

编者的话

前不久,网上一则段子称:花三千元也想招个装修师傅,别做梦了,花三千元只能招个大学生!虽是笑谈,却也道出了家装市场的现状。近年来由于市场火爆,家装人工费一路上扬,月入几千元是正常行情,月入上万也不是白日做梦。记者近日走访市场时发现,不仅“水木瓦电油”这些寻常工种收入不菲,一些家装行业的“偏门”工种更是不可小觑。

这份工,干着挺美

鲜为人知的家装行当,说起收入来吓你一跳

张先生最近一直被老婆数落,极其郁闷。原来,他有一天不小心把烟头掉在真皮沙发上,将其烫了一个难看的洞。张先生在小区附近找了一圈也没找到能维修的店,看着好几万元的沙发就这么“破相”,又无能为力,张先生心里很不是滋味。其实,找到家具美容师轻松就能解决。

现代快报记者 徐赞睿

这个行当·历史 其实早在十年前就有了

家具美容师卢先生介绍,他2007年跟随亲戚来到南京,当时亲戚说很多家具厂家都是只管卖不管修,一定有不少消费者会碰到想修没处修的情况。于是,他们便合伙干起了专业的家具美容师,而据他们回忆,南京的专业家具美容师差不多已经有10年了。“起先,我是跟着师父去客户家里学习,那时维修家具的一般都是有钱人,损坏的家具都价值不菲,所以我基本上没机会插手,只是打打下手。不过半年,师父让我接一些散客,给皮沙发、实木家具做保养。慢慢地再接一些简单的家具修复,比如布沙发换布就比较简单,接着试着修真皮沙发,大概一年时间,基本掌握了这门手艺。”

有些市民家中家具损坏了就自己想办法,因为很多人甚至不知道有“家具美容师”这个行业存在。

“考虑到家具本身价格昂贵,而家具

的维修是件复杂的工作,除了加固外,更重要的是保持和原家具风格一致,所以必要的时候还是需要专业人士来处理。比如真皮沙发在修补时,很容易造成色差,而且头层牛皮和二层牛皮的质感也是不一样的。”卢先生向记者展示了他的工具,从颜色对照表、油漆到牛皮一应俱全。“做我们这行,需要对调漆、配色、修革甚至织布等与家具有关的专业都有所了解,需要经过一定的培训才能上岗。”

举个例子,比如沙发磨损,如果没破洞,只要将沙发涂上一定的专用底膏再配上一样的油漆喷涂抛光就行了。如果破洞,一般建议客户换一整块皮,从而减少色差。如果是实木家具磕碰坏了,一般用锯木粉填补之后再加胶水打磨上漆。如果缺口很大,就要用原子灰(腻子)填补,等其干透之后再打磨上漆。

这个行当·现状 生意火爆但人手挺紧缺

“这些年家居美容行业的生意确实越来越好,这跟商家越来越重视售后服务有很大关系,为了提供更好的产品和服务,很多公司都会找我们进行长期合作。比如卖场、网吧、酒店,等等。粗略一算,商户业务占我客源的60%,普通消费者占40%。”卢先生告诉记者,“每年5月份我们都忙于为商户维修大批家具。而普通消费者在9月份开始逐渐增多,很多客人都是在过年前把破损的家具修好。”

随着近几年家居市场的发展壮大,对于家居美容师的需求也越来越大,卢先生公司一年的营业额已经达到100多万元。然而据他了解,算上他开的立可美

家具维修保养公司,在南京领到营业执照的正规家具美容公司只有3家,远远不能满足市场需求。

现在,除了修复家具外,一些名贵家具的日常维护也在卢先生的业务范围内,包括家具清洁、翻新、维修,地板上光、打蜡等。“现在我一个人根本忙不过来,可是现在的年轻人愿意学习这门手艺的少之又少,想收两个徒弟都成了难事,只好看着很多上门的生意都放弃了。”卢先生感慨,“其实普通工人的月收入都能达到5000~6000元,而一些老资历的师傅收入更高,所以希望将来有更多的人能从事‘家具美容师’工作。”

相关新闻

做美缝以来 收入翻几倍

美缝,对于很多人来说是个新鲜词,而对于新装修的业主来说,美缝是每家装修收尾的“必修课”。但是由于是个新兴行业,目前市场上美缝的品牌和定价混乱,做美缝多年的刘师傅直言不讳地说,美缝是个高利润行业。

门槛低 几把工具就能开工

“一二十年前,瓷砖缝是用填缝剂来做的。”东鹏陶瓷有关负责人介绍,填缝剂虽然价格便宜,但是厨房时间久了瓷砖缝里会发黑,卫生间时间久了瓷砖缝里会发霉,直至美缝被研发出来,“直白地说,美缝就是填缝剂的升级版。填缝剂的颜色单一,只有白、灰、黑几种,而美缝可以挑出十几种颜色,而且更防水防潮防油污,可以用清洁剂来擦,用上几年也光鲜如一。”

刘师傅曾是一位卫浴品牌的售后安装工,在3年前,他发现了美缝这个商机,“当时经常有做美缝的找我介绍业主,一次聊天中,我得知做美缝的技术并不难,门槛不高有一定的利润空间。”刘师傅说,几把工具,一管美缝,就可以开工了。

价格乱 一套房子做了近十万

正式开始做美缝了,刘师傅才知道,原来利润比他想象的更高,比做安装工的收入翻了数倍,虽然手下养了几个工人,但是刘师傅一年还是能赚几十万。

虽然做美缝技术不难,但是在家DIY的业主并不多。“一是做美缝太累,蹲一天下来腰酸背痛,一套房子一般要做两三天;二是美缝需要一套工具,买齐一套也不便宜。”刘师傅透露,他做过最大的工程是1600平方米的别墅,光洗手间就12个,做了八九种颜色的美缝,七八个工人前后忙了半年多,业主花了近十万元。

月入过万 不是梦
体力活很辛苦
技术活 不容易



更多精彩 请扫一扫

装修婚房是一件极为琐碎和操心的事情,很多小夫妻甚至为了几百元争得面红耳赤。但是,这个问题在5月24日~5月25日的弘阳家居迈皋桥店七周年店庆,将迎刃而解。

不再纠结品牌和价格

店庆期间,在参与活动商家消费满2000返200,单品牌累计最高返600封顶。比如家里需购买瓷砖,在一楼参与活动的瓷砖商家,购物4800元,可以在服务台领取2张200元现金券,共400元,另有买橱柜和地板的需求,可以将这400元现金券在三楼任意一家参与活动的商家当现金使用。而且,如果橱柜是9400元,除了400元可以用券,9000元的现金部分在交款时又满足了返现

条件,于是还可以领到600元现金券。

买大牌商品惊喜不断

店庆期间,为了回馈广大顾客,从5月12日开始,弘阳家居迈皋桥店特挑选了一线大品牌做买断活动,科勒坐便器、摩恩水槽等,每一款都是惊喜价。原价2465元的摩恩水槽,本次店庆仅需699元,这个价格史上绝无仅有。

这次活动自5月12日开始,得到了消费者的热烈追捧。部分商品已售罄,欲购从速。

排队不急停车享好礼

为了缓解消费者排队时的焦躁心情,将有神秘人士送上贴心小礼品,为您送上一份温暖的心意。

此外,弘阳家居推出“终点式”服务,从咨询服务质量保证、销售服务质量保证、商品质量保证、配送质量保证(包配送)、安装质量保证(包安装)、价格保证(全城同品牌同款商品价格最低)等方面做出诚信承诺。(徐赞睿)

■活动地点:栖霞区经五路1-2号

为你们的小家省钱

这是弘阳家居爱的承诺

明润家具港隆重开业

在选购家具的过程中,消费者会遇到各种各样的问题,比如价格、家具材质,等等。面对这些问题,南京明润家具港的出现,很好地解决了这些问题。据了解,明润家具港办公、红木、硬木家具馆于5月18日盛大开业。

明润家具港以“家具工厂店”模式,突破了传统家具商场的经营。在这里,品牌家具不再遥不可及,避开了中间批发商和层层环节,直接从工厂到商场,节省了分销利润,将实惠真正让给消费者。明润家具港还拥有无与伦比的区位优势:其位于南京南高铁新城核心区商业地段——明发商业广场,毗邻中闽百汇购物中心、地铁3号线出入口,让消费者真正体会到省时、省钱、省力。(徐赞睿)