



“我已经迈入老年人的行列了(2010年退休),每当想起年轻时候收藏紫砂壶的经历,都让我思绪万千,往事情景再现。如今我对紫砂壶爱不释手,收藏紫砂壶确实为我如今的生活带来了快乐、健康。”这是现代快报读者彭世宁先生发给记者的电子邮件的部分内容。

与投资者不同,彭先生对紫砂壶更多的是发自内心的喜爱。“有人说,有故事的紫砂壶才是好壶,但对我来说,投资从来都不是目的,‘淘’壶的过程以及它们对生活的陪伴所带来的感觉,才是最重要的。” 现代快报记者 张玮玲

有故事的紫砂壶才是好壶?那是投资者认为的。对于“淘”壶藏友来说——

我不晓得你的曾经 但更珍惜你的现在



“壶粉”潜心收藏30年

现年65岁的彭先生是教育工作者,30年前偶然一个机会喜欢上艺术品,开始有意识去逛十竹斋、南京工艺美术大楼等场所。“没刻意去买紫砂壶,但有一次对一把壶一见钟情,十几块钱把它带回家,我那时月工资是20元左右。”彭先生对紫砂壶的痴迷从此一发不可收拾。1988年前后,他在十竹斋遇到第二把动心的壶,“200多元买的,是不小的一笔钱。后来得知,此壶很可能是沈汉生大师的僧帽提梁壶。去年我带这把壶去了宜兴,拨打电话想约见沈大师,但不巧

被沈夫人告知大师正在休息不便打扰,但愿以后有机会可以当面受教。”

几十年来,彭先生已经收集了十几把紫砂壶,与投资者的心态不同,他纯粹出于爱好。“凭我的经验及藏友的判断,我这些壶的价值不菲,但真没想过把它们当做投资品,更多的是当做我的老朋友,每天看看它们,擦拭把玩一下,会让人身心愉悦。”如今,退休的彭先生经常会在十竹斋、水木秦淮、1865等地方“淘”壶,顺便与藏友交流收藏故事和经验。

资深紫砂藏友的选壶经

作为潜心收藏紫砂壶的老藏友,彭先生在选壶方面有自己的经验。

首先是符合审美需求。“对于我来说,收藏紫砂壶,增值潜力不是第一要素,最重要的是符合眼缘,造型要让人看着舒心。”彭先生表示,整体来看,壶身要周正匀称,口盖要配合完美,围绕同一轴线、不偏斜,有经验的藏友基本上可以直观地看出来。

其次,做工很重要。大师级的作品自不必言说,但对于我等普通藏友来说,购买大师级的作品未免成本太高。既然抱着“淘”的态度,在“淘”的过程中肯定要注意对做工的把握。“真正的好壶,会让人有眼前一亮的感觉,看完外

观看底料。可以用60~80倍的放大镜来看紫砂的孔,紫砂的金粒会一闪一闪,闪光点越多,沙密度越大,质地越好。”

第三,紫砂壶有很好的透气性,能经受冷热剧变。“在门店,可以放开壶到壶中,然后在表面淋水,如果表面的水可以很快被吸干,说明气孔好。”彭先生还表示,更简单的方法是用餐巾纸擦拭壶身,涂了油的壶会在餐巾纸上留下颜色;还可以对壶哈气,立即用手触摸,如果有粘手的感觉,也可能是上了漆的;还有一个方法:用打火机烧一下,涂油的壶会在冷却之后出现颜色不一的情况。“这些都是我个人的收藏经验,不一定都适用,但基本上不会有大的差错。”



彭先生对收藏的紫砂壶可谓爱不释手

活动预告

端午节来国展与大师鉴壶

对于普通藏友来说,能与紫砂大师面对面交流的机会并不多。为此,现代快报《砂里淘金》栏目将于端午小长假期间在新庄国展为您呈现一场鉴壶交流活动,特邀来自宜兴、南京等地的多名紫砂专家现场鉴定、指导。

报名热线:58598186 84783629

“万名私家车主信赖车险品牌”系列报道之三

投保时甜言蜜语,出险后方知是不是“真爱”

请车主来晒晒“幸福的烦恼”

拼服务、拼价格、拼险种结构、拼保费费率……车险竞争的激烈程度已经让车主们深切感受到“幸福的烦恼”:听上去各有优势,但比来比去真的很伤神呢。“买保险时,各家车险公司都会讲自己的竞争力,但真正出险和需要服务时,才能看出来是不是‘真爱’。”车主陈小姐如是说。近日,现代快报启动“万名私家车主信赖车险品牌”系列报道,如果您对车险有什么疑问,或者对自己所选择的车险公司有任何评价,都欢迎拨打热线025-58598186、84783629与记者联系,解决问题的同时,还将有机会获得精美礼品。

现代快报记者 张玮玲

为爱车险保有这么难吗

“真没想到,为了续个车险,打了一星期的电话都没搞定。”邢先生去年5月买了私家车,选择了某公司的车险,一年下来觉得服务还行,但续保时却费了不少心思。

邢先生的车险5月15日到期,想在该公司续保,所以提前一周拨打投保电话,“对方给了报价,我提出上门续保时也答应了,但在我追问具体何时上门送保单时,上海公司说南京分公司会回复我,但我等了一两天也没收到答复。”邢先生继续拨打电话问具体的投保时间,但得到回复说需要他亲自去新街口办理,“明明答应上门投保却出尔反尔,于是我就没同意。”最终,邢先生选择了在天平保险公司投保。“其实我犯不着和这家公司较劲,换一家公司就解决了,但就是觉得心里憋屈,不说出来不舒服。”

活动参与

点评车险企业来拿精美礼品

车险服务项目哪些最实用?每天开车在路上,还有哪些行车服务空白?现代快报全城征集万名车主,点评保险公司服务质量,参与者有机会获得精美礼品一份。

选车险,车主最关心什么

“这几天,每天都接到好几个保险公司的电话,真是不堪其扰,但又想对比一下究竟哪家更划算,所以还是得耐心接听。说实话,选择起来挺为难的。”王先生的车险5月底到期,最近在确定保险事宜,所以纠结是在原公司续保还是换一家新的保险公司。

那么,车主选择保险时最关心哪些方面呢?

网友“小金”表示“哪家便宜找哪家”;迈锐宝车主“画矿”表示“在赠品差不多的情况下,选择价格低,优惠多,服务好的车险公司”;车主李先生则很理性地认为“先比价格,价格差不多再比服务,服务差不多再比第一印象”;而喜欢省心的章小姐则洒脱地坚持“大公司靠谱一点吧,哪怕价格贵一点,也会选择大的车险品牌,这跟我买东西选品牌是一样的心理。”

如果有车险相关的疑问、烦心事儿也可拨打热线025-58598186、84783629联系记者,我们会协助车主与保险公司沟通,解决您的后顾之忧。

活动预告

《2014投资理财半年报告会》周六举行 教你实现财富“滚雪球”

2014中国经济改革进入深水区,股市长期低迷,个人理财市场爆发式增长,信托规模超过10万亿,基金子公司快速增长,富人海外投资掀起高潮,保险、海外不动产成为新热点。如何在纷乱繁杂的形式下识别潜在“地雷”?如何控制投资风险?如何从法律、监管方、投资标的等角度筛选最适合自己的理财产品,稳健实现财富增长,保障家庭资产安全?本周六下午,由极元财富主办的《滚雪球,如何实现财富稳健增长——2014投资理财半年报告会》将在南京举行,极元金融(上海股交中心挂牌100028)总裁、上海理财专修学院资深教授等投资理财专家将就上述热点话题为读者一一解读。同时,刚刚赴美一个月实地考察归来的极元海外投资团队也将现场奉上对美国不动产市场投资最接地气的研究报告。

据悉,每位参会者将获赠暨大与极元合作出版、国内最权威个人理财专辑《2014中国理财市场报告》,因为名额有限,提醒读者报名时告知到场人数。

时间:2014年5月24日13:30—17:00

地点:南京新街口侨鸿皇冠酒店9楼皇冠厅

咨询电话:84271085