

分期购车是关注热点,紫砂鉴宝闪亮“读者嘉年华”

## 紫砂大师精准点评让人“涨姿势”

近日,在南京国际展览中心(玄武区龙蟠路88号)举办的“现代快报十五周年大型读者嘉年华”活动圆满落幕,三天的嘉年华迎来市民络绎不绝。现代快报首创“体验式会展”的概念,打造的购车、亲子、家具、投资、金融、医疗、书籍等一站式服务,为读者带来了多样化的消费体验。

在展会现场,中国农业银行、中信银行携分期购车、汽车贷款业务亮相嘉年华活动,为现场增色不少,不少准备购车的读者慕名而来,汽车金融服务广受青睐。另外,“砂里淘金”栏目的落地活动——现场紫砂壶鉴宝也在展会现场进行,百名读者带着“宝贝”前来,为嘉年华增色不少,甚至有的读者惊呼“紫砂大师的精准点评,让人大‘涨姿势’了。”

现代快报记者 杨连双 谭明村 张玲



紫砂壶鉴宝现场

### 汽车金融

#### 借车贷梦圆凯迪拉克

读者周先生早在嘉年华开始前三天就致电本报热线,咨询汽车贷款事宜。得知农业银行和中信银行将携汽车金融业务参展,开展第一天就在嘉年华展馆门口。

“想买一辆凯迪拉克SRX或者宝马x3,总价都在40—50万左右,想借助最佳贷款方案早日提车。”周先生告诉记者,由于他所购车总价较高,由于信用卡授信额度的限制,采用卡分期购车的方式较为麻烦,最终选择了汽车贷款方式。

另外,读者胡先生告诉记者,自己是现代快报多年的忠实粉丝了,4月份就有了购车计划,出于对快报的信任,特地等到了万人团车节,这次在现场选车选得很满意。胡先生表示,自己原本只有10万元的购车预算,但现场看到了专业的汽车贷款服务之后,觉得可以把购车预算提升到20万。

#### 年轻人更偏爱分期购车

经记者观察发现,选择10—20万元价格区间的车型的读者更钟爱分期购车的方式,且分期购车在年轻一族中已成潮流。

据了解,银行贷款、汽车金融公司贷款和信用卡分期付款是最主要的汽车金融业务。三种方式在贷款利率、流程、便利性方面各有侧重点。本次嘉年华,



众多热心读者到场看车  
现代快报记者 顾伟 马晶晶 摄

#### 最长五年车贷期诱人

而中信银行的汽车贷款业务则以“较低首付、较长贷款期限”赢得现场市民的交口称赞。据悉,中信银行南京汽车消费金融中心已经与南京地区72家汽车经销商有合作。

“根据不同车型,最低首付仅为车价的20%,而最长的贷款期限可达5年。”中信银行负责汽车金融的汪伟表示,而且审批较

农业银行的信用卡分期购车业务,一年期手续费率4%,2年期手续费率7%,三年期手续费率10%。中国农业银行负责汽车金融的相关人士介绍,该项业务可以在任何车系购买,其中,东风本田、广汽丰田还有贴息活动,可实现一年期0手续费率,或三年期5%手续费率。

快,最快可当天申请,当天审批后即可放款。

此外,中信还与捷豹路虎、沃尔沃、宝马及MINI、凯迪拉克、雷克萨斯、一汽丰田、东风日产、东风本田、广汽丰田、克莱斯勒、一汽奔腾、北京现代、上汽大众、斯柯达等高中低及豪华品牌有贴息合作。

## 缔造绝对收益 君享套利5号年化收益率达9.39%

收益与风险一直是投资者面临的两个关键命题。60年前以马科维茨为首的经济学家,首次应用资产组合收益率的均值和标准差这两个数学概念,帮助投资者在投资时权衡收益与风险。均值与标准差的比值越大,代表着同等风险下的收益率越高,也代表着同等收益率下的风险越低。国泰君安君享套利5号将马科维茨的投资理论发挥到极致,获得了风险控制与收益追求的完美结合。

Wind数据显示,截至今年5月28日,国泰君安君享套利5号的年化收益率达9.39%。近3年来套利5号整体年化收益率为6.6%。此外,套利5号更可贵之处在其长期表现极其稳定,在近3年的震荡市中收益率曲线呈现坡形上扬,几乎未发生过回调,与近3年来阴跌不止的沪深300等指数形成鲜明反差。套利5号成立以来累计收益率已达18.15%,而同期沪深300累计跌幅达24.45%,超越指数表现42.6%。

相关性分析显示,君享套利5号与股市、债市的相关性都极低。其与沪深300指数的相关系数仅为0.05,与中债总全价指数的相关系数更是低至0.03。追求绝对收益的君享套利5号,非常适合已投资股市、债市的客户进行大类资产配置。同时,国泰君安君享套利5号在流动性上不同于其他大部分券商资管产品,为了保证投资者充分的流动性,产品每日开放申购赎回,申购赎回费均为零!

### 紫砂鉴宝

#### 两大宜兴紫砂大师坐镇

在本次活动期间,为期一天的《砂里淘金》现场鉴宝交流会吸引了从各地赶来的上百名紫砂壶收藏爱好者,通过活动他们与紫砂专家零距离交流,甚至连微薄红人“金陵老壶痴”都带着紫砂壶亲临现场。还有来自鞍山的罗先生赶当天最早的一班高铁赶到南京,几经周折终于在活动开始前抵达活动现场。

据介绍,本次鉴宝交流会特邀了职业

陶艺家、高级陶艺美术师茅勇和高级工艺美术师、宜兴紫砂学术带头人范泽锋,还有中国紫砂文化研究会副秘书长、江苏省收藏家协会紫砂专业委员会主任李冲助阵。强大的专家阵容给现场的壶友们带来一场紫砂饕餮。

不少壶友足足在鉴定台前站了两个小时,“站在老师身边听上几句,那是心情舒畅啊!”前来参加活动的刘女士说。

#### “曼生定制”现身鉴宝现场

肩背男士斜挎包,坐在第一排的等候区,张先生说自己并不懂紫砂壶,但心中一直有个疑问,想今天跟专家交流一下。张先生走到鉴定台前,从包里掏出一把合欢壶,壶身有些发黑,壶盖看似也不够密封。但范泽锋还是一眼就看出了端倪。“这是把好壶!”这一句话,让坐在前排等候的壶友全都坐不住了。

据张先生回忆,这把紫砂壶是祖辈时就有的,从未当做茶具使用,甚至逢年过节用来清洗肚肺这类下酒菜。端详一二记者发现,这把壶没有手工艺人的落款,也没有图章,只有壶身刻着一句诗词,字字工整有力。范泽锋把玩着这把壶:“清代的,严格来

说是钿合壶!”说着,他指向壶底。赫然有两个小字的图章:曼生。原来,这把钿合壶虽然不是出自名家之手,但却是清代篆刻家陈曼生所定制,并刻上诗句赠予友人的。而由于多年使用,壶身略泛黑色。范泽锋还认为,壶身与壶盖并非原配,这一点影响这把钿合壶的价值,但从时代意义上来说,这是一把不可多得的好壶。

最后,范泽锋提醒广大壶友,在收藏的过程中,想要练就一双火眼金睛就得先看好东西,让自己的眼光挑剔,这也是不易走眼的方式之一。其次,不建议把投资的角度作为鉴赏紫砂壶的唯一标准,而藏其所好才是王道。

#### “这把壶多用用会更值钱”

下午场精彩不断,前几位带来的“宝贝”虽然缺乏亮点,让部分壶主人略显失望,但沈先生带来的一把紫砂壶出自紫砂大师李昌鸿的女儿李霓之手,该壶上的装饰和雕刻由李昌鸿大师完成。“这把壶是我1999年去宜兴预定的,2000年拿到手,一直很珍惜,都舍不得用。”出生于紫砂世家的艺术家范泽锋先生评价此壶之后,建议沈先生

适当使用该壶,“好壶用了会更有灵气,把内在的包浆光泽润出来,显得更自然,市场价值也会更高。”范先生透露,该壶当前市价约五六万元。

另外,王先生用一个拉杆箱带了六七把壶前来现场,经过范泽锋大师的鉴定,好几把都是市价过万元的好壶,王先生成为当天来鉴宝的人中好壶命中率最高的一位。