中吴大道83万m²，高起点规划购物中心、超五星级酒店、甲级写字楼、游乐中心、城市精品住宅等业态，而项目的住宅部分——弘阳上城则是天宁区首个国家绿色建筑示范小区，达到国家二星级标准。项目配置的六大技术体系——智能节水系统、技术节能、隔声减噪、布局室内外风环境、优化采光、智能化系统整合，在最

开门见山

高科荣境·峯境亮相“峰”彩依旧

荣境全新组团“峯境”250 m²浅山跃墅样板于6月28日闪亮公开，同时公开的还有一直被誉为“别墅标配”的会所恒温泳池。好产品的价值永远吸引公众的关注与行家的青睐，荣境“峯境”首映式现场人潮涌动，人气爆棚。

荣境的客户服务体系一直不缺对“小业主”的关怀，针对荣境业主的“海豚计划”就是本次峯境首映式的一大亮点，为小业主们提供免费的专业游泳培训，在体验畅游乐趣的同时开启体能意志的历练之旅。除此之外，上午9点就开始的风之舞才艺选拔大赛，是央视少儿频道的当红节目，小演员们使出浑身解数展露拿手才艺绝活，秀出了属于他们独有的风采。

仙林湖改善房源供应稀少，一席难求。此次公开样板间的荣境约250—385

巫启贤、徐怀钰助阵万达·江宁府公开

大平层豪宅、甲级写字楼、商业综合体……江宁万达在南京迈出的每一步，都用热销写下了新的传奇。6月29日，万达集团在南京的首个别墅产品——万达·江宁府耀世公开。这不仅是江宁万达新的突破，更是南京首个建在CBD里的别墅项目。江宁万达，再次成为了别墅市场的领跑者。

活动当天，国际巨星巫启贤、徐怀钰亲临现场，助阵万达·江宁府盛世公开。据南京江宁万达广场有限公司副总经理杨奇峰介绍，万达·江宁府的四个特点，注定它的不凡价值：拥有千年江宁历史文脉积淀；珍稀的城市中心地段，价值再攀高峰；拥有60万m²江宁万达广场、五星级万达嘉华酒店、城市

中心齐全配套，是市场上少见的建在CBD里的别墅；只有22席，错过再无。

富豪群体在走过了物质享受的基础阶段、人文层面的价值渴求，其对传统居住形态渐生不满。他们向往淡泊宁静、逸居遐思的清幽环境，但是又难离繁华的商业中心。寻找定位更精准、距离更精当的新贵族居所，已成大势所趋。

杨奇峰表示，正是因为东山板块的土地太稀缺了，每一分地都十分难得，而江宁万达此时在东山板块推出这样的产品，更多的是看重江宁的塔尖人群对城市别墅自住和投资的市场需求，也是对万达别墅首次进入南京充满信心。

(杜磊)

跑盘星期七

世茂外滩新城再现热销传奇

世茂外滩新城开盘逆市热销，世茂君望墅海洋水族公园备受追捧，世茂半年销售31亿首夺销冠……上周，南京世茂凭借“超人气”成为了楼市焦点。

世茂外滩新城位于南京市秦淮河入江口的长江沿岸地区，作为南京首个全江景国际品质综合性滨江新城，世茂外滩新城成就南京长江沿岸的标志性建筑群。6月27日，世茂外滩新城盛大开盘，加推15号楼超高层毛坯房源，户型为110平米的两房，135—140平米的三房、174平米的四房、180平米的五房。据现场销售人员介绍，6月27日傍晚，世茂滨江希尔顿酒店人山人海、座无虚席，排队认购的客户远超预计。除了之前办理过认筹的客户趁着开盘前来选购，还有很多慕名前来的客户，当晚销售去化12亿。值得一提的是，本次世茂外滩新城开盘适值南京世茂地产十周年庆，世茂与宝马展开跨界合作，世茂新业主还有机会获得宝马X1一辆，世茂厚礼倾城。

更是受到金陵置业者的追捧。

世茂旗下另一家热盘世茂君望墅，则在6月28日开启梦幻海洋之旅活动。活动现场，世茂君望墅特别请到了南美海狮为现场小朋友和业主表演了一场“世界杯”，360°转圈、接圈圈、滑冰等众多精彩纷呈的节目，引爆现场人气。同时，为了给孩子们最好的成长环境，世茂君望墅万金不足惜，不仅在活动方面非常用心，更缔造了优居好房献给未来的栋梁。在南京世茂10周年之际，君望墅新品仅需首付16万即可轻松获得老白下学区三房。另据可靠消息称，与君望墅仅一街之隔的瑞金北村小学分校将于9月开学。君望墅还将与游府西街小学国际部进行签约，让小业主们轻松上名校。

世茂君望墅目前在售二期小高层3、4号楼，户型面积为102、122、142平米。此批新品户型不仅拥有超高使用率，还将艺术与生活的舒适融入其中，附赠超大的创意空间。

(杨晔)

碧湖天辰品质精装火爆热销

6月29日，位于江宁滨江核心的碧湖天辰2号楼盛大开盘，数百位客户齐聚一堂，显示出碧湖天辰品质精装房强大的吸引力，7800元/m²起的特惠价格并送满屋精装，还可“首付两成起”。开盘日新推124套房源即去化过半。

据了解，本次碧湖天辰推出的2号楼92—120 m²精装户型，特惠单价7800元/m²起。精装品质，多重盛惠。伴随着第一组选房客户进入选房大厅，首套房源瞬间售出，“恭喜业主选房成功”的喜讯不绝于耳。据悉，碧湖天辰的热销与产品的高性价比密不可分，92—120 m²新品悦景美居，滨江首席全方正精装户型格

局，全系采用一线品牌精装。朝南卧室，景观式开敞阳台，带来阳光与风的温柔抚摸。超低总价，超值赠送面积及超幻变灵动空间，演绎都市难寻的艺术生活情怀。

作为南京九大新城之一，滨江新城板块规划中地铁8号线连接主城，房企大鳄联手入驻，大量的利好条件都指向板块未来的升值潜力。碧湖天辰毗邻205国道、宁芜大道、牛首大道等快速路，全方位立体交通衔接主城。周边超市、学校、邮局等生活配套应有尽有，社区近4000 m²在建商业，以全方位、一体化的社区生活配套，带来多彩便利生活。

(戚海芳)

活动播报

正荣润江城：坐拥10分钟生活圈

对居住而言，最理想的是省下尽量多的时间。正荣润江城，河西向西第一站，紧邻地铁十号线临江路站，离过江隧道100米，快速连接应天高架，30分钟之内到达南京各处。

根据南京城市总体规划，到2030年，南京长江将形成16条过江通道，使南京江南和江北之间的交通网络实现公路、城市道路、铁路、城市轨道跨江成网成环。正荣润江城紧邻地铁十号线临江路站，与过江隧道仅有100米的距离，地理位置十分优越。从润江城出发，5站到达元通，与二号线换乘；8站到达安德

门，无缝对接地铁1号线；半小时内到达新街口；通过过江隧道，快速进入应天高架，10分钟到达集庆门，30分钟之内畅游南京。

河西板块的外延——浦口新城在政府的大力支持下，必将成为南京的“陆家嘴”。正荣润江城位于浦口新城的核心位置，一线临江，一万公顷的世界级公园群，10万平米的社区中央花园；全地库设计，零地面停车位，更拥有88—142平米的创意户型。

据悉，正荣润江城售楼处和样板间将于7月对外公开。

(周彤)

“梦想碧桂园，百城公益行”走进江苏

6月30日，“梦想碧桂园，百城公益行”关爱祖国花朵的大型公益活动在雨花台区建宁小学隆重举行。

当天，雨花台区团区委领导与碧桂园江苏区域领导悉数到场，与孩子们现场互动、捐赠学习物品，并一起浇灌寓意祖国花朵的“公益之树”，希望孩子们像小树苗一样茁壮成长。几十名碧桂园江苏区域志愿者用爱心传递公益，亲手为孩子们送上价值约40000元的新校服、近10000元的体育器材及学习用品。

学校胡校长兴奋地说：“孩子们穿上碧桂园送来的新校服个个非常兴奋，心情无比高兴，虽然只是一套校服，但

对于孩子们来讲是一种幸福、是一种社会的温暖，我代表孩子感谢碧桂园。”雨花台区委书记刘佳则表示：“梦想碧桂园，百城公益行，百城联动关爱外来务工子女活动，是一项非常有意义的社会公益活动。”而碧桂园江苏区域总裁助理吕亚军表示：“未来我们将不遗余力、以更大的激情与热情投身到社会公益事业。”

碧桂园集团一直怀揣一颗公益热心，矢志慈善20余年。而今天，“梦想碧桂园·百城公益行”正式走进江苏，从南京出发，将碧桂园的公益事业传播至江苏大街小巷。